



Pour diffusion immédiate

Personne-ressource : Laurence G. Sellyn, premier vice-président, chef des services financiers et administratifs
Tél. : (514) 343-8805
Courriel : lsellyn@gildan.com

Gildan annonce un BPA élevé pour le quatrième trimestre
– La Société révisé sa prévision relative au BPA pour l'exercice 2007 –

Montréal, le jeudi 7 décembre 2006 – Les Vêtements de Sport Gildan inc. (GIL; TSX et NYSE) a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers pour le quatrième trimestre et l'exercice terminé le 1^{er} octobre 2006, et révisé les prévisions pour son bénéfice de l'exercice 2007.

Chiffre d'affaires et bénéfice du quatrième trimestre

Gildan a déclaré pour le quatrième trimestre un bénéfice net de 16,8 millions de dollars US et un BPA dilué de 0,28 \$ US, après inscription de la charge de restructuration et autres charges pour le trimestre totalisant 20,0 millions de dollars US après impôts ou 0,33 \$ US par action. La charge de restructuration et autres charges comprennent 0,31\$ US par action pour la restructuration des installations de fabrication canadiennes de la Société, laquelle a été annoncée le 27 septembre 2006, et 0,02 \$ US par action pour tenir compte de la composante variable des obligations contractuelles de Gildan envers son ancien président du conseil et co-chef de la direction. Avant de tenir compte de la charge de restructuration et autres charges, le bénéfice net et le BPA dilué pour le quatrième trimestre de l'exercice 2006 s'établissent à 36,8 millions de dollars US ou 0,61 \$ US par action, soit des augmentations de 25,6 % et de 27,1 %, respectivement, par rapport au bénéfice net de 29,3 millions de dollars US et au BPA dilué de 0,48 \$ US enregistrés pour le quatrième trimestre de l'exercice 2005. Excluant l'impact découlant de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery en cours de trimestre, qui représente 0,01\$ US par action, réduisant le BPA, ces augmentations, avant la prise en compte de la charge de restructuration et autres charges, sont surtout attribuables à une forte croissance continue des volumes de ventes unitaires, à des efficacités de fabrication favorables, à une gamme de produits de vêtements de sport de plus haute valeur et une réduction des frais de vente et frais généraux et administratifs, partiellement contrebalancés par des prix de vente inférieurs et des frais d'amortissement plus élevés.

Le chiffre d'affaires au quatrième trimestre s'est élevé à 235,2 millions de dollars US, un trimestre record, représentant une augmentation de 30,2 % par rapport à 180,7 millions de dollars US pour la période correspondante de l'exercice précédent. Cette augmentation du chiffre d'affaires provient de ventes de chaussettes de l'ordre de 30,0 millions de dollars US résultant de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery, laquelle a pris effet à compter du 6 juillet 2006; d'une augmentation de 13,7 % des volumes de ventes unitaires de vêtements de sport; et de l'incidence d'une gamme de produits de vêtements de sport de plus haute valeur, qui fut partiellement contrebalancée par une réduction des prix de vente unitaires de vêtements de sport de près de 3 % comparativement à l'année précédente.

La croissance des ventes unitaires de vêtements de sport est surtout attribuable à un accroissement continu de la part de marché dans toutes les catégories de produits au sein du réseau de distribution américain. Le tableau qui suit présente de façon sommaire les données S.T.A.R.S. relatives à la croissance du marché et des parts de marché dans le réseau de distribution pour le trimestre et la période de neuf mois civils terminés le 30 septembre 2006.

	Part de marché de Gildan T4 2006	Cumul de la part de marché de Gildan pour 2006	Croissance des ventes unitaires de Gildan T4 2006 par rapport au T4 2005	Croissance des ventes unitaires du Secteur T4 2006 par rapport au T4 2005	Croissance des ventes unitaires du Secteur cumul 2006 par rapport au cumul 2005
Tous les produits	42,7%	42,6%	11,8%	(1,3%)	2,1%
T-shirts	44,0%	43,7%	11,8%	(1,3%)	2,4%
Chandails sport	33,3%	32,2%	1,8%	(5,5%)	(3,2%)
Chandails molletonnés	31,0%	30,8%	21,2%	1,2%	1,4%

Les ventes unitaires inférieures enregistrées pour l'ensemble de l'industrie durant le trimestre s'expliquent par la vigueur inhabituelle du marché au quatrième trimestre de l'exercice précédent, en raison des achats effectués à l'avance en prévision d'une hausse des prix de ventes dans l'industrie qui avait été annoncée pour octobre 2005. Durant le mois d'octobre 2006, les expéditions unitaires de l'industrie, telles que déclarées par S.T.A.R.S., ont augmenté de 5,1 % par rapport à octobre 2005. En octobre, les parts de marché de Gildan pour les t-shirts et les chandails molletonnés étaient de 46,9 % et 35,9 %, respectivement.

