



Personnes-ressources : Laurence G. Sellyn, premier vice-président, chef des services financiers et administratifs
Tél. : (514) 343-8805
Courriel : lsellyn@gildan.com

Sophie Argiriou, Directrice,
Communications Investisseurs
Tél. : (514) 343-8815
Courriel : sargiriou@gildan.com

Pour diffusion immédiate

Les Vêtements de Sport Gildan annonce les résultats du troisième trimestre, met à jour les prévisions pour l'exercice 2007 complet et établit les prévisions relatives au BPA et aux dépenses en immobilisations pour l'exercice 2008

Montréal, le jeudi 2 août 2007 – Les Vêtements de Sport Gildan Inc. (TSX et NYSE : GIL) a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers pour le troisième trimestre terminé le 1^{er} juillet 2007. La Société a également mis à jour ses prévisions relatives au bénéfice pour son exercice 2007 et elle a établi les prévisions relatives au BPA et aux dépenses en immobilisations pour l'exercice 2008.

Chiffre d'affaires et bénéfice du troisième trimestre

Gildan a inscrit au troisième trimestre un bénéfice net de 52,4 millions de dollars US et un BPA dilué de 0,43 \$ US, après avoir comptabilisé, au cours du trimestre, une charge de restructuration de 4,6 millions de dollars US après impôts, ou 0,04 \$ US par action, laquelle se rapporte essentiellement à la restructuration précédemment annoncée des installations de fabrication de la Société. Sans tenir compte de la charge de restructuration, le bénéfice net ajusté et le BPA dilué ajusté du troisième trimestre de l'exercice 2007 se sont établis à 57,0 millions de dollars US, ou 0,47 \$ US, en hausse respectivement de 33,2 % et de 34,3 % en comparaison du bénéfice net de 42,8 millions de dollars US et du BPA dilué de 0,35 \$ US inscrits au troisième trimestre de l'exercice 2006. L'augmentation du BPA par rapport à celui inscrit à la même période de l'exercice précédent est attribuable à la hausse de la marge brute sur les vêtements de sport, à la croissance soutenue du volume des ventes unitaires de vêtements de

sport et à un bénéfice de 0,05 \$ US par action résultant d'un recouvrement d'impôts se rapportant à un exercice précédent. Ces facteurs positifs ont été partiellement contrebalancés par l'augmentation des frais de vente et des frais généraux et administratifs ainsi que de la charge d'amortissement de même que par l'effet dilutif soutenu de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery, laquelle a eu un effet négatif sur le BPA de 0,03 \$ US au troisième trimestre. Bien que l'effet de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery continuera d'être quelque peu dilutif au quatrième trimestre de l'exercice 2007, le processus d'intégration sera terminé d'ici la fin de l'exercice.

Le chiffre d'affaires du troisième trimestre s'est établi à 291,6 millions de dollars US, en hausse de 24,7 % comparativement à 233,9 millions de dollars US pour le troisième trimestre de l'exercice précédent. La progression du chiffre d'affaires est attribuable aux ventes de chaussettes de 30,5 millions de dollars US découlant de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery et à une augmentation de 11,6 % du volume des ventes unitaires de vêtements de sport. Cette progression a été en partie neutralisée par la faible baisse d'environ 0,5 % des prix de vente unitaires pour les vêtements de sport comparativement à ceux de la période correspondante de l'exercice précédent.

La croissance des ventes unitaires de vêtements de sport est principalement attribuable à l'accroissement continu de la part de marché dans toutes les catégories de produits au sein du réseau de distribution américain. Les livraisons dans l'ensemble du secteur des distributeurs américains aux imprimeurs sérigraphes ont augmenté de 3 % au cours du trimestre de juin. Le tableau qui suit résume les données du rapport S.T.A.R.S. relatives aux parts de marché et à la croissance du secteur au sein du réseau de distribution américain pour le trimestre terminé le 30 juin 2007 :

<u>Part de marché de Gildan T3 2007</u>	<u>Part de marché de Gildan T3 2006</u>		<u>Croissance des ventes unitaires de Gildan T3 2007 par rapport au T3 2006</u>	<u>Croissance des ventes unitaires du secteur T3 2007 par rapport au T3 2006</u>
47,6 %	43,6 %	Tous les produits	13,9 %	3,0 %
48,3 %	44,5 %	T-shirts	13,4 %	3,0 %
42,2 %	32,3 %	Vêtements molletonnés	57,9 %	17,4 %
34,0 %	32,7 %	Chandails sport	3,6 %	(3,6)%

Au troisième trimestre, Gildan a enregistré une forte croissance de ses ventes de vêtements de sport sur les marchés internationaux. En Europe, les livraisons unitaires ont augmenté de 26,8 % comparativement à celles du troisième trimestre de l'exercice 2006.

