



Pour diffusion immédiate

Personnes-ressources : Laurence G. Sellyn, premier vice-président,
chef des services financiers et administratifs
Tél. : (514) 343-8805
Courriel : lsellyn@gildan.com

Sophie Argiriou, directrice,
relations avec les investisseurs
Tél. : (514) 343-8815
Courriel : sargiriou@gildan.com

La société Les Vêtements de Sport Gildan annonce ses résultats du troisième trimestre 2008

**– Les résultats ainsi que les prévisions pour l'ensemble de l'exercice sont conformes
aux plus récentes prévisions –**

Montréal, le mercredi 13 août 2008 – La société Les Vêtements de Sport Gildan Inc. (GIL : TSX et NYSE) a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers pour le troisième trimestre terminé le 6 juillet 2008. La Société a également reconfirmé ses plus récentes prévisions en ce qui a trait au bénéfice par action (« BPA ») pour tout l'exercice 2008, lesquelles avaient été révisées le 29 avril 2008.

Chiffre d'affaires et bénéfice du troisième trimestre

Pour le troisième trimestre de l'exercice 2008, le bénéfice net et le BPA dilué de Gildan se sont respectivement établis à 54,0 millions de dollars US et à 0,44 \$ US. Les résultats du troisième trimestre tiennent compte d'une charge de restructuration de 2,3 millions de dollars US, soit 0,02 \$ US par action, reliée aux coûts courants de possession des installations de fabrication canadiennes et américaines après leur fermeture et de la consolidation prévue des activités de couture en Haïti. Le bénéfice net de la Société pour le troisième trimestre de l'exercice 2007 s'était chiffré à 52,4 millions de dollars US, soit 0,43 \$ US par action, compte tenu d'une charge de restructuration de 4,6 millions de dollars (0,04 \$ US par action) relativement à des fermetures d'usines. Avant la comptabilisation des charges de restructuration dans les deux exercices, le bénéfice net rajusté et le BPA dilué rajusté se sont élevés respectivement à 56,3 millions de dollars US et à 0,46 \$ US par action, contre un bénéfice net rajusté de 57,0 millions de dollars US et un BPA de 0,47 \$ US au cours du troisième trimestre de l'exercice 2007.

La variation du BPA rajusté, avant la comptabilisation des charges de restructuration, résulte surtout de la hausse du prix de vente des vêtements de sport et du volume des ventes unitaires, facteurs qui ont été plus que contrebalancés par une hausse du prix du coton et de l'énergie, des gammes de produits de vêtements de sport plus défavorables, des frais de vente et frais généraux et administratifs et une charge d'amortissement plus élevés, la non-récurrence d'une économie d'impôts de l'exercice précédent qui avait eu une incidence favorable sur le BPA de 0,05 \$ US au cours du troisième trimestre, une provision pour créances irrécouvrables et des charges pour la radiation ou la cession d'immobilisations corporelles excédentaires.

Comme il a été mentionné dans les prévisions que la Société a établies pour l'exercice, le troisième trimestre de 2008 comprend 14 semaines, alors qu'un trimestre normal n'en comporte que 13. Il faut ajouter une semaine tous les cinq ou six exercices afin d'harmoniser le cycle d'information financière de la Société avec le calendrier civil. Tout comme par le passé, cette semaine additionnelle fait partie du troisième trimestre.

Les résultats de la Société pour le troisième trimestre sont conformes aux toutes dernières prévisions que la Société a établies pour le BPA. Les facteurs plus favorables que prévu en ce qui concerne le prix de vente des vêtements de sport, les volumes unitaires et les gammes de produits ont été annulés par d'autres facteurs moins favorables, à savoir la comptabilisation d'une provision pour créances douteuses et de charges pour la radiation ou la cession d'immobilisations corporelles excédentaires.