La marge brute pour le quatrième trimestre de l'exercice 2006 était de 30,6 %, contre 32,3 % pour le quatrième trimestre de 2005. Cette régression est entièrement attribuable à l'incidence de la marge brute inférieure liée à la vente de chaussettes, qui ne reflètent toujours pas les synergies de coûts que devrait engendrer la rationalisation prévue des activités de fabrication de chaussettes de la Société. Si l'on ne tient pas compte de l'impact de Kentucky Derby Hosiery, la marge brute pour le quatrième trimestre de l'exercice 2006 s'élevait à 32,5 %. La légère augmentation de la marge brute liée aux vêtements de sport est le résultat d'efficacités de fabrication favorables et la gamme de produits de vêtements de sport de plus haute valeur ont été essentiellement contrebalancés, par des prix de vente inférieurs comparativement à l'exercice précédent.

Les frais de vente et frais généraux et administratifs se chiffraient à 23,6 millions de dollars US, ou 10,1 % du chiffre d'affaires, pour le quatrième trimestre, par rapport à 20,1 millions de dollars US, ou 11,1 % du chiffre d'affaires, pour la période correspondante de l'exercice précédent. Cette augmentation des frais de vente et frais généraux et administratifs, est due à l'incidence de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery, des coûts de distribution liés à des volumes plus élevés, et le versement d'honoraires professionnels afin de se conformer à l'article 404 de la loi Sarbanes-Oxley (États-Unis) de 2002, en partie contrebalancée par la non-récurrence des indemnités de départ engagées au quatrième trimestre de l'exercice 2005 et des coûts de rémunération au rendement inférieurs pour l'exercice 2006. L'augmentation des frais d'amortissement de l'ordre de 1,9 million de dollars US est la résultante du fait que la Société a continué d'investir dans l'accroissement de sa capacité de production, combiné à l'incidence de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery.

Chiffre d'affaires et bénéfice pour l'exercice complet

Le chiffre d'affaires de l'exercice 2006 a totalisé 773,2 millions de dollars US, soit une augmentation de 18,2 % par rapport à l'exercice 2005, principalement attribuable à une augmentation du volume de ventes unitaires de vêtements de sport de l'ordre de 14,5 % et à des ventes de chaussettes de l'ordre de 30,0 millions de dollars US résultant de l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery et ayant été partiellement contrebalancées par des prix de vente inférieurs.

Le bénéfice net pour l'exercice 2006 s'est élevé à 106,8 millions de dollars US et le BPA dilué était de 1,76 \$ US, soit des augmentations de 24,2 % et de 23,1 %, respectivement, par rapport à des résultats de 86,0 millions de dollars US ou de 1,43 \$ US par action pour l'exercice précédent. Le bénéfice net pour 2006 tient compte de la charge de restructuration et autres charges de 20,0 millions de dollars US après impôts ou 0,33 \$ US par action. Les résultats de l'exercice 2005 tenaient compte de la charge de restructuration et autres charges de 7,9 millions de dollars US après impôt ou 0,13 \$ US par action, principalement imputables à la fermeture et à la relocalisation des activités de filature canadiennes de la Société. En excluant la charge de restructuration et les autres charges, pour les deux exercices, le bénéfice net et le BPA ont crû respectivement de 35,0 % et de 34,0 % pour atteindre 126,8 millions de dollars US ou de 2,09 \$ US par action, comparativement à un bénéfice net de 93,9 millions de dollars US, ou de 1,56 \$ US par action, pour l'exercice 2005. L'augmentation du bénéfice net et du BPA par rapport à l'exercice 2005 est surtout attribuable à une croissance des volumes de ventes unitaires de vêtements de sport de l'ordre de 14,5 %, à des coûts d'achat de coton inférieurs et des efficacités de fabrication favorables, partiellement contrebalancés par une réduction des prix de vente d'environ 2,5 %, ainsi que de la hausse des frais de vente et frais généraux et administratifs et des frais d'amortissement.