En juin, la Société a commencé la livraison relativement à un important programme de chaussettes de marque privée auprès d'un détaillant de premier plan à l'échelle nationale.

La marge brute du troisième trimestre de l'exercice 2007 a été de 32,4 %, ce qui correspond à celle du troisième trimestre de l'exercice 2006. La hausse de la marge sur les vêtements de sport a été neutralisée par l'incidence de la marge sur les ventes de chaussettes, qui ne rend pas encore compte des synergies de coûts résultant de la rationalisation des activités de fabrication de chaussettes de la Société. L'établissement des prix aux termes des importants nouveaux programmes de chaussettes de marque Gildan et de marque privée de la Société destinés au secteur du détail a été effectué en fonction de la structure de coûts accrue de la nouvelle installation de fabrication de chaussettes au Honduras. Cependant, au troisième trimestre, les chaussettes visées par ces programmes continuaient d'être en grande partie fournies par des installations de fabrication de chaussettes des États-Unis qui, comme il a été annoncé, seront fermées avant la fin d'août 2007, de même que par des sous-traitants externes dont les coûts sont élevés. Sans tenir compte de l'incidence des ventes de chaussettes, la marge brute du troisième trimestre de l'exercice 2007 s'est établie à 34,7 %. La progression de la marge brute sur les vêtements de sport comparativement à celle de la période correspondante de l'exercice précédent découle des efficacités supplémentaires au niveau de la fabrication, facteur qui a été partiellement neutralisé par la baisse des prix de vente et la hausse des coûts du coton.

Les frais de vente et frais généraux et administratifs du troisième trimestre se sont chiffrés à 28,4 millions de dollars US, ou 9,7 % du chiffre d'affaires, comparativement à 22,0 millions de dollars US, ou 9,4 % du chiffre d'affaires, pour le troisième trimestre de l'exercice précédent. La hausse des frais de vente et des frais généraux et administratifs est attribuable à l'incidence de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery, à la hausse des coûts de distribution et à l'augmentation des coûts liés à l'administration et aux technologies de l'information visant à appuyer la croissance soutenue de la Société. L'augmentation de 2,1 millions de dollars US de la charge d'amortissement s'explique par les investissements soutenus de la Société dans l'expansion de sa capacité, jumelés à l'incidence de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery.

La charge de restructuration et autres charges du troisième trimestre se sont chiffrées à 4,6 millions de dollars US, ou 0,04 \$ US par action, et se rapportaient à la restructuration précédemment annoncée des activités de la Société. Cette dernière prévoit que ces charges de restructuration et autres charges de l'exercice 2007 totaliseront 0,22 \$ US par action.

La Société a constaté des bénéfices d'impôts non constatés antérieurement d'un montant de 5,7 millions de dollars US relativement à une année d'imposition précédente qui est devenue prescrite au troisième trimestre de l'exercice 2007. Sans tenir compte de l'incidence de ce recouvrement d'impôts, ainsi que de l'incidence de la charge de restructuration, le taux d'imposition effectif pour le troisième trimestre s'est établi à 4,6 %.

Chiffre d'affaires et bénéfice des neuf premiers mois

Le chiffre d'affaires des neuf mois terminés le 1^{er} juillet 2007 s'est établi à 709,6 millions de dollars US, en hausse de 31,9 % par rapport à celui de la période correspondante de l'exercice précédent. La hausse du chiffre d'affaires est attribuable à des ventes de chaussettes de 105,9 millions de dollars US, à une hausse de 12,2 % du volume des ventes unitaires de vêtements de sport et à une gamme de produits de plus haute valeur pour les vêtements de sport, facteurs qui ont été partiellement neutralisés par une baisse des prix de vente unitaires des vêtements de sport.

