

(tous les montants sont en dollars US, à moins d'indication contraire)

Les Vêtements de Sport Gildan publie les résultats de son quatrième trimestre et de l'exercice complet 2016 et présente ses prévisions pour 2017

- Croissance des ventes nettes de 8,1 % au quatrième trimestre
- Bénéfice dilué par action conforme aux PCGR et bénéfice dilué par action ajusté de 0,32 \$, dans les deux cas en hausse de 14 % par rapport au quatrième trimestre de 2015
- Fourchette prévisionnelle du bénéfice dilué par action ajusté entre 1,60 \$ et 1,70 \$ pour 2017, le milieu de la fourchette représentant une progression de 9 % par rapport à 2016
- Flux de trésorerie disponibles record de 398 millions de dollars pour l'exercice 2016 complet, supérieurs aux prévisions de la Société
- Montant de 470 millions de dollars retourné aux actionnaires sous forme de dividendes et de rachats d'actions en 2016
- Cinquième augmentation annuelle consécutive de 20 % du dividende trimestriel
- Renouvellement de l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités visant le rachat d'un maximum de 5 % du total des actions émises et en circulation

Montréal, le jeudi 23 février 2017 – Les Vêtements de Sport Gildan Inc. (TSX et NYSE : GIL) annonce aujourd'hui ses résultats pour le quatrième trimestre et l'exercice clos le 1^{er} janvier 2017 et présente ses prévisions pour 2017. La Société annonce également une augmentation de 20 % du montant de son dividende trimestriel et le renouvellement de son offre publique de rachat dans le cours normal des activités visant le rachat d'un maximum de 5 % du total de ses actions ordinaires émises et en circulation.

Pour l'année s'étant terminée le 1^{er} janvier 2017, la Société a dégagé un bénéfice dilué par action de 1,47 \$ et un bénéfice par action ajusté de 1,51 \$, ce qui est légèrement supérieur à sa fourchette prévisionnelle de 1,48 \$ à 1,50 \$ pour le bénéfice par action ajusté. Les ventes de 2,59 milliards de dollars pour l'exercice complet étaient essentiellement conformes aux prévisions d'environ 2,6 milliards de dollars de la Société. Le bénéfice par action ajusté de 0,32 \$ pour le quatrième trimestre a augmenté de 14 % pour des ventes de 588 millions de dollars, lesquelles représentent une hausse de 8 % par rapport à celles du quatrième trimestre civil de 2015. Les résultats du secteur des Vêtements imprimés ont été conformes aux attentes de la Société, tandis que les réductions des stocks effectuées par les détaillants au quatrième trimestre ont fait en sorte que les ventes du secteur des Vêtements de marques ont été inférieures aux prévisions. La Société a dégagé de solides flux de trésorerie disponibles de 142 millions de dollars pour le trimestre, ce qui a donné lieu à des flux de trésorerie disponibles record de 398 millions de dollars pour l'exercice complet. En 2016, la Société a mis à exécution toutes ses priorités en matière d'affectation des capitaux, y compris la conclusion de deux acquisitions, en plus de retourner environ 470 millions de dollars aux actionnaires sous forme de versements de dividendes et de rachats d'actions.

Résultats consolidés

La hausse de 8,1 % des ventes consolidées pour le trimestre comparativement au trimestre correspondant de 2015 reflète une augmentation des ventes de 14,4 % pour le secteur des Vêtements imprimés et de 1,2 % pour le secteur des Vêtements de marques. La croissance est principalement attribuable à l'incidence des acquisitions d'Alstyle et de PEDS et à la croissance organique des volumes de ventes unitaires dans le secteur des Vêtements imprimés, facteurs contrebalancés en partie par l'incidence d'un important déstockage effectué par des détaillants et par l'incidence prévue de l'abandon de programmes de commercialisation de marques privées dans le secteur des Vêtements de

marques, ainsi que par la baisse des prix de vente nets du secteur des Vêtements imprimés. Les acquisitions d'Alstyle et de Peds ont contribué à hauteur d'environ 50 millions de dollars aux ventes du quatrième trimestre de 2016.

Les marges brutes consolidées pour le quatrième trimestre de 2016 se sont établies à 26,7 %, soit un niveau semblable à celui de la période correspondante de l'exercice précédent, alors que les avantages découlant de la baisse du prix des matières premières et des coûts des autres intrants ont été en grande partie contrebalancés par la diminution des prix de vente nets. Les charges de vente et charges générales et administratives en pourcentage des ventes se sont élevées à 14,8 % pour le trimestre, en hausse par rapport à 13,4 % pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent, principalement en raison de la hausse des dépenses de commercialisation et de publicité ainsi que de la réduction de l'effet de levier lié aux charges de vente et charges générales et administratives du secteur des Vêtements de marques attribuable à la diminution des ventes organiques comparativement au quatrième trimestre civil de l'exercice précédent. Les marges opérationnelles et les marges opérationnelles ajustées du quatrième trimestre de 2016 ont atteint 11,9 % dans les deux cas, comparativement à 13,0 % et à 13,2 %, respectivement, pour la période correspondante de l'exercice précédent.

Le bénéfice net s'est élevé à 74,3 millions de dollars, ou 0,32 \$ par action sur une base diluée, pour la période de trois mois close le 1^{er} janvier 2017, comparativement à un bénéfice net de 67,6 millions de dollars, ou 0,28 \$ par action pour la période de trois mois close le 3 janvier 2016. En excluant des coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions de 0,2 million de dollars après impôt au cours du trimestre et de 1,3 million de dollars après impôt pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent, Gildan a déclaré un bénéfice net ajusté de 74,5 millions de dollars, ou 0,32 \$ par action sur une base diluée, pour le quatrième trimestre de 2016, en hausse par rapport à 68,9 millions de dollars, ou 0,28 \$ par action, pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. L'augmentation de 14,3 % du bénéfice dilué par action ajusté résulte principalement de la hausse du bénéfice brut, d'un recouvrement d'impôt pour le trimestre et de l'incidence positive des rachats d'actions au cours de l'exercice, facteurs partiellement contrebalancés par les charges de vente et charges générales et administratives et les charges financières plus élevées.

La Société a dégagé de solides flux de trésorerie disponibles de 141,9 millions de dollars au cours du quatrième trimestre, en hausse de 42,6 millions de dollars ou 43 % comparativement au trimestre correspondant de l'exercice précédent. Pour l'exercice complet, la Société a dégagé des flux de trésorerie disponibles record qui ont atteint 398,4 millions de dollars, en hausse de 151 % par rapport à l'exercice précédent. L'augmentation des flux de trésorerie disponibles pour les deux périodes reflète la hausse des flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles, incluant les variations favorables du fonds de roulement et une réduction des dépenses d'investissement. Les dépenses d'investissement d'environ 140 millions de dollars pour 2016, qui ont été légèrement inférieures aux prévisions de la Société d'environ 150 millions de dollars, reflètent des investissements principalement liés à la capacité de fabrication de textiles, notamment le développement de l'installation Rio Nance 6 et l'expansion de la capacité de fabrication au Bangladesh, ainsi que des investissements dans les activités de filature, incluant l'accroissement de la production de l'installation de fil à anneaux à Mocksville, en Caroline du Nord. Au quatrième trimestre de 2016, la Société a racheté environ 1,6 million d'actions ordinaires aux termes de son offre publique de rachat dans le cours normal des activités pour un coût total de 42,8 millions de dollars. Au cours de l'exercice 2016, la Société a racheté au total 13,8 millions d'actions ordinaires pour un coût total de 394,5 millions de dollars. Gildan a clos le trimestre avec une dette nette de 562 millions de dollars et un ratio de levier financier de la dette nette équivalant à 1,0 fois le BAIIA ajusté, ce qui est conforme aux niveaux visés.