Le chiffre d'affaires du troisième trimestre s'est établi à 380,8 millions de dollars US, en hausse de 30,6 % par rapport à celui de 291,6 millions de dollars US inscrit pour le troisième trimestre de l'exercice précédent. L'augmentation du chiffre d'affaires est attribuable à un accroissement de 43,8 millions de dollars US des ventes de chaussettes en raison de l'acquisition de V.I. Prewett & Son au premier trimestre de l'exercice 2008, d'une augmentation d'environ 6 % du prix de vente unitaire des vêtements de sport et d'une hausse de 10,4 % du volume des ventes unitaires de vêtements de sport et de sous-vêtements. La croissance du volume des ventes unitaires de vêtements de sport a été limitée de façon significative par le manque de stocks, à cause d'une production moins élevée que prévu dans l'usine de textiles de la République dominicaine. La Société a réalisé des progrès importants quant à l'amélioration du rendement de l'installation en République dominicaine au cours du troisième trimestre, bien que le niveau des stocks de vêtements de sport continue d'être très bas.

L'augmentation des ventes unitaires de vêtements de sport au troisième trimestre s'explique par les livraisons de la semaine supplémentaire et le taux de pénétration du marché qui a continué de s'accroître pour toutes les catégories de produits dans le secteur de la distribution de la vente en gros aux États-Unis. Le tableau ci-après présente, pour le trimestre terminé le 30 juin 2008, un sommaire des données du rapport S.T.A.R.S. produit par ACNielsen Market Decisions, lequel fait état des volumes d'expéditions unitaires des distributeurs de vente en gros aux imprimeurs sérigraphes aux États-Unis.

<u>Part de marché de Gildan T3 2008</u>	<u>Part de marché de Gildan T3 2007</u>		<u>Croissance unitaire de Gildan T3 2008 c. T3 2007</u>	<u>Croissance unitaire du secteur T3 2008 c. T3 2007</u>
51,9 %	47,6 %	Tous les vêtements de sport	5,5 %	(3,5)%
52,6 %	48,3 %	T-shirts	5,5 %	(3,2)%
51,7 %	42,2 %	Vêtements molletonnés	23,4 %	0,3 %
34,6 %	34,0 %	Chandails sport	(10,6)%	(12,6)%

Même si les distributeurs dans l'ensemble du secteur ont réduit de 3,5 % leurs livraisons vers les imprimeurs sérigraphes au cours du trimestre terminé le 30 juin 2008, selon le rapport S.T.A.R.S., la demande des distributeurs pour les produits Gildan est demeurée très forte. La Société a affiché un carnet de commandes très bien garni tout au long du trimestre, et la demande se maintient au quatrième trimestre. Dans l'ensemble, les stocks dans le canal de distribution demeurent bien équilibrés relativement à la demande prévue du secteur.

Au cours du troisième trimestre, la Société a commencé l'expédition de ses produits dans le cadre de son premier programme de vente au détail de sous-vêtements. La Société se réjouit de la demande des consommateurs pour ses produits de vente au détail au cours du troisième trimestre, ainsi que de l'amélioration des niveaux de service qu'elle offre aux détaillants du marché de masse. En outre, elle a continué la mise en œuvre de sa stratégie de rationalisation de sa gamme de chaussettes afin de se concentrer sur les produits de base à plus haut volume, et sur des programmes qui permettent de tirer profit de la capacité de fabrication à grande échelle et à la fine pointe de Gildan.

La marge brute du troisième trimestre de 2008 a légèrement fléchi, s'établissant à 31,6 %, alors que celle du troisième trimestre de 2007 avait atteint 32,4 %. L'effet favorable sur la marge brute de la montée du prix de vente des vêtements de sport et d'un gain d'efficacité dans la fabrication découlant de la consolidation des installations de fabrication de textiles au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2007 n'a pas suffi à compenser la hausse du prix du coton, du coût de l'énergie, du coût des produits chimiques et des frais de transport, le manque de productivité à l'usine de textiles en République dominicaine (les stocks produits au deuxième trimestre représentant le coût des marchandises vendues), la baisse de la proportion des ventes de chandails sport à rendement élevé et l'effet de l'acquisition de Prewett. Les chaussettes fabriquées par Gildan aux États-Unis ont une marge brute moins élevée que celle des vêtements de sport et des chaussettes fabriqués dans les installations de la Société au Honduras, ce qui donne lieu à une dilution générale des marges brutes.