Flux de trésorerie

Durant le quatrième trimestre de l'exercice 2006, la Société a généré des flux de trésorerie de 33,6 millions de dollars US à partir des activités d'exploitation, après avoir investi 17,0 millions de dollars US dans le financement de comptes clients saisonniers et 9,0 millions de dollars US pour répondre aux exigences saisonnières et de réapprovisionnement des stocks du secteur des chaussettes et pour soutenir des programmes transitoires de sous-traitance. La Société a aussi affecté des espèces d'une valeur de 26,2 millions de dollars US à des dépenses en immobilisations corporelles pour ses importants projets d'expansion de la capacité de production au Honduras et en République dominicaine, et 19,9 millions de dollars US pour l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery. De plus, la Société a remboursé 21,3 millions de dollars US sur la dette totale de 27,4 millions de dollars US prise en charge à la date de l'acquisition. Pour l'ensemble de l'exercice, Gildan a engagé des dépenses en immobilisations corporelles de 80,2 millions de dollars US. À la fin de l'exercice, elle détenait des trésoreries et équivalents de trésorerie d'une valeur de 29,0 millions de dollars US, et elle continue de disposer d'une importante capacité financière non utilisée qui pourrait lui permettre de continuer à accroître sa capacité de production au-delà de ses plans actuels, et d'exploiter d'autres occasions de croissance potentielles.

Prévisions relatives au BPA pour l'exercice 2007

Gildan a révisé ses prévisions à la hausse en ce qui concerne son BPA dilué projeté, lequel passe ainsi de 2,50 \$ US par action à environ 2,55 \$ US par action, afin de tenir compte de l'incidence projetée de 0,05 \$ US par action liée à l'acquisition Kentucky Derby Hosiery. Les prévisions de la Société pour l'exercice 2007 continuent de comprendre un amortissement accéléré d'environ 0,06 \$ US par action reflétant l'évolution de la durée de vie économique estimative de nos éléments d'actif canadiens restants en ce qui concerne les textiles et la fabrication. Abstraction faite de cet amortissement supplémentaire, on prévoit que le BPA dilué rajusté s'établira à environ 2,61 \$ US par action pour l'exercice 2007.

Les prévisions de la Société pour l'exercice 2007 se fondent sur l'hypothèse voulant que l'acquisition de Kentucky Derby Hosiery aura une influence négligeable sur le BPA jusqu'au quatrième trimestre de l'exercice financier 2007. D'ici la fin de l'exercice 2007, l'incidence annualisée des réductions de coûts tirées de l'intégration de Kentucky Derby Hosiery aux activités de Gildan devrait dépasser 0,15 \$ US par action. La Société continue de croire qu'elle réalisera des synergies de réductions de coûts annuelles de l'ordre de 0,30 \$ US par action lorsque le processus d'intégration aura été complété durant l'exercice 2008 et que la Société aura établi une structure de coûts concurrentielle à l'échelle mondiale pour ses activités de fabrication de chaussettes.

Les prévisions de la Société pour l'exercice 2007 reposent sur une hypothèse de croissance des ventes d'approximativement 26 % par rapport à l'exercice 2006, soit d'environ 970 millions de dollars US. Les ventes unitaires devraient augmenter de plus de 55 %, y compris la vente d'environ 25 millions de douzaines de chaussettes. La Société est parvenue à établir son premier programme de chaussettes de marque Gildan auprès d'un détaillant

national américain oeuvrant sur le marché de masse de la vente au détail, et les livraisons débiteront au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2007.

Par rapport à ses prévisions précédentes pour le BPA, qui furent établies le 27 septembre 2006, la Société prévoit maintenant des coûts d'achat de coton plus favorables que ceux prévus au départ, particulièrement durant le deuxième semestre de l'exercice 2007, et l'avantage tiré de ces réductions de coûts devrait vraisemblablement permettre de fixer des prix de vente inférieurs à ceux prévus initialement. La Société prévoit maintenant une réduction, année sur année, des prix de vente pour les vêtements de sport d'environ 2,5 % pour l'exercice 2007 alors qu'elle continue de générer des parts de marché et qu'elle poursuit son entrée dans le marché de masse de la vente au détail.