Résultats opérationnels sectoriels

Le secteur des Vêtements imprimés a continué d'afficher une bonne performance, conformément aux prévisions de la direction. Pour le quatrième trimestre de 2016, les ventes de ce secteur ont enregistré une forte croissance pour atteindre 325,8 millions de dollars, en hausse de 14,4 % par rapport à 284,9 millions de dollars pour le trimestre civil correspondant de l'exercice précédent. L'augmentation est attribuable principalement à l'apport des ventes de 30 millions de dollars découlant de l'acquisition d'Alstyle, à la croissance organique des volumes de ventes découlant de la forte croissance dans les deux chiffres des volumes des ventes sur les marchés internationaux des vêtements imprimés et à l'augmentation des ventes de vêtements mode de base. Ces facteurs positifs ont été partiellement contrebalancés par la baisse des prix de vente nets et l'incidence défavorable des taux de change sur les ventes sur les marchés internationaux.

Le bénéfice opérationnel du secteur des Vêtements imprimés pour la période de trois mois close le 1^{er} janvier 2017 s'est élevé à 68,6 millions de dollars, en hausse de 9,2 % par rapport à 62,8 millions de dollars pour le quatrième trimestre civil de 2015. Les marges opérationnelles se sont établies à 21 %, un recul de 100 points de base comparativement à l'exercice précédent expliqué essentiellement par la baisse des prix de vente nets en 2016, ainsi que l'incidence défavorable des taux de change et l'incidence dilutive à court terme sur les marges opérationnelles de l'acquisition d'Alstyle. Ces facteurs ont été partiellement contrebalancés par l'incidence de la diminution des prix des matières premières et du coût des autres intrants.

Les ventes nettes du secteur des Vêtements de marques se sont établies à 262,1 millions de dollars pour le trimestre, en hausse de 1,2 % par rapport à 258,9 millions de dollars au quatrième trimestre civil de 2015. Malgré un contexte difficile de vente au détail, l'incidence d'environ 20 millions de dollars de l'acquisition de Peds, conjuguée à la croissance positive des points de vente au cours du trimestre, a plus que contrebalancé l'incidence d'un important déstockage effectué par des détaillants et l'incidence prévue de l'abandon de certains programmes de commercialisation de marques privées prévu par la Société.

Le bénéfice opérationnel du secteur des Vêtements de marques s'est établi à 24,0 millions de dollars pour la période de trois mois close le 1^{er} janvier 2017, par rapport au bénéfice opérationnel de 31,0 millions de dollars pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. Les marges opérationnelles du secteur des Vêtements de marques pour le trimestre se sont élevées à 9,1 %, en baisse par rapport à 12,0 % pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. Cette baisse des marges opérationnelles est principalement attribuable au rééchelonnement des dépenses de commercialisation et de publicité ainsi qu'à la réduction de l'effet de levier lié aux charges de vente et charges générales et administratives découlant de la diminution des ventes organiques, qui ont subi l'incidence du déstockage effectué par des détaillants. Ces facteurs ont été partiellement contrebalancés par la baisse du prix des matières premières et des coûts des autres intrants.

Ventes et bénéfice consolidés depuis le début de l'exercice

Les ventes nettes consolidées de l'exercice 2016 se sont élevées à 2 585,1 millions de dollars, soit une légère hausse comparativement à 2 568,6 millions de dollars pour l'année civile 2015 qui s'explique par la hausse de 1 % des ventes du secteur des Vêtements imprimés, tandis que les ventes du secteur des Vêtements de marques sont demeurées stables par rapport à l'exercice précédent. Les ventes nettes de 2016 ont subi l'incidence défavorable de la diminution des prix de vente nets, de la diminution du réapprovisionnement effectué par les détaillants, de la non-réurrence de la reconstitution des stocks des distributeurs en 2015 et de l'abandon de programmes de commercialisation de marques privées de détaillants d'environ 65 millions de dollars, ainsi que de l'effet défavorable du taux de change et de la gamme de produits moins avantageuse. Ces facteurs négatifs ont été plus que contrebalancés par l'incidence favorable de la croissance positive des points de vente du secteur des Vêtements imprimés et la croissance organique des ventes du secteur des Vêtements de marques, en excluant l'abandon prévu des programmes de commercialisation de marques privées, et les acquisitions d'Alstyle et de Peds. Les ventes nettes pour l'exercice 2016 ont été essentiellement conformes aux prévisions de ventes de 2,6 milliards de dollars émises par la Société le 3 novembre 2016, les ventes du secteur des Vêtements de marques ayant été impactées par des réductions des stocks de détaillants au quatrième trimestre.

Le bénéfice net de l'exercice 2016 s'est élevé à 346,6 millions de dollars, ou 1,47 \$ par action sur une base diluée, comparativement à 346,1 millions de dollars, ou 1,42 \$ par action sur une base diluée, pour la période correspondante de l'exercice précédent. Avant les coûts de restructuration et les autres coûts connexes à des acquisitions après impôt pour les deux exercices, le bénéfice net ajusté de l'exercice 2016 s'est chiffré à 356,3 millions de dollars, ce qui est légèrement supérieur au bénéfice net ajusté de l'année civile 2015. Le bénéfice dilué par action ajusté pour l'exercice a totalisé 1,51 \$ par action, en hausse de 3,4 % comparativement au bénéfice dilué par action ajusté de 1,46 \$ pour l'année civile précédente. Cette augmentation du bénéfice par action ajusté reflète un bénéfice opérationnel ajusté supérieur, une charge d'impôt moins élevée, et l'incidence positive des rachats d'actions au cours de 2016, facteurs en partie contrebalancés par l'accroissement des charges financières. Le taux d'impôt effectif global pour l'exercice 2016, exclusion faite de l'incidence des coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions après impôt, s'est établi à 2,0 % comparativement à 2,3 % pour la période correspondante de l'exercice précédent. Pour l'exercice 2016, la Société a dégagé un bénéfice dilué par action ajusté légèrement supérieur à sa fourchette prévisionnelle de 1,48 \$ à 1,50 \$ émise le 3 novembre 2016, en raison du bénéfice opérationnel légèrement plus élevé et de l'avantage tiré d'un recouvrement d'impôt au quatrième trimestre.