Les frais de vente et frais généraux et administratifs du troisième trimestre de 2008 se sont établis à 43,9 millions de dollars US, soit 11,5 % du chiffre d'affaires, contre 28,4 millions de dollars US, soit 9,7 % pour le troisième trimestre de l'exercice précédent. L'augmentation des frais de vente et frais généraux et administratifs est attribuable aux facteurs suivants : l'acquisition de Prewett; la hausse des coûts de distribution et des frais de transport; la

comptabilisation d'une provision de 2,6 millions de dollars US pour créances irrécouvrables à l'égard d'un détaillant américain qui a demandé la protection de la loi sur les faillites au troisième trimestre; la hausse du coût des infrastructures corporatives, notamment en raison de l'appréciation du dollar canadien; la comptabilisation d'une charge pour la cession d'immobilisations corporelles excédentaires; et l'engagement d'honoraires professionnels pour des projets spéciaux. L'augmentation de 5,1 millions de dollars US de la charge d'amortissement découle surtout des investissements de la Société dans de nouveaux projets d'expansion de la capacité et de l'incidence de l'acquisition de Prewett, y compris l'incidence de l'amortissement des actifs incorporels acquis et de la comptabilisation d'une perte de valeur d'immobilisations corporelles excédentaires.

Chiffre d'affaires et bénéfice des neuf premiers mois de l'exercice 2008

Pour les neuf premiers mois de l'exercice 2008, le chiffre d'affaires a totalisé 925,0 millions de dollars US, soit une hausse de 30,4 % comparativement à celui de la même période de l'exercice précédent. La hausse du chiffre d'affaires est attribuable à une augmentation de 115,6 millions de dollars US des ventes de chaussettes découlant de l'acquisition de Prewett, à une progression de 10,7 % du volume des ventes unitaires de vêtements de sport et de sous-vêtements, à la hausse du prix de vente des vêtements de sport et à une gamme de vêtements de sport de plus haute valeur.

Pour les neuf premiers mois de l'exercice 2008, le bénéfice net s'est établi à 123,2 millions de dollars US, soit 1,01 \$ US par action après dilution, contre 89,2 millions de dollars US ou 0,73 \$ US par action pour la période correspondante de l'exercice 2007. Exclusion faite des charges de restructuration et autres charges, le bénéfice net rajusté pour les neuf premiers mois de l'exercice 2008 s'est élevé à 127,1 millions de dollars US, ou 1,04 \$ US par action après dilution, contre 111,5 millions de dollars US, ou 0,92 \$ US par action après dilution, pour la même période de l'exercice 2007. La hausse du bénéfice net rajusté et du BPA dilué rajusté au cours de l'exercice 2008 est principalement attribuable à l'augmentation du volume des ventes unitaires de vêtements de sport et de sous-vêtements, à la hausse des prix de vente des vêtements de sport, à la gamme de produits de vêtements de sport plus favorable et aux gains d'efficacité additionnels liés à la fabrication des vêtements de sport. Ces facteurs positifs ont été partiellement contrebalancés par une hausse du prix du coton, du coût de l'énergie, des produits chimiques et du transport, par un manque d'efficacité à l'usine de textiles de la République dominicaine, une hausse des frais de vente et frais généraux et administratifs et de la charge d'amortissement et par l'absence de l'économie d'impôts enregistrée pour le troisième trimestre de 2007. Le bénéfice net et le BPA dilué pour les neuf premiers mois de l'exercice 2008 ont également subi l'incidence négative de coûts supplémentaires engagés pour répondre aux besoins des détaillants du marché de masse de la vente au détail au deuxième trimestre durant la période d'intégration des systèmes informatiques liés au marché de la vente au détail, de la baisse de valeur des stocks de lignes de chaussettes ayant été abandonnées au deuxième trimestre, de la comptabilisation d'une provision pour le non-recouvrement de débiteurs auprès d'un client du marché de la vente au détail américain au troisième trimestre et de charges au troisième trimestre pour la dépréciation ou la cession d'actifs excédentaires.