Le BPA projeté pour le premier trimestre de l'exercice 2007, avant la charge d'amortissement supplémentaire, devrait équivaloir à celui de la période correspondante de l'exercice 2006, soit 0,27 \$ US par action. La croissance plus importante du volume des ventes unitaires, dans le premier trimestre, devrait être contrebalancée par l'incidence de la marge brute inférieure et des frais de vente et frais généraux et administratifs plus élevés. Le premier trimestre est particulièrement touché par les répercussions des augmentations année sur année des coûts d'achat du coton, comparativement aux prix du coton les plus bas observés au cours du premier trimestre de l'exercice 2006. L'incidence positive de la croissance du volume des ventes unitaires est également plus faible par rapport aux autres trimestres, puisque, d'un point de vue saisonnier, le premier trimestre est celui qui affiche le plus faible volume de ventes de l'exercice.

Après le premier trimestre, en plus de l'impact plus significatif de la croissance du volume des ventes, la marge brute des vêtements de sport devrait augmenter, autant par rapport au premier trimestre qu'aux trimestres correspondants de l'exercice 2006. Le coût d'achat du coton, au cours du deuxième semestre de l'exercice 2007, devrait être comparable à la période correspondante de 2006. La Société prévoit réaliser d'importantes efficacités de fabrication grâce à la continuité de l'accroissement de la production de son usine de textiles en République dominicaine et la rationalisation de ses activités de fabrication de textiles au Canada, annoncée le 27 septembre 2006. Ces dernières devraient plus qu'atténuer la réduction prévue de 2,5 % des prix de vente. De plus, la marge brute relative aux ventes de chaussettes devrait augmenter au cours des trimestres successifs, alors que la Société poursuit l'intégration de Kentucky Derby Hosiery.

Les projections de dépenses en immobilisations corporelles de Gildan s'établissent à environ 110 millions de dollars US pour l'exercice 2007.

Communication de l'information relative aux actions en circulation

Au 30 novembre 2006, il y avait 60 138 612 actions ordinaires émises et en circulation ainsi que 501 343 options sur actions et 453 872 unités d'actions dilutives de négociation restreinte en cours. Chaque option sur action habilite son détenteur à acheter une action ordinaire à la fin de la période d'acquisition des droits à un prix d'exercice

prédéterminé. Chaque unité d'action de négociation restreinte en cours habilite son détenteur à recevoir une action ordinaire, sans qu'aucune contrepartie monétaire ne soit versée à la Société. Cela dit, l'acquisition de droits à l'égard de 50 % de l'unité d'action à négociation restreinte est liée au rendement financier de la Société au regard d'un groupe de référence de sociétés canadiennes inscrites à la cote de la bourse.

Information à l'intention des actionnaires

Les Vêtements de Sport Gildan inc. tiendra un appel-conférence aujourd'hui à 10 h (H.E.) pour discuter de ces résultats. On pourra se joindre à cet appel-conférence en composant le 800 261-3417 (Canada et É.-U.) ou le (617) 614-3673 (international) et en entrant le code 37448625, ou encore en captant la diffusion Web sonore en direct sur le site Internet de Gildan (section « Relations avec les investisseurs ») à l'adresse suivante : www.gildan.com. Si vous n'êtes pas en mesure de prendre part à cet appel-conférence, une rediffusion sera disponible le même jour à compter de midi (HAE) en composant le 888 286-8010 (Canada et É.-U.) ou le (617) 801-6888 (international) et en entrant le code 88091542, et ce, jusqu'au jeudi 14 décembre 2006 à minuit, ou en captant la diffusion Web audio sur le site Web de Gildan, qui sera disponible pendant 30 jours.