Perspectives

Pour l'exercice 2017, Gildan s'attend à dégager un bénéfice dilué par action ajusté situé dans une fourchette de 1,60 \$ à 1,70 \$, le milieu de cette fourchette représentant une progression de 9 % par rapport à 2016 grâce à une croissance projetée des ventes nettes consolidées s'établissant dans le haut d'une fourchette à un seul chiffre. Le BAIIA ajusté de l'exercice 2017 devrait se situer entre 555 et 585 millions de dollars. La Société prévoit également une autre année record pour les flux de trésorerie disponibles, qui devraient dépasser 400 millions de dollars.

Les ventes nettes du secteur des Vêtements imprimés et du secteur des Vêtements de marques en 2017 s'établiront toutes les deux dans le haut d'une fourchette à un seul chiffre. En ce qui concerne les ventes du secteur des Vêtements imprimés, la Société pose l'hypothèse d'une croissance globale des volumes de ventes unitaires, incluant la pénétration continue des secteurs des vêtements mode et de performance du marché nord-américain, et d'une augmentation des expéditions sur les marchés internationaux des vêtements imprimés dans les deux chiffres, ce qui devrait plus que contrebalancer l'incidence négative anticipée des taux de change. Comparativement à l'exercice précédent, les ventes du secteur des Vêtements imprimés en 2017 devraient également bénéficier d'une gamme de produits avantageuse. La croissance prévue des ventes du secteur des Vêtements de marques en 2017 reflète les hypothèses d'une augmentation des ventes découlant de l'accroissement de l'espace alloué sur les présentoirs et de nouveaux programmes dans le réseau de la vente au détail et d'une gamme de produits avantageuse. Le total des ventes nettes consolidées projetées pour 2017 tient compte de ventes supplémentaires d'environ 160 à 185 millions de dollars attribuables aux acquisitions réalisées en 2016 et au début de 2017. Les ventes attendues de l'acquisition de Peds sont incluses dans les projections de la Société à l'égard des ventes du secteur des Vêtements de marques, tandis que l'incidence prévue des acquisitions d'Alstyle et d'American Apparel est incluse dans les projections de la Société à l'égard des ventes du secteur des Vêtements imprimés.

La croissance prévue du bénéfice dilué par action ajusté pour 2017 reflète principalement l'avantage découlant de la croissance organique des ventes attendue des deux secteurs opérationnels et d'une gamme de produits avantageuse. De plus, la Société prévoit que l'apport des acquisitions au bénéfice sera une augmentation d'environ 0,05 \$ à 0,07 \$ par action. L'acquisition d'American Apparel devrait être sans effet sur le bénéfice en 2017 et donner lieu à un accroissement par la suite. Les facteurs ayant une incidence positive sur la progression du bénéfice en 2017 devraient être contrebalancés en partie par les hausses projetées des charges de vente et charges générales et administratives, l'impôt sur le résultat plus élevé et les taux de change défavorables. Comparativement à l'exercice précédent, l'incidence nette sur le bénéfice des prix de vente nets, des économies de coûts de fabrication découlant des projets d'investissement ainsi que du prix des matières premières devrait être favorable pour le premier semestre de 2017 et neutre pour l'exercice complet. La croissance prévue du bénéfice en 2017 devrait être plus importante au premier semestre de l'exercice grâce à une forte progression du bénéfice au premier trimestre. La Société anticipe que le taux d'impôt s'élèvera à environ 5 % en 2017. La marge opérationnelle consolidée pour 2017 devrait être légèrement supérieure à celle de 2016.

Les solides flux de trésorerie que la Société projette pour 2017 reflètent les dépenses d'investissement prévues d'environ 125 millions de dollars pour l'exercice afin de soutenir la croissance future, principalement en ce qui concerne la capacité de fabrication de textiles découlant du développement continu de l'installation Rio Nance 6 au Honduras, l'expansion de la capacité au Bangladesh, les investissements dans la distribution et la teinture de vêtements, ainsi que l'expansion de la capacité de couture pour suivre le rythme de l'accroissement de la capacité de fabrication de textiles.

Augmentation du dividende trimestriel et renouvellement de l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités

Le conseil d'administration de la Société a approuvé une augmentation de 20 % du dividende trimestriel actuel et il a déclaré un dividende en trésorerie de 0,0935 \$ par action, qui sera versé le 3 avril 2017 aux actionnaires inscrits en date du 9 mars 2017. Ce dividende est un « dividende admissible » aux fins de la *Loi de l'impôt sur le revenu* (Canada) et de toute autre législation provinciale applicable se rapportant aux dividendes admissibles. Ceci représente la cinquième augmentation annuelle consécutive de 20 % du dividende trimestriel, depuis l'établissement du dividende.

La Société a annoncé qu'elle avait obtenu l'approbation de la Bourse de Toronto (la « TSX ») relativement au lancement d'une nouvelle offre publique de rachat dans le cours normal des activités débutant le 27 février 2017 en vue de racheter, aux fins d'annulation, au plus 11 512 267 actions ordinaires, représentant environ 5 % des actions ordinaires émises et en circulation de la Société. Au 17 février 2017, la Société avait 230 245 359 actions ordinaires émises et en circulation.

Gildan est autorisée à faire des achats aux termes de l'offre au cours de la période du 27 février 2017 au 26 février 2018 conformément aux exigences de la TSX. Les achats seront réalisés au moyen de transactions sur le marché libre sur la TSX et la Bourse de New York (la « NYSE ») ou dans des systèmes de négociation parallèles, si admissibles, ou par d'autres moyens autorisés par la TSX, la NYSE ou les organismes de réglementation des valeurs mobilières, notamment des ententes privées aux termes d'une ordonnance d'exemption relative aux offres publiques de rachat émises par les organismes de réglementation des valeurs mobilières du Canada. Aux termes de l'offre, Gildan peut racheter chaque jour au plus 131 732 actions par l'intermédiaire des installations de la TSX, ce qui correspond à 25 % du volume de négociation quotidien moyen des transactions effectuées sur la TSX pour les six mois civils les plus récemment révolus. Le prix que doit payer Gildan pour toute action ordinaire correspond au cours de l'action au moment de l'acquisition, majoré des frais de courtage, et les achats aux termes d'une ordonnance d'exemption relative aux offres publiques de rachat s'effectueront moyennant un escompte par rapport au cours en vigueur conformément aux modalités de l'ordonnance d'exemption.

L'offre publique de rachat dans le cours normal des activités, initialement approuvée par la TSX le 24 février 2016, puis modifiée le 26 juillet 2016, a permis à Gildan d'effectuer des achats aux termes de l'offre publique pendant la période allant du 26 février 2016 au 25 février 2017. Au cours de la période de trois mois close le 1^{er} janvier 2017, la Société a racheté, aux fins d'annulation, un total de 1 582 434 actions ordinaires aux termes de son offre publique de rachat dans le cours normal des activités courantes pour un coût total de 42,8 millions de dollars. Au cours de la période de douze mois close le 22 février 2017, la Société a racheté, aux fins d'annulation, un total de 13 775 248 actions ordinaires aux termes de l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités pour un coût total de 394,5 millions de dollars à un prix moyen pondéré d'environ 28,64 \$ payé par action ordinaire, dont un total de 4 025 000 actions ordinaires ont été rachetées par l'entremise d'ententes privées conclues avec des vendeurs tiers sans lien de dépendance.