Flux de trésorerie

Le bénéfice net avant l'amortissement et les autres éléments hors caisse, qui s'est établi à 73,6 millions de dollars US pour le troisième trimestre, conjugué aux créditeurs qui se sont accrus, ont servi à financer l'accroissement saisonnier des débiteurs, ainsi que des dépenses en immobilisations de 19,8 millions de dollars US. Les flux de trésorerie disponibles ont totalisé 21,5 millions de dollars US pour le troisième trimestre. Pour les neuf premiers mois de l'exercice 2008, les flux de trésorerie disponibles se sont élevés à 92,2 millions de dollars US. À la fin du troisième trimestre, la Société continuait de disposer d'une importante capacité de financement inutilisée lui permettant de poursuivre ses plans de croissance interne et d'être sélective dans le choix des acquisitions possibles.

Perspectives

La Société a encore toutes les raisons de croire que le BPA prévisionnel qu'elle a fourni dernièrement se situera dans une fourchette de 1,45 \$ US à 1,50 \$ US pour l'ensemble de l'exercice 2008.

La Société juge qu'elle n'est pas encore en mesure de présenter un bénéfice prévisionnel pour l'exercice 2009, en raison d'un manque de visibilité sur certains facteurs externes clés ayant une incidence sur les résultats de la Société. Elle continue toutefois de croire qu'elle générera des efficacités de fabrication importantes au cours de l'exercice 2009 résultant de l'amélioration du rendement de l'usine de fabrication de textiles de la République dominicaine, de l'accélération fructueuse de l'expansion de la capacité dans les usines de Rio Nance II et III au Honduras, et de la non-réurrence prévue de difficultés liées à l'intégration d'acquisition qui avaient eu une incidence négative sur les résultats de l'exercice 2008 de la Société. Elle prévoit également bénéficier d'une gamme de produits plus favorable, grâce à une proportion plus élevée de produits tricotés avec du fil à anneaux et de vêtements molletonnés, et à la rationalisation soutenue de sa gamme de chaussettes. Cependant, malgré ces facteurs favorables, des hausses additionnelles des prix de vente seront requises pour contrebalancer l'incidence des hausses considérables prévues du prix du coton et du coût de l'énergie, en plus de l'inflation du coût d'autres intrants comme les produits chimiques, les colorants et la main-d'œuvre. Par ailleurs, dans une grande mesure, la quantité de coton dont la Société aura besoin au cours de l'exercice 2009 n'a pas encore été achetée. Dans un tel environnement, la Société cherchera à obtenir une hausse des prix de vente tant dans le canal de la vente en gros, ainsi que celui de la vente au détail; de plus, elle prévoit être en mesure de fournir des prévisions sur le bénéfice lorsqu'elle aura suffisamment de visibilité sur toutes les principales hypothèses pouvant influencer sur ses marges brutes et son BPA.

La Société prévoit actuellement avoir une capacité de production combinée d'environ 51 millions de douzaines de vêtements de sport et de sous-vêtements pour l'exercice 2009, en se fondant sur une projection de sa gamme de produits, qui inclut une proportion plus élevée que prévu de vêtements molletonnés et de produits tricotés avec du fil à anneaux. Au cours de l'exercice 2009, une partie de la capacité de production de la Société devrait être utilisée pour regarnir les stocks, dont le niveau actuel est bas. Les dépenses en immobilisations pour l'exercice 2009 devraient atteindre environ 160 millions de dollars US, et seront affectées principalement aux projets d'expansion de Rio Nance IV et V.

Données sur les actions en circulation

Au 31 juillet 2008, il y avait 120 525 039 actions ordinaires émises et en circulation, ainsi que 884 071 options sur actions et 906 800 unités d'actions dilutives de négociation restreinte (UANR visant des actions nouvelles) en cours. Chaque option sur action permet au porteur de faire l'acquisition d'une action ordinaire à la fin de la période d'acquisition des droits à un prix déterminé à l'avance. Chaque UANR visant des actions nouvelles permet au porteur de recevoir une action ordinaire à la fin de la période d'acquisition des droits, sans qu'aucune contrepartie monétaire ne soit versée à la Société. Toutefois, l'acquisition des droits sur 50 % des unités dépend de la performance financière de la Société par rapport à celle d'un groupe de référence constitué de sociétés ouvertes canadiennes.