Profil

Gildan est une société à intégration verticale du secteur de la confection et de la commercialisation de vêtements de sport de qualité. La Société est le principal fournisseur de vêtements de sport destinés au marché de la distribution en gros de vêtements de sport imprimés aux États-Unis et au Canada et également un fournisseur important pour ce même marché en Europe. La Société vend des t-shirts, des chandails sport et des chandails molletonnés non imprimés en grandes quantités à des grossistes, vêtements qui sont par la suite ornés de motifs ou de logos par des imprimeurs. Ultiment, les consommateurs achètent les produits qui portent l'étiquette Gildan lors d'événements sportifs, de spectacles ou d'événements professionnels, ainsi que dans les destinations de voyage et de tourisme. Les produits de Gildan sont également utilisés en guise d'uniformes de travail ainsi que pour d'autres fonctions semblables afin de véhiculer une identité individuelle, de groupe ou d'équipe. En plus de continuer à assurer sa croissance dans le marché de gros, Gildan met actuellement en œuvre une nouvelle initiative de croissance importante visant à vendre des chaussettes athlétiques, des sous-vêtements et des vêtements de sport à des détaillants du marché de détail de masse en Amérique du Nord.

Certains énoncés contenus dans le présent communiqué peuvent constituer des énoncés prospectifs au sens de la loi intitulée Private Securities Litigation Reform Act of 1995 des États-Unis et des lois et de la réglementation sur les valeurs mobilières du Canada. De tels énoncés prospectifs supposent des hypothèses et des risques connus et inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs qui comprennent, notamment, des facteurs économiques généraux tels les taux de change, le prix des marchandises et d'autres facteurs sur lesquels la Société n'a aucun contrôle; l'incidence de la conjoncture économique, les tendances du secteur et d'autres facteurs externes ou d'ordre politique pouvant toucher les pays où la Société mène ses activités; l'intensité de la concurrence; des changements aux lois et règlements régissant l'environnement, les taxes et les impôts, le commerce et à d'autres lois et règlements; l'habileté

de la Société à mettre en œuvre ses stratégies et ses plans, ainsi qu'à mener à terme avec succès l'intégration de ses acquisitions; la demande changeante des clients pour les produits de la Société et sa capacité à maintenir des relations avec la clientèle et croître ses activités; la nature saisonnière de ses activités; sa capacité d'attirer et de fidéliser les employés clés; les changements aux conventions comptables; et l'interruption des activités de fabrication et de distribution en raison de conditions météorologiques, de catastrophes naturelles et d'autres événements imprévisibles pouvant faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des résultats futurs qui sont indiqués ou suggérés dans ces énoncés. Le lecteur est avisé de ne pas se fier outre mesure à ces énoncés prospectifs, qui ne sont formulés qu'en date du présent communiqué de presse. Nous vous invitons à consulter les documents déposés par la Société auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis pour connaître les autres facteurs susceptibles d'influer sur les résultats futurs de la Société.

Le présent communiqué cite certaines mesures financières non conformes aux PCGR telles que le bénéfice net rajusté et le bénéfice par action rajusté, calculés sans tenir compte de la charge de restructuration et autres charges, le tout étant discuté à la note 2 des états financiers consolidés intermédiaires abrégés. Afin de mesurer son rendement d'une période à l'autre, sans tenir compte des variations causées par la charge de restructuration et autres charges, lesquelles pourraient potentiellement fausser l'analyse des tendances de notre rendement d'entreprise, la direction a recours à ces mesures financières hors PCGR et les présentes. Le fait d'exclure certaines charges ne signifie pas qu'elles sont nécessairement non récurrentes. Cela dit, les investisseurs devraient savoir que ces mesures financières non conformes aux PCGR n'ont pas de signification normalisée telle que prescrite par le PCGR et ne sont peut-être pas comparables à certaines mesures semblables présentées par d'autres entreprises. Elles ne devraient donc pas être considérées de manière isolée. Un rapprochement entre les mesures hors PCGR et les mesures PCGR les plus comparables est présenté dans le tableau qui suit :

(en millions de dollars US, sauf les montants par action)

	T4 2006	T4 2005	2006	2005
Bénéfice net	16,8	29,2	106,8	86,0
Charge de restructuration et autres charges ⁽¹⁾	20,4	(0,1)	20,4	11,8
Effet de l'imposition fiscale applicable	(0,4)	0,2	(0,4)	(3,9)
Bénéfice net rajusté	36,8	29,3	126,8	93,9
BPA dilué	0,28	0,48	1,76	1,43
Charge de restructuration et autres charges	0,33	-	0,33	0,13
BPA dilué rajusté	0,61	0,48	2,09	1,56

⁽¹⁾ Rajustement visant à exclure la charge de restructuration et autres charges. Voir la note 2 des états financiers consolidés intermédiaires abrégés.