La direction de Gildan et le conseil d'administration sont d'avis que le rachat d'actions ordinaires constitue une utilisation appropriée des ressources financières de Gildan et que le rachat d'actions aux termes de l'offre publique de rachat dans le cours normal de ses activités n'empêchera pas Gildan de continuer à viser une croissance organique et à rechercher des acquisitions complémentaires.

Données sur les actions en circulation

En date du 17 février 2017, 230 245 359 actions ordinaires étaient émises et en circulation, tandis que 2 532 019 options d'achat d'actions et 249 033 unités d'actions dilutives de négociation restreinte (les « UANR visant

des actions nouvelles ») étaient en circulation. Chaque option d'achat d'action confère au porteur le droit d'acheter, à un prix prédéterminé, une action ordinaire à la fin de la période d'acquisition des droits. Chaque UANR visant des actions nouvelles confère au porteur le droit de recevoir une action ordinaire nouvelle à la fin de la période d'acquisition des droits, sans qu'aucune contrepartie monétaire ne soit versée à la Société. Toutefois, l'acquisition des droits sur au moins 50 % de chaque UANR visant des actions nouvelles dépend de la réalisation de conditions de performance qui sont essentiellement établies en fonction du rendement moyen de l'actif de la Société pour la période par rapport à celui de l'indice plafonné de la consommation discrétionnaire S&P/TSX, en excluant les fiducies de revenu, ou tel que déterminé par le conseil d'administration.

Renouvellement du régime de droits des actionnaires

La Société a aussi annoncé aujourd'hui l'approbation par son conseil d'administration d'un nouveau régime de droits des actionnaires (le « régime de droits ») qui prendra effet lorsqu'il aura été confirmé et approuvé par les actionnaires de la Société lors de l'assemblée annuelle des actionnaires qui aura lieu le 4 mai 2017. Le régime de droits fera en sorte que la Société et ses actionnaires continuent d'obtenir les avantages associés au régime de droits des actionnaires actuel de la Société, lequel arrivera à échéance à la fermeture des bureaux à la date de la prochaine assemblée annuelle des actionnaires de la Société. Le régime de droits est conçu de manière à assurer le traitement équitable de tous les actionnaires de la Société dans le cadre de toute offre publique d'achat ou autre acquisition du contrôle de la Société. Le régime de droits n'a pas été adopté en réponse à une quelconque proposition spécifique d'acquisition du contrôle de la Société, et le conseil d'administration n'a connaissance d'aucune procédure en cours ou menace d'offre publique d'achat visant la Société. Le régime de droits est similaire à des régimes adoptés récemment par d'autres sociétés canadiennes et approuvés par leurs actionnaires, qui comprennent des modifications visant à prendre en compte les changements apportés aux règles sur les offres publiques d'achat qui sont entrés en vigueur au Canada le 9 mai 2016. S'il est approuvé par les actionnaires, le régime de droits restera en vigueur jusqu'à la fermeture des bureaux à la date de l'assemblée annuelle des actionnaires de la Société en 2020, sous réserve d'une option de renouvellement assujettie à l'approbation des actionnaires et sous réserve de la résiliation anticipée ou de l'expiration du régime de droits conformément aux modalités de celui-ci. Un exemplaire complet du régime de droits sera déposé sur le site de SEDAR, au www.sedar.com, et sur le site d'EDGAR, au www.sec.gov.

Changement de la date de fin d'exercice

Comme elle l'a annoncé dans ses documents déposés pour l'exercice 2015, la Société a fait la transition à une nouvelle date de clôture d'exercice en 2015. Avec cette transition, la clôture de l'exercice de la Société coïncide maintenant avec le dimanche le plus près du 31 décembre plutôt qu'avec le premier dimanche suivant le 28 septembre. Aux fins des dépôts auprès des organismes de réglementation, les résultats présentés par la Société pour l'exercice 2015 comprenaient la période de transition de 15 mois ayant débuté le 6 octobre 2014 et close le 3 janvier 2016. Le premier exercice de 12 mois de Gildan basé sur l'année civile a débuté le 4 janvier 2016 et pris fin le 1er janvier 2017. La Société a fourni de l'information financière supplémentaire sur son site Web, contenant de l'information financière historique pour 2011 à 2015, révisée selon l'année civile. Aux fins du présent communiqué de presse, les données comparatives de 2015 ont été présentées selon l'année civile.

Information sur la conférence téléphonique

Les Vêtements de Sport Gildan Inc. tiendra une conférence téléphonique aujourd'hui à 8 h 30, HE, pour présenter ses résultats du quatrième trimestre de 2016 et ses perspectives d'affaires. Une webdiffusion audio en direct de la conférence téléphonique sera disponible sur le site Web de Gildan ou en utilisant le lien suivant : [T4 2016 Conférence téléphonique sur les résultats](#). Pour accéder à la conférence téléphonique, composez sans frais le (800) 447-0521 (Canada et États-Unis) ou le (847) 413-3238 (international), suivi du code 44204391#. Une retransmission sera disponible pendant 30 jours à compter de 11 h, HE, en composant sans frais le (888) 843-7419 (Canada et États-Unis) ou le (630) 652-3042 (international), suivi du même code, ou au moyen de la webdiffusion audio sur le site Web corporatif de Gildan.

Notes

Le présent communiqué doit être lu en parallèle avec les états financiers consolidés résumés non audités au 1^{er} janvier 2017 et pour les périodes de trois mois et de douze mois closes à cette date. Le rapport de gestion et les états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 1^{er} janvier 2017 devraient être déposés par Gildan auprès des

Autorités canadiennes en valeurs mobilières et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis au plus tard le 27 février 2017, et seront également publiés sur le site Web de Gildan au même moment.

Certains légers écarts attribuables à des facteurs d'arrondissement peuvent exister entre les états financiers consolidés résumés et les tableaux sommaires qui se trouvent dans le présent communiqué de presse.