Informations à l'intention des actionnaires

Le présent communiqué doit être lu conjointement avec le rapport de gestion de Gildan pour le troisième trimestre de 2008 daté du 12 août 2008 (accessible à l'adresse <http://gildan.com/corporate/IR/quarterlyReports.cfm>), lequel est intégré par renvoi dans le présent communiqué, déposé par Gildan auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis.

La société Les Vêtements de Sport Gildan Inc. tiendra une conférence téléphonique aujourd'hui à 8 h 30, HAE, afin de commenter ses résultats. L'appel conférence sera accessible par téléphone en composant le 800-261-3417 (Canada et États-Unis) ou le 617-614-3673 (international) suivi du code 90911731 ou par webdiffusion audio en direct sur le site Internet de Gildan (section « Investisseurs ») à l'adresse suivante : www.gildan.com. Si vous ne pouvez participer à l'appel conférence, une retransmission sera accessible à compter de 10 h 30, HAE la même journée en composant le 888-286-8010 (Canada et États-Unis) ou le 617-801-6888 (international) suivi du code 23643734, jusqu'au mercredi 20 août 2008 à minuit ou par webdiffusion audio sur le site Internet de Gildan pendant 30 jours.

Profil

Gildan est une société à intégration verticale du secteur de la confection et de la commercialisation de vêtements de base de qualité. La Société est le principal fournisseur de vêtements de sport destinés au marché de la distribution de vente en gros des vêtements de sport imprimés aux États-Unis et au Canada et également un fournisseur important pour ce même marché en Europe. La Société vend des t-shirts, des chandails sport et des vêtements molletonnés non imprimés en grandes quantités à des grossistes, vêtements qui sont par la suite ornés de motifs ou de logos par des imprimeurs sérigraphes. Ultimement, les consommateurs achètent les produits qui portent l'étiquette Gildan lors d'événements sportifs, de spectacles ou d'événements professionnels, ainsi que dans les destinations de voyage et de tourisme. Les produits de Gildan sont également utilisés en guise d'uniformes de travail ainsi que pour d'autres fonctions semblables afin de véhiculer une identité individuelle, de groupe ou d'équipe. En plus de continuer à assurer sa croissance dans le marché de la vente en gros, Gildan met actuellement en œuvre une nouvelle initiative de croissance importante visant à vendre des chaussettes athlétiques, des sous-vêtements et des vêtements de sport à des détaillants du marché de la vente au détail de masse en Amérique du Nord.

Énoncés prospectifs

Certains énoncés qui figurent dans le présent communiqué de presse, en particulier sous la rubrique « Perspectives », constituent des énoncés prospectifs au sens de la loi intitulée Private Securities Litigation Reform Act of 1995 des États-Unis et des lois et de la réglementation sur les valeurs mobilières du Canada. Ces énoncés sont assujettis à des risques, incertitudes et hypothèses importants. Les énoncés prospectifs comprennent notamment de l'information sur nos objectifs et sur les stratégies visant à atteindre ces objectifs, en plus de renseignements sur nos opinions, nos plans, nos attentes, nos prévisions, nos estimations et nos intentions. Les énoncés prospectifs se reconnaissent généralement par l'emploi de termes ayant une connotation prospective, tels que « peut », « fera », « s'attend à », « prévoit », « projette », « présume », « a l'intention de », « planifie », « estime », « croit », « continue », de la forme négative de ces expressions ou des variantes de celles-ci ou de termes semblables. Le lecteur est invité à consulter les documents que la Société a déposés auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis ainsi que la rubrique « Risques et incertitudes » du rapport de gestion annuel de 2007 et du rapport de gestion des premier, deuxième et troisième trimestres de 2008 s'il souhaite obtenir une analyse des divers facteurs pouvant influencer sur les résultats futurs de la Société. Les facteurs et les hypothèses d'envergure qui ont été appliqués afin de tirer une conclusion ou de faire une prévision ou une projection sont également présentés dans le présent communiqué de presse, plus particulièrement sous la rubrique « Perspectives ».