Les Vêtements de Sport Gildan inc.

États consolidés des résultats

(en milliers de dollars US, sauf pour les montants par action)

	<i>Trois mois terminés les</i>		<i>Douze mois terminés les</i>	
	<u>1^{er} octobre 2006</u> (non vérifié)	<u>2 octobre 2005</u> (non vérifié)	<u>1^{er} octobre 2006</u> (vérifié)	<u>2 octobre 2005</u> (vérifié)
Chiffre d'affaires	235 152 \$	180 672 \$	773 190 \$	653 851 \$
Coût des marchandises vendues	163 084	122 261	521 095	450 570
Bénéfice brut	72 068	58 411	252 095	203 281
Frais de vente et frais généraux et administratifs	23 641	20 100	84 388	73 846
Charge de restructuration et autres charges (note 2)	20 386	(110)	20 386	11 776
Bénéfice avant les éléments ci-dessous	28 041	38 421	147 321	117 659
Amortissement	9 072	7 202	32 383	25 615
Intérêts débiteurs, montant net	1 039	924	3 067	4 615
Part des actionnaires sans contrôle dans le bénéfice de la coentreprise consolidée	20	(153)	260	34
Bénéfice avant les impôts sur les bénéfices	17 910	30 448	111 611	87 395
Impôts sur les bénéfices	1 122	1 251	4 782	1 352
Bénéfice net	16 788 \$	29 197 \$	106 829 \$	86 043 \$
BPA de base	0.28 \$	0.49 \$	1.78 \$	1.44 \$
BPA dilué	0.28 \$	0.48 \$	1.76 \$	1.43 \$
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation (en milliers)				
De base	60 105	59 924	60 052	59 691
Dilué	60 670	60 414	60 626	60 135

Voir les notes condensées afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires.

Vêtements de Sport Gildan inc.
États consolidés des flux de trésorerie
(en milliers de dollars US)

	Trois mois terminés les		Douze mois terminés les	
	<u>1^{er} octobre 2006</u> (non vérifié)	<u>2 octobre 2005</u> (non vérifié)	<u>1^{er} octobre 2006</u> (vérifié)	<u>2 octobre 2005</u> (vérifié)
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation				
Bénéfice net	16 788 \$	29 197 \$	106 829 \$	86 043 \$
Rajustements pour tenir compte des éléments suivants				
Amortissement	9 072	7 202	32 383	25 615
Perte de valeur	15 149	-	15 149	-
Perte (gain) à la cession d'immobilisations corporelles et réduction de valeur de ces dernières	22	(1 273)	1 197	7 373
Impôts futurs	919	2 119	1 764	176
Charge de rémunération à base d'actions	65	469	908	1 050
Autres	1 510	1 967	1 103	2 586
	<u>43 525</u>	<u>39 681</u>	<u>159 333</u>	<u>122 843</u>
Variation nette des soldes hors caisse du fonds de roulement				
Débiteurs	(16 981)	3 858	(41 058)	(22 694)
Stocks	(9 035)	(3 058)	(35 435)	(17 790)
Charges payées d'avance et acomptes	2 003	2 032	95	(1 082)
Créditeurs et charges à payer	14 545	6 542	11 046	11 979
Impôts sur les bénéfices à payer	(485)	(406)	740	(6)
	<u>33 572</u>	<u>48 649</u>	<u>94 721</u>	<u>93 250</u>
Flux de trésorerie liés aux activités de financement				
(Diminution) augmentation de la dette bancaire	(17 830)	3 980	(17 830)	3 980
(Diminution) augmentation nette de la dette à long terme	(4 773)	3 265	(23 361)	(12 810)
Produit tiré de l'émission d'actions	194	875	1 808	5 872
Apport des actionnaires sans contrôle	-	-	-	2 500
	<u>(22 409)</u>	<u>8 120</u>	<u>(39 383)</u>	<u>(458)</u>
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement				
Acquisition d'immobilisations corporelles	(26 188)	(19 431)	(80 183)	(86 124)
Acquisition de Kentucky Derby Hosiery (note 1)	(19 911)	-	(19 911)	-
Produit tiré de la cession d'actifs destinés à la vente	-	1 488	5 027	4 087
Diminution (augmentation) des autres actifs	21	122	(986)	(1 811)
	<u>(46 078)</u>	<u>(17 821)</u>	<u>(96 053)</u>	<u>(83 848)</u>
Incidence des variations des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie				
	<u>39</u>	<u>70</u>	<u>(80)</u>	<u>187</u>
(Diminution) augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période	(34 876)	39 018	(40 795)	9 131
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	63 883	30 784	69 802	60 671
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	<u>29 007 \$</u>	<u>69 802 \$</u>	<u>29 007 \$</u>	<u>69 802 \$</u>