Information financière supplémentaire

DONNÉES FINANCIÈRES CONSOLIDÉES (NON AUDITÉES)

<i>(en millions de dollars US, sauf les montants par action ou à moins d'indication contraire)</i>	Périodes de trois mois closes les			Périodes de douze mois closes les		
	1 ^{er} janvier	3 janvier	Variation	1 ^{er} janvier	3 janvier	Variation
	2017	2016	(%)	2017	2016	(%)
Ventes nettes	587,9	543,8	8,1 %	2 585,1	2 568,6	0,6 %
Bénéfice brut	156,9	144,8	8,4 %	719,7	687,3	4,7 %
Charges de vente et charges générales et administratives	86,8	72,8	19,2 %	336,4	308,4	9,1 %
Coûts de restructuration et autres coûts connexes	0,2	1,3	(84,6) %	11,7	11,3	3,5 %
Bénéfice opérationnel	69,8	70,7	(1,3) %	371,5	367,5	1,1 %
Bénéfice opérationnel ajusté ¹⁾	70,0	72,0	(2,8) %	383,2	378,8	1,2 %
BALIA ajusté ¹⁾	102,6	101,7	0,9 %	523,8	503,8	4,0 %
Charges financières	5,8	2,4	141,7 %	19,7	15,0	31,3 %
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	(10,3)	0,6	n.s.	5,2	6,4	(18,8) %
Bénéfice net	74,3	67,6	9,9 %	346,6	346,1	0,1 %
Bénéfice net ajusté ¹⁾	74,5	68,9	8,1 %	356,3	355,4	0,3 %
Bénéfice dilué par action	0,32	0,28	14,3 %	1,47	1,42	3,5 %
Bénéfice dilué par action ajusté ¹⁾	0,32	0,28	14,3 %	1,51	1,46	3,4 %
Marge brute	26,7 %	26,6 %	0,1 pp	27,8 %	26,8 %	1,0 pp
Charges de vente et charges générales et administratives en pourcentage des ventes	14,8 %	13,4 %	1,4 pp	13,0 %	12,0 %	1,0 pp
Marge opérationnelle	11,9 %	13,0 %	(1,1) pp	14,4 %	14,3 %	0,1 pp
Marge opérationnelle ajustée ¹⁾	11,9 %	13,2 %	(1,3) pp	14,8 %	14,7 %	0,1 pp
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	170,6	133,8	27,5 %	537,9	384,3	40,0 %
Flux de trésorerie disponibles ¹⁾	141,9	99,3	42,9 %	398,4	158,8	150,9 %

<i>Au</i>	1 ^{er} janvier	3 janvier
	2017	2016
Stocks	954,9	851,0
Créances clients	277,7	306,1
Dette nette ¹⁾	561,8	324,3

1) Il y a lieu de se reporter à la rubrique intitulée « Mesures financières non conformes aux PCGR » du présent communiqué de presse.
n.s. = non significatif

DONNÉES FINANCIÈRES SECTORIELLES (NON AUDITÉES)

<i>(en millions de dollars US, à moins d'indication contraire)</i>	Périodes de trois mois closes les			Périodes de douze mois closes les		
	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016	Variation (%)	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016	Variation (%)
Ventes nettes sectorielles						
Vêtements imprimés	325,8	284,9	14,4 %	1 651,1	1 634,4	1,0 %
Vêtements de marques	262,1	258,9	1,2 %	934,0	934,2	0,0 %
Total des ventes nettes	587,9	543,8	8,1 %	2 585,1	2 568,6	0,6 %
Bénéfice opérationnel sectoriel						
Vêtements imprimés	68,6	62,8	9,2 %	388,1	384,6	0,9 %
Vêtements de marques	24,0	31,0	(22,6) %	85,4	82,8	3,1 %
Total du bénéfice opérationnel sectoriel	92,6	93,8	(1,3) %	473,5	467,4	1,3 %
Charges du siège social et autres ¹⁾	(22,8)	(23,1)	(1,3) %	(102,0)	(99,9)	2,1 %
Total du bénéfice opérationnel	69,8	70,7	(1,3) %	371,5	367,5	1,1 %

1) Inclut les charges du siège social de l'entreprise, les coûts de restructuration et les autres coûts connexes à des acquisitions et l'amortissement des immobilisations incorporelles, en excluant les logiciels.

Mesures financières non conformes aux PCGR

Le présent communiqué de presse comporte des références à certaines mesures financières non conformes aux PCGR décrites ci-après. Ces mesures non conformes aux PCGR n'ont pas de sens normalisé aux termes des Normes internationales d'information financière (« IFRS ») et il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises. Par conséquent, elles ne doivent pas être considérées de façon isolée. Les modalités et les définitions relatives aux mesures non conformes aux PCGR utilisées dans le présent communiqué et un rapprochement de chacune d'elles avec la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable figurent ci-dessous.

BAlIA ajusté

Le BAlIA ajusté correspond au bénéfice avant les charges financières, l'impôt sur le résultat et les amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles, et ne tient pas compte de l'incidence des coûts de restructuration et des autres coûts connexes à des acquisitions. La Société se sert du BAlIA ajusté, entre autres mesures, pour évaluer sa performance opérationnelle. La Société croit aussi que cette mesure est couramment utilisée par les investisseurs et les analystes pour mesurer la capacité d'une entreprise à assurer le service de la dette et à s'acquitter d'autres obligations de paiement, ou en tant qu'instrument d'évaluation courant. La Société ne tient pas compte de la dotation aux amortissements, qui n'entraîne pas de décaissement de par sa nature et peut varier considérablement selon les méthodes comptables utilisées ou des facteurs non liés aux activités opérationnelles tels que le coût historique. Le fait d'exclure ces éléments ne signifie pas qu'ils sont nécessairement non récurrents.

<i>(en millions de dollars US)</i>	Périodes de trois mois closes les		Périodes de douze mois closes les	
	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016
Bénéfice net	74,3	67,6	346,6	346,1
Coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions	0,2	1,3	11,7	11,3
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	32,6	29,8	140,6	125,0
Charges financières, montant net	5,8	2,4	19,7	15,0
Charge d'impôt sur le résultat	(10,3)	0,6	5,2	6,4
BAlIA ajusté	102,6	101,7	523,8	503,8

Bénéfice opérationnel ajusté et marge opérationnelle ajustée

Le bénéfice opérationnel ajusté correspond au bénéfice opérationnel avant les coûts de restructuration et les autres coûts connexes à des acquisitions. La marge opérationnelle ajustée correspond au bénéfice opérationnel ajusté divisé par les ventes nettes. La direction utilise le bénéfice opérationnel ajusté et la marge opérationnelle ajustée pour mesurer la performance de la Société d'une période à l'autre, sans tenir compte des variations liées à l'incidence des éléments décrits ci-dessus. Ces éléments sont exclus du calcul parce qu'ils influencent la comparabilité des résultats financiers et pourraient potentiellement fausser l'analyse des tendances relatives au rendement commercial de la Société. Le fait d'exclure ces éléments ne signifie pas qu'ils sont nécessairement non récurrents.