Les résultats ou les événements anticipés dans de tels énoncés prospectifs pourraient différer considérablement des résultats ou des événements réels. Les facteurs importants qui pourraient faire en sorte que les événements ou les résultats réels diffèrent considérablement des conclusions, prévisions ou projections reflétées dans ces énoncés prospectifs comprennent notamment des facteurs économiques généraux, tels le prix des marchandises, les taux de change, les taux d'intérêt et d'autres facteurs sur lesquels nous n'avons aucun contrôle; l'incidence de la conjoncture économique et commerciale, les tendances du secteur et d'autres facteurs externes, politiques ou sociaux pouvant toucher les pays où nous exerçons nos activités; l'intensité de la concurrence; des changements aux lois et règlements régissant l'environnement, les taxes et les impôts, le commerce, l'emploi et d'autres sujets; notre capacité à mettre en œuvre nos stratégies et nos plans; notre capacité à mener à terme avec succès l'intégration des acquisitions; notre dépendance à l'égard d'un nombre relativement restreint de clients d'envergure; les changements dans les préférences des clients, la demande des clients pour nos produits et notre capacité à maintenir des relations avec la clientèle et à faire croître nos activités; la non-obligation de nos clients de passer un minimum de commandes fermes; la nature saisonnière de nos activités; notre capacité d'attirer et de fidéliser les employés clés; notre grande dépendance à l'égard des systèmes informatisés; les modifications de conventions et d'estimations comptables; l'interruption des activités de fabrication et de distribution en raison d'arrêts de travail, de mauvaises conditions météorologiques, de catastrophes naturelles et d'autres événements défavorables imprévisibles.

La performance et les résultats financiers réels de la Société dans des périodes futures pourraient donc différer de façon importante de toute estimation ou projection à l'égard de la performance ou des résultats futurs exprimée, expressément ou implicitement, dans de tels énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs ne tiennent pas compte de

l'incidence sur les activités de la Société des opérations ou des éléments non récurrents ou particuliers annoncés ou qui se produiront après la formulation des énoncés. Par exemple, ils ne tiennent pas compte de l'incidence des cessions, des acquisitions ou d'autres opérations de la Société, de la perte de valeur d'un actif ou d'autres charges annoncées ou qui sont constatées après la formulation des énoncés prospectifs. L'incidence financière de telles opérations et d'éléments non récurrents ou inhabituels peut s'avérer complexe et dépend nécessairement des faits particuliers à chacun d'eux.

Même si nous sommes d'avis que les attentes exprimées dans les énoncés prospectifs sont raisonnables, rien ne peut garantir qu'elles se concrétiseront. Les énoncés prospectifs ont pour but de fournir au lecteur une description des attentes de la direction quant à la performance financière de la Société pour l'exercice 2008 et 2009 et ils risquent de ne pas convenir à d'autres fins. De plus, à moins d'indication contraire, les énoncés prospectifs présentés dans ce communiqué de presse ont été faits en date de ce dernier, et nous ne nous engageons nullement à les mettre à jour publiquement ni à les réviser en raison de nouveaux renseignements ou d'événements futurs ou pour quelque autre motif que ce soit, sauf en vertu de lois ou de règlements. Les énoncés prospectifs contenus dans ce rapport sont présentés sous réserve expresse de cette mise en garde.

Mesures financières non conformes aux PCGR

Le présent communiqué comporte des références à certaines mesures financières non conformes aux PCGR comme le bénéfice net rajusté, le bénéfice par action dilué rajusté et des flux de trésorerie disponibles. Ces mesures non conformes aux PCGR n'ont pas de signification normalisée aux termes des PCGR du Canada et ne sont donc probablement pas comparables à des mesures semblables présentées par d'autres sociétés; par conséquent, elles ne devraient pas être prises en compte isolément. Les modalités et les définitions relatives aux mesures non conformes aux PCGR utilisées dans le présent communiqué et un rapprochement de chacune d'elles avec la mesure conforme aux PCGR la plus directement comparable figurent ci-dessous.