Le bénéfice net des neuf premiers mois de l'exercice 2007 s'est chiffré à 89,2 millions de dollars US, soit un bénéfice dilué par

action de 0,73 \$ US, comparativement à un bénéfice net de 90,0 millions de dollars US, ou 0,74 \$ US par action, pour la même période de l'exercice 2006. Sans tenir compte de l'incidence de la charge de restructuration et autres charges, le bénéfice net ajusté s'est accru pour atteindre 111,5 millions de dollars US, soit un bénéfice dilué par action de 0,92 \$ US. La hausse du bénéfice net ajusté et du BPA dilué ajusté s'explique par les efficacités favorables au niveau de la fabrication, la croissance du volume des ventes unitaires de vêtements de sport, une gamme de produits de plus haute valeur pour les vêtements de sport et le recouvrement d'impôts comptabilisé au troisième trimestre, facteurs qui ont été en partie neutralisés par la baisse des prix de vente unitaires pour les vêtements de sport, la hausse des coûts du coton, l'augmentation des frais de vente et des frais généraux et administratifs de même que de la charge d'amortissement et l'effet dilutif de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery.

Flux de trésorerie

Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2007, les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation moins les flux de trésorerie liés aux activités d'investissement se sont chiffrés à 3,1 millions de dollars US. La Société a utilisé une somme de 45,7 millions de dollars US pour financer les besoins saisonniers des débiteurs et elle a affecté une somme de 32,9 millions de dollars US aux dépenses en immobilisations de la Société, principalement en ce qui a trait à l'intensification des activités liées aux importants projets d'expansion de la capacité de fabrication de textile et de chaussettes au Honduras. La Société continue de disposer d'une importante capacité inutilisée de financement par emprunt de même qu'une souplesse qui lui permettent d'investir dans des dépenses en immobilisations pour poursuivre ses projets d'expansion de sa capacité et de réduction de coûts au-delà de ce que prévoient ses plans actuels et afin de saisir des occasions éventuelles au chapitre des acquisitions.

Prévisions relatives au BPA et aux dépenses en immobilisations pour l'exercice 2007 et l'exercice 2008

La Société s'attend à ce que l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery continuera d'avoir une incidence quelque peu dilutive sur le BPA au quatrième trimestre de l'exercice 2007. Par conséquent, la Société prévoit désormais que le BPA ajusté et dilué, avant les charges de restructuration, s'établira à environ 0,38 \$ US au quatrième trimestre, soit une hausse de 27 % par rapport à celui du trimestre correspondant de l'exercice 2006, et une baisse de 0,01 \$ US par action en comparaison de la prévision antérieure relative au BPA pour le trimestre. Les prévisions relatives au BPA ajusté et dilué, excluant les charges de restructuration, pour le trimestre sont maintenues à environ 1,30 \$ US par action, soit une augmentation de 24 % par rapport à celui de la même période de l'exercice 2006.

La Société a établi le BPA prévisionnel pour l'exercice 2008 variant de 1,80 \$ US à 1,85 \$ US l'action, sur une base diluée, soit une hausse d'environ 39 % à 42 % par rapport à celui de l'exercice 2007. La progression prévue du BPA à l'exercice 2008 est essentiellement attribuable à l'incidence de la relocalisation des installations canadiennes de fabrication de textile et de l'achèvement de l'accroissement de la production des installations étrangères de fabrication de textile de la Société situées au Honduras et en République dominicaine, à la croissance des ventes unitaires de vêtements de sport et à la hausse prévue du BPA résultant de l'achèvement de l'intégration de Kentucky Derby Hosiery.

Les réductions de coûts prévues découlant de la consolidation des activités de fabrication de textile et de chaussettes incluent l'incidence de l'écoulement du reste des stocks de molleton et de chaussettes au premier semestre de l'exercice 2008. L'incidence positive des efficiences nettes au chapitre de la fabrication et de la hausse du volume des ventes unitaires devrait contrebalancer partiellement la hausse des frais de vente et frais généraux et administratifs ainsi que la charge d'amortissement et les hausses prévues des coûts du coton vers la fin de l'exercice 2008. Bien que des hausses des prix de vente aient été annoncées pour la plupart des gammes de produits destinés aux imprimeurs sérigraphes, hausses devant entrer en vigueur le 1^{er} octobre 2007, la Société a présumé que ses prix de vente demeureraient inchangés d'un exercice à l'autre dans l'établissement de ses prévisions relatives au BPA. La Société considère qu'il est prématuré, à l'heure actuelle, de prévoir l'avantage attribuable à des prix plus favorables, même si une augmentation considérable des prix à terme pour le coton résultera probablement en une pression à la hausse sur les prix de vente dans le secteur. En outre, la Société continuera à mettre au point de façon active de nouveaux programmes destinés au secteur du commerce de détail de vêtements de sport et de sous-vêtements, en plus des programmes inclus dans ses prévisions pour l'exercice 2008.