	<u>Périodes de trois mois closes les</u>		<u>Périodes de douze mois closes les</u>	
	<u>1^{er} janvier</u>	<u>3 janvier</u>	<u>1^{er} janvier</u>	<u>3 janvier</u>
<i>(en millions de dollars US)</i>	2017	2016	2017	2016
Bénéfice opérationnel	69,8	70,7	371,5	367,5
Ajustement pour tenir compte de l'élément suivant :				
Coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions	0,2	1,3	11,7	11,3
Bénéfice opérationnel ajusté	70,0	72,0	383,2	378,8
Marge opérationnelle	11,9 %	13,0 %	14,4 %	14,3 %
Marge opérationnelle ajustée	11,9 %	13,2 %	14,8 %	14,7 %

Bénéfice net ajusté et bénéfice dilué par action ajusté

Le bénéfice net ajusté correspond au bénéfice net avant les coûts de restructuration et les autres coûts connexes à des acquisitions, sans prendre en compte les recouvrements d'impôt sur le résultat correspondants. Le bénéfice dilué par action ajusté correspond au bénéfice net ajusté divisé par le nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires en circulation. La Société utilise le bénéfice net ajusté et le bénéfice dilué par action ajusté pour mesurer sa performance d'une période à l'autre, sans tenir compte de la variation liée à l'incidence des éléments décrits ci-dessus. La Société exclut ces éléments parce qu'ils influencent la comparabilité des résultats financiers et pourraient fausser l'analyse des tendances relativement à son rendement commercial. Le fait d'exclure ces éléments ne signifie pas qu'ils sont nécessairement non récurrents.

	<u>Périodes de trois mois closes les</u>		<u>Périodes de douze mois closes les</u>	
	<u>1^{er} janvier</u>	<u>3 janvier</u>	<u>1^{er} janvier</u>	<u>3 janvier</u>
<i>(en millions de dollars US, sauf les montants par action)</i>	2017	2016	2017	2016
Bénéfice net	74,3	67,6	346,6	346,1
Ajustement pour tenir compte des éléments suivants :				
Coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions	0,2	1,3	11,7	11,3
Recouvrement d'impôt lié aux coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions	—	—	(2,0)	(2,0)
Bénéfice net ajusté	74,5	68,9	356,3	355,4
Bénéfice de base par action	0,32	0,28	1,47	1,43
Bénéfice dilué par action	0,32	0,28	1,47	1,42
Bénéfice dilué par action ajusté	0,32	0,28	1,51	1,46

Flux de trésorerie disponibles

Les flux de trésorerie disponibles correspondent aux flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles moins les flux de trésorerie liés aux activités d'investissement, à l'exclusion des acquisitions d'entreprises. La Société considère que les flux de trésorerie disponibles constituent un indicateur important de la solidité et du rendement financier de l'entreprise, car ils révèlent les flux de trésorerie disponibles, une fois les dépenses d'investissement effectuées, afin de rembourser la dette, de poursuivre les acquisitions d'entreprises et/ou de redistribuer à ses actionnaires. La Société croit que cette mesure est couramment utilisée par les investisseurs et les analystes afin d'évaluer une entreprise et ses éléments d'actif sous-jacents.

	Périodes de trois mois closes les		Périodes de douze mois closes les	
	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016
<i>(en millions de dollars US)</i>				
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	170,6	133,8	537,9	384,3
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(35,8)	(34,5)	(303,4)	(329,3)
Ajustement pour tenir compte de l'élément suivant :				
Acquisitions d'entreprises	7,1	—	163,9	103,8
Flux de trésorerie disponibles	141,9	99,3	398,4	158,8

Total de la dette et dette nette

Le total de la dette est défini comme la somme de la dette bancaire et de la dette à long terme, incluant la partie courante, alors que la dette nette correspond au total de la dette duquel sont déduits la trésorerie et les équivalents de trésorerie. La Société estime que le total de la dette et la dette nette constituent des indicateurs importants de son levier financier.

	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016
<i>(en millions de dollars US)</i>		
Dette à long terme et total de la dette	600,0	375,0
Trésorerie et équivalents de trésorerie	(38,2)	(50,7)
Dette nette	561,8	324,3

Ratio de levier financier de la dette nette

La Société définit le ratio de levier financier de la dette nette comme étant le ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté pro forma des douze derniers mois consécutifs. Le BAIIA ajusté pro forma des douze derniers mois consécutifs correspond au BAIIA ajusté des douze derniers mois consécutifs, y compris les ajustements pro forma visant à refléter les acquisitions effectuées pendant la période des douze derniers mois consécutifs comme si elles avaient eu lieu au début de cette période. La Société a établi une nouvelle cible pour le ratio de levier financier de la dette nette qui équivaut à une ou deux fois le BAIIA ajusté pro forma. La Société utilise le ratio de levier financier de la dette nette pour mesurer son levier financier, et elle croit que certains investisseurs et analystes l'utilisent aussi à cette fin.

	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016
<i>(en millions de dollars US)</i>		
BAIIA ajusté des douze derniers mois consécutifs	523,8	503,8
Ajustement pour l'élément suivant :		
Acquisitions d'entreprises	12,5	2,7
BAIIA ajusté pro forma des douze derniers mois consécutifs	536,3	506,5
Dette nette	561,8	324,3
Ratio de levier financier de la dette nette	1,0	0,6

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs

Certains énoncés qui figurent dans le communiqué de presse constituent des énoncés prospectifs au sens de la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* et des lois et de la réglementation sur les valeurs mobilières du Canada. Ces énoncés sont assujettis à des risques, des incertitudes et des hypothèses importants. Les énoncés prospectifs comprennent entre autres de l'information sur nos objectifs et sur les stratégies visant à atteindre ces objectifs, de même que de l'information sur nos opinions, nos plans, nos attentes, nos anticipations, nos estimations et nos intentions, incluant notamment nos attentes relatives au bénéfice dilué par action ajusté, à l'accroissement du bénéfice par action découlant des acquisitions, aux ventes nettes, à la croissance organique des ventes et à la croissance des ventes nettes liées aux acquisitions, aux prix de vente nets, aux gammes de produits, aux nouveaux programmes de vente et à l'accroissement de l'espace alloué sur les présentoirs dans le réseau de la vente au détail, aux cours de change des monnaies étrangères, aux marges opérationnelles, au BAIIA ajusté, aux flux de trésorerie disponibles, aux dépenses d'investissement, aux plans d'agrandissement des installations, aux coûts des matières premières, aux économies de coûts, aux charges de vente et charges générales et administratives et à l'impôt sur le résultat. Les énoncés prospectifs se reconnaissent généralement à l'emploi de termes ayant une connotation conditionnelle ou prospective, tels que « peut », « fera », « s'attend à », « a l'intention de », « estime », « prévoit », « suppose », « anticipe », « planifie », « croit », « continue », de même que de la forme négative de ces expressions ou des variantes de celles-ci ou de termes semblables. Le lecteur est invité à consulter les documents déposés auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis, ainsi que les risques décrits aux rubriques « Gestion des risques financiers », « Principales estimations comptables et jugements » et « Risques et incertitudes » de notre plus récent rapport de gestion, pour une analyse des facteurs pouvant influencer nos résultats futurs. Les facteurs significatifs et les principales hypothèses qui ont été retenus pour tirer une conclusion ou formuler une prévision ou une projection sont également présentés dans ce document et le présent communiqué de presse.