Le bénéfice net rajusté et le bénéfice par action dilué rajusté sont calculés comme le bénéfice net et le bénéfice par action, sans tenir compte des charges de restructuration et autres charges, comme il est mentionné à la note 7 afférente aux états financiers consolidés intermédiaires non vérifiés. La Société utilise et présente ces mesures non conformes aux PCGR pour évaluer son rendement d'exploitation d'une période à l'autre, sans la variation attribuable aux charges de restructuration et autres charges qui pourraient potentiellement fausser l'analyse des tendances de son rendement. Le fait d'exclure ces éléments ne signifie pas qu'ils sont nécessairement non récurrents.

(en millions de dollars US, sauf les montants par action)

	T3 2008	T3 2007	Neuf premiers mois de l'exercice 2008	Neuf premiers mois de l'exercice 2007
Bénéfice net	54,0	52,4	123,2	89,2
Charges de restructuration et autres charges	2,3	4,6	3,9	22,3
Moins l'incidence des impôts sur ces éléments	-	-	-	-
Bénéfice net rajusté	56,3	57,0	127,1	111,5
BPA dilué	0,44	0,43	1,01	0,73
Charges de restructuration et autres charges, déduction faite des impôts	0,02	0,04	0,03	0,18
BPA dilué rajusté	0,46	0,47	1,04	0,92

Certains écarts mineurs existent entre les états financiers et ce sommaire. La somme des éléments liés au BPA peut ne pas correspondre au total en raison de l'arrondissement.

Les flux de trésorerie disponibles correspondent aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation, incluant la variation nette des soldes hors caisse du fonds de roulement, moins ceux utilisés dans les activités d'investissement, à l'exclusion des acquisitions d'entreprises. Nous estimons que les flux de trésorerie disponibles constituent un important indicateur de la santé et de la performance financières de l'entreprise car ils révèlent la disponibilité des flux de trésorerie après les dépenses en immobilisations qui permettent de rembourser la dette et de réinvestir dans l'entreprise. Nous croyons que cette mesure est couramment utilisée par des investisseurs et des analystes aux fins de l'évaluation d'une entreprise et de ses actifs sous-jacents.

(en millions de dollars US)	T3 2008	T3 2007	Neuf premiers mois de l'exercice 2008	Neuf premiers mois de l'exercice 2007
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	40,7	32,3	168,4	72,1
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(19,2)	(29,2)	(213,0)	(103,7)
Ajouter :				
Acquisition de Prewett	-	-	126,8	-
Liquidités soumises à restrictions se rapportant à une acquisition	-	-	10,0	-
Flux de trésorerie disponibles	21,5	3,1	92,2	(31,6)

Certains écarts mineurs dus à des facteurs d'arrondissement existent entre les états financiers et ce tableau sommaire.

Vêtements de Sport Gildan Inc.

Bilans consolidés intermédiaires

(en milliers de dollars US)

	6 juillet 2008 (non vérifié)	30 septembre 2007 (vérifié)	1 ^{er} juillet 2007 (non vérifié)
Actif			
Actif à court terme			
Trésorerie et équivalents de trésorerie	13 195 \$	9 250 \$	7 537 \$
Débiteurs	254 511	206 088	183 557
Stocks	290 845	239 963	231 538
Charges payées d'avance et acomptes	11 255	7 959	9 573
Impôts futurs	3 765	2 610	4 601
	<u>573 571</u>	<u>465 870</u>	<u>436 806</u>
Immobilisations corporelles	426 781	377 617	368 477
Écart d'acquisition et actifs incorporels identifiables	63 910	2 024	9 030
Actifs destinés à la vente (note 7)	12 603	6 610	2 434
Autres actifs	18 227	11 426	8 266
Impôts futurs	10 489	10 939	-
	<u>1 105 581 \$</u>	<u>874 486 \$</u>	<u>825 013 \$</u>
Passif et capitaux propres			
Passif à court terme			
Dette bancaire	-	-	3 500 \$
Créditeurs et charges à payer	149 486	116 683	120 229
Impôts sur le bénéfice à payer	9 238	2 949	2 054
Tranche de la dette à long terme échéant à moins de un an	3 762	3 689	3 934
	<u>162 486</u>	<u>123 321</u>	<u>129 717</u>
Dette à long terme	104 677	55 971	38 979
Impôts futurs	41 265	24 612	28 221
Part des actionnaires sans contrôle dans la coentreprise consolidée	7 289	6 932	6 279
Éventualités (note 13)			
Capitaux propres			
Capital-actions	89 147	88 061	87 686
Surplus d'apport	5 910	3 953	3 361
Bénéfices non répartis	668 559	545 388	504 522
Cumul des autres éléments du résultat étendu	26 248	26 248	26 248
	<u>694 807</u>	<u>571 636</u>	<u>530 770</u>
	<u>789 864</u>	<u>663 650</u>	<u>621 817</u>
Total du passif et des capitaux propres	<u>1 105 581 \$</u>	<u>874 486 \$</u>	<u>825 013 \$</u>

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires.