Les prévisions actuelles de la Société quant aux dépenses en immobilisations s'établissent à environ 155 millions de dollars US pour l'exercice 2008, dépenses qui seront essentiellement consacrées à l'accroissement de la production des installations de fabrication de tissu molletonné et de chaussettes situées au Honduras et aux nouveaux projets de réduction de la consommation d'énergie et de produits chimiques annoncés par la Société en mai. Les dépenses en immobilisations de l'exercice 2008 incluent également la construction d'une nouvelle installation de fabrication de chaussettes visant à soutenir la croissance soutenue prévue du chiffre d'affaires de la Société. Les coûts estimatifs totaux en immobilisations pour la nouvelle installation, coûts devant être engagés principalement au cours des 24 prochains mois, s'établissent à environ 40 millions de dollars US. De plus, les dépenses en immobilisations prévues pour l'exercice 2008 comprennent des dépenses d'environ 20 millions de dollars US au Honduras, dépenses qui devaient initialement être engagées à l'exercice 2007. Le report des dépenses de l'exercice 2007 a trait principalement à un retard mineur dans le délai de livraison de matériel et au report de la mise en œuvre du projet de réduction des coûts d'énergie au Honduras. Les flux de trésorerie disponibles (définis comme étant les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation moins les flux de trésorerie liés aux activités d'investissement, y compris le report des dépenses en immobilisations de l'exercice 2007) devraient s'établir à un montant de plus de 90 millions de dollars US pour l'exercice 2008.

Données sur les actions en circulation

Au 31 juillet 2007, il y avait 120 381 611 actions ordinaires émises et en circulation, ainsi que 892 400 options sur actions et 968 000 unités d'actions dilutives de négociation restreinte (UANR visant des actions nouvelles) en cours. Chaque option sur action permet au porteur de faire l'acquisition d'une action ordinaire à la fin de la période d'acquisition à un prix déterminé à l'avance. Chaque UANR visant des actions nouvelles permet au porteur de recevoir

une action ordinaire non émise à la fin de la période d'acquisition, sans qu'aucune contrepartie monétaire ne soit versée à la Société. Toutefois, l'acquisition des droits sur 50 % des unités dépend du rendement financier de la Société par rapport à celui d'un groupe de référence de sociétés publiques canadiennes.

Informations à l'intention des actionnaires

Gildan tiendra une conférence téléphonique aujourd'hui à 10 h HAE pour discuter de ses résultats. L'appel conférence sera accessible par téléphone en composant le 800-261-3417 (Canada et États-Unis) ou le 617-614-3673 (international) suivi du code 64246736 ou par une Webdiffusion audio en direct sur le site Internet de Gildan (section « Investisseurs ») à l'adresse suivante : www.gildan.com. Si vous ne pouvez participer à l'appel conférence, une retransmission sera accessible à compter de 12 h, HAE la même journée en composant le 888-286-8010 (Canada et États-Unis) ou le 617-801-6888 (international) suivi du code 90996711, jusqu'au 9 août 2007 à minuit ou par une Webdiffusion audio sur le site Internet de Gildan pendant 30 jours.

Profil

Gildan est une société à intégration verticale du secteur de la confection et de la commercialisation de vêtements de sport de qualité. La Société est le principal fournisseur de vêtements de sport destinés au marché de la distribution en gros des vêtements de sport imprimés aux États-Unis et au Canada et également un fournisseur important pour ce même marché en Europe. La Société vend des t-shirts, des chandails sport et des vêtements molletonnés non imprimés en grandes quantités à des grossistes, vêtements qui sont par la suite ornés de motifs ou de logos par des imprimeurs sérigraphes. Ultiment, les consommateurs achètent les produits qui portent l'étiquette Gildan lors d'événements sportifs, de spectacles ou d'événements professionnels, ainsi que dans les destinations de voyage et de tourisme. Les produits de Gildan sont également utilisés en guise d'uniformes de travail ainsi que pour d'autres fonctions semblables afin de véhiculer une identité individuelle, de groupe ou d'équipe. En plus de continuer à assurer sa croissance dans le marché de la vente en gros, Gildan met actuellement en œuvre une nouvelle initiative de croissance importante visant à vendre des chaussettes athlétiques, des sous-vêtements et des vêtements de sport à des détaillants du marché de détail de masse en Amérique du Nord.