Les énoncés prospectifs sont, de par leur nature, incertains et les résultats ou les événements qui y sont prévus pourraient différer considérablement des résultats ou des événements réels. Les facteurs significatifs qui pourraient faire en sorte que les événements ou les résultats réels diffèrent considérablement des conclusions, prévisions ou projections reflétées dans ces énoncés prospectifs comprennent notamment :

- notre capacité à mettre à exécution nos stratégies et nos plans de croissance, notamment à réaliser des gains de parts de marché, à obtenir et instaurer avec succès de nouveaux programmes de vente, à mettre en place l'introduction de nouveaux produits, à augmenter notre capacité de production, à mettre en œuvre des mesures de compression des coûts, et à conclure et intégrer avec succès des acquisitions, notamment les acquisitions d'Alstyle, de Peds et d'American Apparel;
- l'intensité de la concurrence et notre capacité à la soutenir efficacement;
- des changements de la conjoncture économique et des conditions financières à l'échelle mondiale ou dans un ou plusieurs des marchés que nous desservons;
- notre dépendance à l'égard d'un petit nombre de clients d'envergure;
- le fait que nos clients ne soient pas dans l'obligation de passer un minimum de commandes fermes;
- notre capacité à prévoir, identifier et réagir à l'évolution des préférences des consommateurs et des tendances de consommation;
- notre capacité à gérer efficacement le niveau de notre production et de nos stocks en fonction des fluctuations de la demande des consommateurs;
- les fluctuations et la volatilité des cours des matières premières entrant dans la fabrication de nos produits, comme le coton et les fibres de polyester, les colorants et autres produits chimiques;
- notre dépendance à l'égard de fournisseurs clés et notre capacité à maintenir un approvisionnement ininterrompu en matières premières et en produits finis;
- l'impact des risques liés aux conditions météorologiques et au climat politique et socioéconomique propres aux pays où nous exerçons nos activités ou auprès desquels nous nous approvisionnons;
- la perturbation des activités de fabrication et de distribution causée par des facteurs tels que des enjeux opérationnels, des perturbations au niveau des fonctions logistiques de transport, des conflits de travail, l'instabilité politique ou sociale, le mauvais temps, les catastrophes naturelles, les pandémies et d'autres événements défavorables imprévus;

- la conformité à la réglementation en matière de commerce international, de concurrence, de fiscalité, d'environnement, de santé et de sécurité au travail, de responsabilité de produits, d'emploi, de brevets et de marques de commerce, de gouvernance et de valeurs mobilières, de licences et de permis, de protection de la vie privée, de faillite, de lutte anticorruption, ou de toutes autres lois ou réglementation en vigueur dans les territoires où nous exerçons nos activités;
- la modification de tarifs intérieurs et de lois et accords sur le commerce international sur lesquels compte actuellement la Société pour exercer ses activités de fabrication ou pour l'application des mesures de protection qui en découlent;
- les facteurs ou circonstances qui pourraient faire grimper notre taux d'impôt effectif, dont le résultat de vérifications fiscales ou la modification de lois ou de traités fiscaux applicables;
- l'évolution ou le risque de violation des lois et règlements sur la sécurité des produits de consommation;
- les changements relatifs à nos relations de travail avec nos employés ou aux lois et réglementations sur l'emploi au Canada comme à l'étranger;
- une mauvaise presse à la suite de violations réelles, présumées ou perçues, par la Société ou l'un de ses sous-traitants, des lois du travail et environnementales ou des normes du travail internationales, ou pour des pratiques de travail ou toutes autres pratiques commerciales contraires à l'éthique;
- les changements liés aux arrangements en matière d'octroi de licences à des tiers et de marques sous licence;
- notre capacité à protéger nos droits de propriété intellectuelle;
- les problèmes opérationnels liés à nos systèmes d'information découlant de pannes de systèmes, de virus, d'une atteinte à la sécurité et à la cybersécurité, de désastres, de perturbations découlant de la mise à jour ou de l'intégration de systèmes;
- une atteinte réelle ou perçue à la sécurité des données;
- notre dépendance à l'égard des gestionnaires clés et notre capacité à attirer et/ou à retenir du personnel clé;
- les modifications des méthodes et des estimations comptables;
- l'exposition aux risques découlant des instruments financiers, dont le risque de crédit, le risque de liquidité, le risque de change et le risque de taux d'intérêt, de même que les risques liés aux prix des marchandises.

Ces facteurs pourraient faire en sorte que la performance et les résultats financiers réels de la Société au cours des périodes futures diffèrent de façon significative des estimations ou des projections à l'égard de la performance ou des résultats futurs exprimés, expressément ou implicitement, dans ces énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs ne tiennent pas compte de l'incidence que les opérations ou les éléments non récurrents ou inhabituels annoncés ou qui se produiront après la formulation des énoncés pourraient avoir sur les activités de la Société. Par exemple, ils ne tiennent pas compte de l'incidence des cessions et des acquisitions d'entreprises ou d'autres transactions commerciales, des dépréciations d'actifs, des pertes de valeur d'actifs ou d'autres charges annoncées ou qui sont constatées après la formulation des énoncés prospectifs. L'incidence financière de ces opérations et d'éléments non récurrents ou inhabituels peut se révéler complexe et dépend nécessairement des faits propres à chacun d'eux.

Rien ne peut garantir que les attentes exprimées dans nos énoncés prospectifs se concrétiseront. Les énoncés prospectifs ont pour but de fournir au lecteur une description des attentes de la direction relativement à la performance financière future de la Société et ils risquent de ne pas convenir à d'autres fins. De plus, à moins d'indication contraire, les énoncés prospectifs présentés dans ce communiqué ont été établis en date de ce dernier et nous ne nous engageons nullement à les actualiser publiquement ni à les réviser à la lumière de nouveaux renseignements ou d'événements futurs ou pour quelque autre motif que ce soit, sauf si les lois ou les réglementations applicables l'exigent. Les énoncés prospectifs contenus dans ce communiqué sont présentés sous réserve expresse de cette mise en garde.

À propos de Gildan

Gildan est l'un des principaux fabricants et spécialistes de la mise en marché de vêtements de base de marques de qualité pour la famille, incluant des t-shirts, des vêtements molletonnés, des chandails sport, des sous-vêtements, des chaussettes, des bas collants et des vêtements amincissants. La Société vend ses produits sous un portefeuille diversifié de marques qui lui appartiennent, dont les marques Gildan®, Gold Toe®, Anvil®, Comfort Colors®, American Apparel®, Alstyle®, Secret®, Silks®, Kushyfoot®, Secret Silky®, Peds®, MediPeds® et Therapy Plus^{MC}. La Société distribue également des chaussettes grâce à une licence exclusive pour les chaussettes de marque Under Armour® aux États-Unis, et

commercialise aussi une large gamme de produits grâce à une licence mondiale pour la marque Mossy Oak®. Elle vend ses produits dans deux principaux marchés, soit les marchés des vêtements imprimés et de la vente au détail. La Société distribue ses produits au sein des marchés des vêtements imprimés aux États-Unis, au Canada, en Europe, en Asie-Pacifique et en Amérique latine. Sur les marchés de la vente au détail, la Société vend ses produits à un large éventail de détaillants principalement situés aux États-Unis et au Canada et elle assure aussi la fabrication pour une sélection d'importantes marques mondiales grand public axées sur le sport et le style de vie.