Voir les notes condensées afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires.

Vêtements de Sport Gildan inc.
Bilans consolidés
(en milliers de dollars US)

	<u>1^{er} octobre 2006</u>	<u>2 octobre 2005</u>
	(vérifié)	(vérifié)
Actif à court terme		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	29 007 \$	69 802 \$
Débiteurs	165 870	108 646
Stocks	200 653	134 861
Charges payées d'avance et acomptes	5 757	4 394
Impôts futurs	5 298	10 135
	<hr/>	<hr/>
	406 585	327 838
Immobilisations corporelles	302 677	260 615
Actifs incorporels	9 513	-
Autres actifs	4 501	4 036
Actifs destinés à la vente	-	5 027
	<hr/>	<hr/>
Total de l'actif	723 276 \$	597 516 \$
	<hr/>	<hr/>
Passif à court terme		
Dette bancaire	3 500 \$	3 980 \$
Créditeurs et charges à payer	117 984	86 843
Impôts sur les bénéfices à payer	2 269	2 206
Tranche de la dette à long terme échéant à moins de un an	21 820	19 859
	<hr/>	<hr/>
	145 573	112 888
Dette à long terme	12 041	27 288
Impôts futurs	29 443	31 386
Part des actionnaires sans contrôle dans la coentreprise consolidée	5 654	5 394
Capitaux propres		
Capital-actions	86 584	84 177
Surplus d'apport	2 365	1 596
Bénéfices non répartis	415 368	308 539
Écart de conversion cumulatif	26 248	26 248
	<hr/>	<hr/>
	530 565	420 560
Total du passif et des capitaux propres	723 276 \$	597 516 \$
	<hr/>	<hr/>

Voir les notes condensées afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires.

Les Vêtements de Sport Gildan inc. – Notes afférentes aux états financiers intermédiaires

(Les montants dans les tableaux sont en milliers de dollars US, sauf les montants par action.)

Pour les notes complètes afférentes aux états financiers consolidés annuels, il y a lieu de consulter les documents déposés auprès des différents organismes de réglementation en valeurs mobilières.

1. Le 6 juillet 2006, la Société a acquis la totalité des actions ordinaires de Kentucky Derby Hosiery Co., Inc. (« Kentucky Derby »), fabricant américain de chaussettes dont le siège social est situé à Hopkinsville, au Kentucky. À l'exception d'une tranche de 0,5 million de dollars qui a été réglée par voie de l'émission d'actions ordinaires de la Société, le prix d'achat total, soit 20,4 millions de dollars incluant les coûts de l'opération, a été payé en espèces. Cette acquisition vise à améliorer et à accélérer la mise en œuvre de la stratégie de la Société, soit percer le marché de masse de la vente au détail nord-américain à titre de fournisseur de chaussettes et vêtements de sport ainsi que de sous-vêtements.

La Société a comptabilisé cette acquisition selon la méthode de l'acquisition, et elle a consolidé les résultats de Kentucky Derby à partir de la date d'acquisition.

Le tableau suivant résume la juste valeur estimative des actifs acquis et des passifs pris en charge à la date d'acquisition.

<hr/>	
Actifs acquis	
Débiteurs	15 081 \$
Impôts sur les bénéfices à recouvrer	775
Stocks	30 357
Charges payées d'avance	1 458
Immobilisations incorporelles	6 993
Contrats avec des clients et relations clients	9 866
	<hr/>
	64 530
Passifs pris en charge	
Dette bancaire	17 350
Créditeurs et charges à payer	16 734
Dette à long terme	10 075
	<hr/>
	44 159
Actifs nets acquis	20 371 \$
<hr/>	
Contrepartie	
Espèces	19 000 \$
10 000 actions ordinaires	460
Coûts de la transaction	911
	<hr/>
	20 371 \$
<hr/>	

Immédiatement après l'acquisition, la Société a remboursé la totalité de la dette bancaire ainsi qu'une tranche de 4,0 millions de dollars de la dette à long terme de Kentucky Derby.