Certains énoncés contenus dans le présent communiqué peuvent constituer des « énoncés prospectifs » au sens de la loi intitulée Private Securities Litigation Reform Act of 1995 des États-Unis et des lois et règlements canadiens en matière de valeurs mobilières. De tels énoncés prospectifs supposent des hypothèses et des risques connus et inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs, notamment des facteurs économiques généraux comme les taux de change, le prix des marchandises et d'autres facteurs sur lesquels la Société n'exerce aucun contrôle, l'incidence de la conjoncture économique et commerciale, les tendances du secteur et d'autres facteurs externes ou d'ordre politique pouvant toucher les pays où la Société exerce ses activités, l'intensité de la concurrence, des changements aux lois et règlements régissant l'environnement, les taxes et les impôts et le commerce ainsi qu'à d'autres lois et règlements, la capacité de la Société de mettre en œuvre ses stratégies et ses plans, l'habileté de la Société de réaliser des acquisitions et de les intégrer avec succès, la demande changeante des clients pour les produits de la Société et sa capacité de maintenir des relations avec la clientèle et d'accroître ses activités, la nature

saisonnière de ses activités, sa capacité d'attirer et de fidéliser les employés clés, les changements aux conventions et aux estimations comptables, l'interruption des activités de fabrication et de distribution en raison de conditions météorologiques, de catastrophes naturelles et d'autres événements imprévisibles susceptibles de faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement de ceux qui sont indiqués ou suggérés dans ces énoncés prospectifs. Le lecteur ne devrait pas se fier outre mesure à ces énoncés prospectifs, qui ne sont formulés qu'en date du présent communiqué de presse. Nous vous invitons à consulter les documents déposés par la Société auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis pour connaître les autres facteurs susceptibles d'influer sur les résultats futurs de la Société.

Mesures financières non conformes aux PCGR

Le présent communiqué comporte des références à certaines mesures financières non conformes aux PCGR comme le bénéfice net ajusté, le bénéfice par action dilué ajusté et les flux de trésorerie disponibles. Ces mesures non conformes aux PCGR n'ont pas de signification normalisée aux termes des PCGR du Canada et ne sont donc probablement pas comparables à des mesures semblables présentées par d'autres sociétés; par conséquent, elles ne devraient pas être prises en compte isolément. Les modalités et les définitions relatives aux mesures non conformes aux PCGR utilisées dans le présent communiqué et un rapprochement de chacune d'elles avec les PCGR les plus directement comparables figurent ci-dessous.

Le bénéfice net ajusté et le bénéfice par action dilué ajusté sont calculés comme le bénéfice net et le bénéfice par action, sans tenir compte des charges de restructuration et autres charges, comme il est mentionné à la note 1 des états financiers consolidés intermédiaires condensés. La Société utilise et présente ces mesures non conformes aux PCGR pour évaluer son rendement d'exploitation d'une période à l'autre, sans la variation attribuable aux charges de restructuration et autres charges qui pourraient potentiellement fausser l'analyse des tendances de son rendement. Le fait d'exclure ces éléments n'implique pas qu'ils sont nécessairement non récurrents.

<i>(en millions de dollars US, sauf les montants par action)</i>	T3 2007	T3 2006	Neuf premiers mois de 2007	Neuf premiers mois de 2006
Bénéfice net	52,4	42,8	89,2	90,0
Charges de restructuration et autres charges	4,6	–	22,3	–
Moins : incidence fiscale sur celles-ci	–	–	–	–
Bénéfice net ajusté	57,0	42,8	111,5	90,0
BPA dilué	0,43	0,35	0,73	0,74
Charges de restructuration et autres charges, déduction faite des impôts	0,04	–	0,18	–
BPA dilué ajusté	0,47	0,35	0,92	0,74

Les montants relatifs au BPA ayant été arrondis, les totaux peuvent ne pas correspondre à la somme des montants.

Les flux de trésorerie disponibles correspondent aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation, compte tenu de la variation nette des soldes hors caisse du fonds de roulement, moins ceux liés aux activités d'investissement, à l'exclusion des

acquisitions d'entreprises. La Société estime que les flux de trésorerie disponibles constituent un important indicateur de la santé et du rendement financiers de l'entreprise, car ils révèlent la disponibilité des flux de trésorerie après les dépenses en immobilisations, qui permettent de rembourser la dette et de réinvestir dans l'entreprise. Elle croit que cette mesure est couramment utilisée par des investisseurs et des analystes aux fins de l'évaluation d'une entreprise et de ses éléments d'actif sous-jacents.