Gildan possède et opère des installations de production à grand volume et verticalement intégrées, qui sont principalement situées en Amérique centrale, dans le bassin des Caraïbes, en Amérique du Nord et au Bangladesh. Ces installations sont stratégiquement situées afin de répondre efficacement aux besoins en réapprovisionnement rapide des clients de Gildan. Avec plus de 48 000 employés à l'échelle mondiale, Gildan est engagée à mettre en place des pratiques de premier plan en matière de main-d'œuvre et d'environnement dans toute la chaîne d'approvisionnement de la Société conformément à son programme exhaustif de responsabilité sociale intégré dans la stratégie d'affaires à long terme de la Société. Des informations additionnelles sur Gildan et sur ses pratiques et initiatives en matière de citoyenneté corporative sont disponibles au www.gildan.com et au www.GildanEngagementAuthentique.com.

-30-

Relations avec les investisseurs :

Sophie Argiriou
Vice-présidente, communications avec les investisseurs
(514)343-8815
sargiriou@gildan.com

Relations avec les médias :

Garry Bell
Vice-président, communications et marketing corporatifs
(514)744-8600
gbell@gildan.com

LES VÊTEMENTS DE SPORT GILDAN INC.
ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE
(en milliers de dollars US) – non audité

	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016
Actifs courants		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	38 197 \$	50 675 \$
Créances clients	277 733	306 132
Stocks	954 876	851 033
Charges payées d'avance, acomptes et autres actifs courants	69 719	42 934
Actifs détenus en vue de la vente	—	2 840
Total des actifs courants	1 340 525	1 253 614
Actifs non courants		
Immobilisations corporelles	1 076 883	1 044 389
Immobilisations incorporelles	354 221	336 753
Goodwill	202 108	190 626
Impôt sur le résultat différé	1 500	2 793
Autres actifs non courants	14 907	6 105
Total des actifs non courants	1 649 619	1 580 666
Total des actifs	2 990 144 \$	2 834 280 \$
Passifs courants		
Créditeurs et charges à payer	234 062 \$	232 268 \$
Impôt sur le résultat à payer	1 866	953
Total des passifs courants	235 928	233 221
Passifs non courants		
Dettes à long terme	600 000	375 000
Autres passifs non courants	34 569	37 616
Total des passifs non courants	634 569	412 616
Total des passifs	870 497	645 837
Capitaux propres		
Capital social	152 313	150 497
Surplus d'apport	23 198	14 007
Résultats non distribués	1 903 525	2 022 846
Cumul des autres éléments du résultat global	40 611	1 093
Total des capitaux propres attribuables aux actionnaires de la Société	2 119 647	2 188 443
Total des passifs et des capitaux propres	2 990 144 \$	2 834 280 \$

LES VÊTEMENTS DE SPORT GILDAN INC.
COMPTES CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DE RÉSULTAT ET ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DU RÉSULTAT GLOBAL
(en milliers de dollars US, sauf les données par action) – non audité

	Périodes de trois mois closes les		Périodes de douze mois closes les	
	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016
Ventes nettes	587 887 \$	543 766 \$	2 585 070 \$	2 568 618 \$
Coût des ventes	431 025	398 995	1 865 367	1 881 359
Bénéfice brut	156 862	144 771	719 703	687 259
Charges de vente et charges générales et administratives	86 784	72 795	336 433	308 406
Coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions	235	1 311	11 746	11 317
Bénéfice opérationnel	69 843	70 665	371 524	367 536
Charges financières, montant net	5 848	2 421	19 686	15 004
Bénéfice avant l'impôt sur le résultat	63 995	68 244	351 838	352 532
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	(10 296)	630	5 200	6 389
Bénéfice net	74 291	67 614	346 638	346 143
Autres éléments du résultat global, après déduction de l'impôt sur le résultat connexe				
Couvertures de flux de trésorerie	15 774	8 668	39 518	7 501
Perte actuarielle sur les obligations au titre des avantages du personnel	(5 239)	(10 000)	(5 239)	(10 000)
	10 535	(1 332)	34 279	(2 499)
Résultat global	84 826 \$	66 282 \$	380 917 \$	343 644 \$
Bénéfice par action				
De base	0,32 \$	0,28 \$	1,47 \$	1,43 \$
Dilué	0,32 \$	0,28 \$	1,47 \$	1,42 \$

LES VÊTEMENTS DE SPORT GILDAN INC.
TABLEAUX CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE
(en milliers de dollars US) – non audité

	Périodes de trois mois closes les		Périodes de douze mois closes les	
	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016	1 ^{er} janvier 2017	3 janvier 2016
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles				
Bénéfice net	74 291 \$	67 614 \$	346 638 \$	346 143 \$
Ajustements visant à rapprocher le bénéfice net et les flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles				
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	32 613	29 782	140 597	124 959
Autres	(5 321)	(3 829)	17 850	3 760
	101 583	93 567	505 085	474 862
Variations des soldes hors trésorerie du fonds de roulement				
Créances clients	125 020	117 006	57 097	(84 192)
Impôt sur le résultat	(7 980)	1 556	(1 716)	3 216
Stocks	(7 346)	(20 979)	(15 188)	63 988
Charges payées d'avance, acomptes et autres actifs courants	9 135	(4 833)	7 070	(4 626)
Créditeurs et charges à payer	(49 776)	(52 508)	(14 450)	(68 901)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	170 636	133 809	537 898	384 347
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement				
Achat d'immobilisations corporelles	(26 577)	(35 367)	(129 408)	(224 301)
Achat d'immobilisations incorporelles	(2 292)	(1 138)	(10 833)	(5 301)
Acquisitions d'entreprises	(7 112)	—	(163 947)	(103 800)
Produit tiré de la sortie d'actifs détenus en vue de la vente et d'immobilisations corporelles	202	1 984	833	4 131
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(35 779)	(34 521)	(303 355)	(329 271)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement				
Diminution des montants prélevés aux termes de la facilité de crédit bancaire à long terme renouvelable	(91 000)	(87 000)	(375 000)	(24 000)
Produit tiré d'un prêt à terme	—	—	300 000	—
Produit tiré de l'émission de billets	—	—	300 000	—
Dividendes versés	(18 391)	(15 980)	(74 382)	(79 687)
Retenues d'impôt payées par suite du règlement des UANR visant des actions émises	(4 696)	—	(4 696)	—
Produit tiré de l'émission d'actions	452	7 593	2 209	15 676
Rachat et annulation d'actions	(42 816)	—	(394 451)	—
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(156 451)	(95 387)	(246 320)	(88 011)
Incidence des variations des cours de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie libellés en devises	(651)	(323)	(701)	(1 488)
Augmentation (diminution) nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de l'exercice	(22 245)	3 578	(12 478)	(34 423)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture de l'exercice	60 442	47 097	50 675	85 098
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de l'exercice	38 197 \$	50 675 \$	38 197 \$	50 675 \$