2. Le tableau suivant indique les composantes de la charge de restructuration et des autres charges :

	(non vérifié)	(non vérifié)	(vérifié)	(vérifié)
	Trois mois terminés le	Trois mois terminés le	Douze mois terminés le	Douze mois terminés le
	<u>1^{er} oct. 2006</u>	<u>2 oct. 2005</u>	<u>1^{er} oct. 2006</u>	<u>2 oct. 2005</u>
Restructuration des activités canadiennes de fabrication de textiles a)	18 930 \$	– \$	18 930 \$	– \$
Restructuration des usines de filature b)	–	(1 160)	–	10 726
Charge liée à un contrat d'emploi c)	<u>1 456</u>	<u>1 050</u>	<u>1 456</u>	<u>1 050</u>
	20 386 \$	(110) \$	20 386 \$	11 776 \$

- a) En septembre 2006, la Société a annoncé une restructuration, avec prise d'effet en décembre 2006, de ses opérations canadiennes de fabrication de textiles, ce qui englobe la fermeture de son usine de fabrication de textiles de Valleyfield, au Québec, et la rationalisation de son usine de tricot située à Montréal. Au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2006, la Société a constaté une charge de 18,9 millions de dollars en rapport avec cette restructuration et une nouvelle évaluation simultanée du caractère recouvrable de la valeur comptable de ses autres usines de fabrication de textiles au Canada et biens connexes. Compte tenu de la structure fiscale de la Société, cette charge ne peut, pour ainsi dire, donner lieu à aucun recouvrement d'impôts. Les composantes de cette charge comprennent des indemnités de départ de 2,1 millions de dollars à verser au personnel des installations de Valleyfield et de Montréal, une perte de valeur de 15,1 millions de dollars pour ce qui est de toutes les immobilisations corporelles canadiennes servant à la fabrication de textiles et aux activités connexes et d'autres coûts de 1,7 million de dollars. La Société a dû ramener la valeur comptable de ses immobilisations corporelles à leur juste valeur et inscrire des pertes de valeur puisque la valeur comptable des immobilisations était supérieure aux flux de trésorerie futurs non actualisés prévus.
- b) Au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2005, la Société a fermé ses deux usines de filature canadiennes et a déménagé une partie importante de leur matériel dans une usine de filature située en Caroline du Nord et exploitée par la coentreprise de la Société avec Frontier Spinning Mills, Inc. La Société a constaté une charge de 10,7 millions de dollars au cours de la période de douze mois terminée le 2 octobre 2005 au titre des coûts associés à cette fermeture. Les éléments constitutifs de la charge ont inclus une dévaluation, à la juste valeur, de 6,8 millions de dollars des immobilisations corporelles qui n'ont pas été transférées, des indemnités de départ de 3,7 millions de dollars et d'autres coûts de 0,2 million de dollars. Les immobilisations corporelles qui n'ont pas été transférées à la coentreprise étaient classées comme des actifs destinés à la vente et constatées à leur juste valeur estimative. Dans les exercices 2005 et 2006, un produit de 4,1 millions de dollars et de 5,0 millions de dollars, respectivement, a été tiré des actifs destinés à la vente. Au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2005, la Société a constaté un gain de 1,1 million de dollars puisque le produit excédait les estimations relatives aux actifs destinés à la vente.
- c) Au cours de l'exercice 2004, la Société a constaté une charge pour respecter ses obligations financières aux termes d'un contrat d'emploi conclu avec l'ancien président du conseil et cochef de la direction de la Société. Pour les périodes de trois mois et de douze mois terminées les 1^{er} octobre 2006 et 2 octobre 2005, la Société a constaté des charges additionnelles de 1,5 million de dollars et de 1,1 million de dollars, respectivement, afin de respecter les composantes variables de ses obligations aux termes de ce contrat d'emploi.
3. Certains chiffres correspondants ont été reclassés afin d'en permettre la comparaison avec ceux de l'exercice à l'étude.