<i>(en millions de dollars US)</i>	T3 2007	T3 2006	Neuf premiers mois de 2007	Neuf premiers mois de 2006
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	32,3	47,1	72,1	61,1
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(29,2)	(13,5)	(103,7)	(50,0)
Rajouter :				
Acquisitions d'entreprises	-	-	-	-
Flux de trésorerie disponibles	3,1	33,6	(31,6)	11,1

Il pourrait y avoir des écarts mineurs entre les chiffres des états financiers et ceux des sommaires ci-dessus en raison de l'arrondissement.

Les Vêtements de Sport Gildan Inc.

États consolidés des résultats

(en milliers de dollars US, sauf les données par action)

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	<u>1^{er} juillet 2007</u> (non vérifié)	<u>2 juillet 2006</u> (non vérifié)	<u>1^{er} juillet 2007</u> (non vérifié)	<u>2 juillet 2006</u> (non vérifié)
Chiffre d'affaires	291 610 \$	233 945 \$	709 573 \$	538 038 \$
Coût des marchandises vendues	197 221	158 221	482 558	358 011
Bénéfice brut	94 389	75 724	227 015	180 027
Frais de vente et frais généraux et administratifs	28 430	21 978	83 080	60 747
Charge de restructuration et autres charges (note 1)	4 589	-	22 339	-
Bénéfice avant les éléments ci-dessous	61 370	53 746	121 596	119 280
Amortissement	10 272	8 169	28 521	23 311
Intérêts, montant net	1 453	759	3 501	2 028
Part des actionnaires sans contrôle dans le bénéfice de la coentreprise consolidée	503	192	625	240
Bénéfice avant les impôts sur les bénéfices	49 142	44 626	88 949	93 701
Impôts sur les bénéfices (recouvrement)	(3 255)	1 795	(205)	3 660
Bénéfice net	52 397 \$	42 831 \$	89 154 \$	90 041 \$
BPA de base	0,44 \$	0,36 \$	0,74 \$	0,75 \$
BPA dilué	0,43 \$	0,35 \$	0,73 \$	0,74 \$
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation (en milliers)				
De base	120 359	120 155	120 319	120 068
Dilué	121 599	121 254	121 525	121 222

Se reporter aux notes condensées afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires.

Les Vêtements de Sport Gildan Inc.
États consolidés des flux de trésorerie
(en milliers de dollars US)

	<i>Trois mois terminés les</i>		<i>Neuf mois terminés les</i>	
	<u>1^{er} juillet 2007</u>	<u>2 juillet 2006</u>	<u>1^{er} juillet 2007</u>	<u>2 juillet 2006</u>
	(non vérifié)	(non vérifié)	(non vérifié)	(non vérifié)
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation				
Bénéfice net	52 397 \$	42 831 \$	89 154 \$	90 041 \$
Rajustements pour tenir compte des éléments suivants				
Amortissement	11 038	8 169	31 413	23 311
Perte de valeur et baisse de valeur des immobilisations corporelles	-	-	3 560	-
(Gain) perte sur la cession d'actifs destinés à la vente et d'immobilisations corporelles	(118)	833	(1 856)	1 175
Charge de rémunération à base d'actions	371	318	1 149	843
Impôts futurs	(4 689)	427	(3 210)	845
Part des actionnaires sans contrôle	503	192	625	240
Perte (gain) de change non réalisé	3 029	(766)	1 441	(647)
	<u>62 531</u>	<u>52 004</u>	<u>122 276</u>	<u>115 808</u>
Variations des soldes hors caisse du fonds de roulement				
Débiteurs	(45 712)	(29 333)	(16 266)	(24 077)
Stocks	11 051	25 330	(30 885)	(26 400)
Charges payées d'avance et acomptes	(2 499)	(2 413)	(3 816)	(1 908)
Créditeurs et charges à payer	5 354	293	1 119	(3 499)
Impôts sur les bénéfices à payer	1 607	1 240	(338)	1 225
	<u>32 332</u>	<u>47 121</u>	<u>72 090</u>	<u>61 149</u>
Flux de trésorerie liés aux activités de financement				
(Diminution) augmentation de la facilité de crédit à terme renouvelable	(13 000)	-	30 000	-
Diminution nette des autres la dettes à long terme	(18 266)	(18 007)	(20 948)	(18 588)
Produit tiré de l'émission d'actions	180	167	949	1 614
	<u>(31 086)</u>	<u>(17 840)</u>	<u>10 001</u>	<u>(16 974)</u>
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement				
Acquisition d'immobilisations corporelles	(32 864)	(17 772)	(108 315)	(53 995)
Produit tiré des actifs destinés à la vente	4 429	5 027	6 424	5 027
Augmentation des autres actifs	(778)	(756)	(1 786)	(1 007)
	<u>(29 213)</u>	<u>(13 501)</u>	<u>(103 677)</u>	<u>(49 975)</u>
Incidence des variations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie libellés en devises				
	<u>23</u>	<u>(26)</u>	<u>116</u>	<u>(119)</u>
(Diminution) augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période	<u>(27 944)</u>	<u>15 754</u>	<u>(21 470)</u>	<u>(5 919)</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	<u>35 481</u>	<u>48 129</u>	<u>29 007</u>	<u>69 802</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	<u>7 537 \$</u>	<u>63 883 \$</u>	<u>7 537 \$</u>	<u>63 883 \$</u>

Se reporter aux notes condensées afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires.

Les Vêtements de Sport Gildan Inc.

Bilans consolidés (en milliers de dollars US)

	<u>1^{er} juillet 2007</u> (non vérifié)	<u>1^{er} octobre 2006</u> (vérifié)	<u>2 juillet 2006</u> (non vérifié)
Actif à court terme			
Trésorerie et équivalents de trésorerie	7 537 \$	29 007 \$	63 883 \$
Débiteurs	183 557	165 870	133 666
Stocks	231 538	200 653	161 261
Charges payées d'avance et acomptes	9 573	5 757	6 302
Impôts futurs	4 601	5 298	8 575
	<u>436 806</u>	<u>406 585</u>	<u>373 687</u>
Immobilisations corporelles	368 477	302 677	292 985
Actifs incorporels	9 030	9 513	-
Actifs destinés à la vente	2 434	-	-
Autres actifs	<u>8 266</u>	<u>4 501</u>	<u>6 475</u>
Total de l'actif	<u>825 013 \$</u>	<u>723 276 \$</u>	<u>673 147 \$</u>
Passif à court terme			
Dette bancaire	3 500 \$	3 500 \$	3 980 \$
Créditeurs et charges à payer	120 229	117 984	86 579
Impôts sur les bénéfices à payer	2 054	2 269	3 516
Tranche de la dette à long terme échéant à moins de un an	3 934	21 820	19 582
	<u>129 717</u>	<u>145 573</u>	<u>113 657</u>
Dette à long terme (note 2)	38 979	12 041	8 977
Impôts futurs	28 221	29 443	31 821
Part des actionnaires sans contrôle dans la coentreprise consolidée	6 279	5 654	5 634
Capitaux propres			
Capital-actions	87 686	86 584	85 791
Surplus d'apport	3 361	2 365	2 439
Bénéfices non répartis	504 522	415 368	398 580
Cumul des autres éléments du résultat étendu	26 248	26 248	26 248
	<u>621 817</u>	<u>530 565</u>	<u>513 058</u>
Total du passif et des capitaux propres	<u>825 013 \$</u>	<u>723 276 \$</u>	<u>673 147 \$</u>

Se reporter aux notes condensées afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires.

Les Vêtements de Sport Gildan Inc. – Notes condensées afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires

(Les montants des tableaux sont en milliers de dollars US.)

Pour l'ensemble des notes afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires, veuillez vous reporter aux documents déposés auprès des divers organismes de réglementation des valeurs mobilières.

1. Le tableau ci-dessous présente un sommaire des composantes de la charge de restructuration et autres charges :

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	1 ^{er} juillet 2007	2 juillet 2006	1 ^{er} juillet 2007	2 juillet 2006
Amortissement accéléré a)	766	\$ -	2 892	\$ -
Gain à la cession d'actifs à long terme b)	(58)	-	(1 836)	-
Perte de valeur c)	-	-	3 560	-
Indemnités de départ c)	1 234	-	13 296	-
Autres d)	2 647	-	4 427	-
	4 589	\$ -	22 339	\$ -

- a) En septembre 2006, la Société a annoncé une restructuration, avec prise d'effet en décembre 2006, de ses activités canadiennes de fabrication de textiles, ce qui comprend la fermeture de son usine de fabrication de textiles de Valleyfield, au Québec, et la rationalisation de son usine de tricot située à Montréal, au Québec. Au quatrième trimestre de l'exercice 2006, la Société a comptabilisé des charges liées aux indemnités de départ de 2,1 millions de dollars et d'autres coûts de retrait de 1,6 million de dollars relativement à cette restructuration. De plus, au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2006, la Société a comptabilisé une perte de valeur de 15,1 millions de dollars pour ce qui est de toutes les immobilisations corporelles canadiennes servant à la fabrication de textiles et aux activités connexes, et elle a revu à la baisse son estimation de la durée de vie économique résiduelle de ces actifs. L'incidence de ce changement d'estimation, se chiffrant à 0,8 million de dollars au troisième trimestre de l'exercice 2007 et à 2,9 millions de dollars pour les neuf premiers mois de l'exercice 2007, a été classée à titre d'amortissement accéléré sous le poste « Charge de restructuration et autres charges ». Un amortissement accéléré supplémentaire de 0,4 million de dollars sera comptabilisé au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2007.
- b) Au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2006, la Société a annoncé la relocalisation et le regroupement de ses centres de distribution desservant la vente au détail aux États-Unis, ce qui a été complété au cours du troisième trimestre de l'exercice 2007, et la fermeture, en octobre 2006, de son centre de distribution canadien situé à Montréal. La Société a également annoncé la fermeture et la rationalisation de ses installations de fabrication de chaussettes situées en Caroline du Nord et en Virginie. Au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2007, la Société a vendu certains des actifs liés à ces installations et elle a comptabilisé un gain de 1,8 million de dollars. La Société a vendu certains des actifs résiduels au cours du troisième trimestre de l'exercice 2007 et elle a comptabilisé un gain de 0,1 million de dollars.
- c) Le 27 mars 2007, la Société a annoncé son intention de fermer ses deux usines de textiles restantes, situées à Montréal, au Canada, de même que son installation de coupe située à Bombay, dans l'État de New York, au quatrième trimestre de l'exercice 2007. En outre, la Société a fermé ses deux installations de couture situées au Mexique, lesquelles étaient approvisionnées en tissus par les établissements de textiles canadiens de Gildan. Au cours du troisième trimestre et des neuf premiers mois de l'exercice 2007, la Société a comptabilisé des coûts liés aux indemnités de départ respectivement de 1,2 million de dollars et de 13,3 millions de dollars principalement à l'égard de ces fermetures d'usines. La Société prévoit comptabiliser des indemnités de départ supplémentaires de 1,4 million de dollars au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2007. Parallèlement à cette restructuration des établissements de textiles canadiens, la Société a également annoncé son intention de relocaliser son siège social actuellement situé dans le même bâtiment que celui qui abrite son usine de tricot à Montréal, et le déménagera dans des locaux loués dans la région de Montréal. Au deuxième trimestre de l'exercice 2007, la Société a comptabilisé une perte de valeur de 3,6 millions de dollars relativement à l'installation qui abrite le siège social.

Les Vêtements de Sport Gildan Inc. – Notes condensées afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires

(Les montants des tableaux sont en milliers de dollars US.)

- d) Les autres charges de 2,6 millions de dollars pour le troisième trimestre et de 4,4 millions de dollars pour les neuf mois terminés le 1er juillet 2007 ont trait essentiellement aux coûts de retrait engagés relativement aux fermetures mentionnées ci-dessus, y compris des coûts de détention et de démantèlement liés aux actifs destinés à la vente. Les autres charges comprennent également des droits de douanes supplémentaires temporaires payés à la suite de la fermeture des installations de couture au Mexique. Ces droits de douanes n'auront pas à être payés une fois que les mesures de restructuration prises par la Société auront été menées à bien au quatrième trimestre de l'exercice 2007. La Société prévoit engager des coûts de retrait et payer des droits supplémentaires d'environ 2,4 millions de dollars relativement à ces fermetures, lesquels seront passés en charge à mesure qu'ils seront engagés au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2007.
2. Le 1^{er} juillet 2007, la dette à long terme comprenait une somme de 30,0 millions de dollars prélevée sur la facilité de crédit à terme renouvelable de 300 millions de dollars de la Société, laquelle vient à échéance en juin 2012. Le 1^{er} octobre 2006 et le 2 juillet 2006, aucun montant n'avait été prélevé sur cette facilité.
3. Certains chiffres correspondants ont été reclassés afin d'en permettre la comparaison avec ceux de la période à l'étude.