Vêtements de Sport Gildan Inc.
États consolidés intermédiaires des résultats et du résultat étendu
(en milliers de dollars US, sauf les montants par action)

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	<u>6 juillet 2008</u> (non vérifié)	<u>1^{er} juillet 2007</u> (non vérifié)	<u>6 juillet 2008</u> (non vérifié)	<u>1^{er} juillet 2007</u> (non vérifié)
Chiffre d'affaires	380 774 \$	291 610 \$	924 994 \$	709 573 \$
Coût des marchandises vendues	260 418	197 221	626 051	482 558
Bénéfice brut	120 356	94 389	298 943	227 015
Frais de vente et frais généraux et administratifs	43 893	28 430	113 096	83 080
Charges de restructuration et autres charges (note 7)	2 289	4 589	3 929	22 339
Bénéfice avant les éléments ci-dessous	74 174	61 370	181 918	121 596
Amortissement (note 9 a))	15 326	10 272	43 249	28 521
Intérêts, montant net (note 10 b))	1 204	1 453	6 065	3 501
Part des actionnaires sans contrôle dans la coentreprise consolidée	185	503	357	625
Bénéfice avant les impôts sur le bénéfice	57 459	49 142	132 247	88 949
Impôts sur le bénéfice (recouvrement) (note 12)	3 448	(3 255)	9 076	(205)
Bénéfice net et résultat étendu	<u>54 011 \$</u>	<u>52 397 \$</u>	<u>123 171 \$</u>	<u>89 154 \$</u>
BPA de base (note 8)	0,45 \$	0,44 \$	1,02 \$	0,74 \$
BPA dilué (note 8)	0,44 \$	0,43 \$	1,01 \$	0,73 \$

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires.

Vêtements de Sport Gildan Inc.
États consolidés intermédiaires des flux de trésorerie
(en milliers de dollars US)

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	<u>6 juillet 2008</u> (non vérifié)	<u>1^{er} juillet 2007</u> (non vérifié)	<u>6 juillet 2008</u> (non vérifié)	<u>1^{er} juillet 2007</u> (non vérifié)
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation				
Bénéfice net	54 011 \$	52 397 \$	123 171 \$	89 154 \$
Rajustements pour tenir compte des éléments suivants				
Charges de restructuration liées aux actifs destinés à la vente et aux immobilisations corporelles (note 7)	1 662	708	1 334	4 616
Amortissement (note 9 a))	15 326	10 272	43 249	28 521
Perte (gain) sur la cession d'actifs destiné à la vente et d'immobilisations corporelles	861	(60)	987	(20)
Charge de rémunération à base d'actions	599	371	2 083	1 149
Impôts futurs	1 718	(4 689)	203	(3 210)
Part des actionnaires sans contrôle	185	503	357	625
Perte (gain) de change non réalisé	(762)	3 029	253	1 441
	<u>73 600</u>	<u>62 531</u>	<u>171 637</u>	<u>122 276</u>
Variation des soldes hors caisse du fonds de roulement				
Débiteurs	(68 707)	(45 712)	(18 837)	(16 266)
Stocks	9 212	11 051	(7 459)	(30 885)
Charges payées d'avance et acomptes	(2 266)	(2 499)	(1 926)	(3 816)
Créditeurs et charges à payer	27 741	5 354	18 822	1 119
Impôts sur le bénéfice à payer	1 081	1 607	6 156	(338)
	<u>40 661</u>	<u>32 332</u>	<u>168 393</u>	<u>72 090</u>
Flux de trésorerie liés aux activités de financement				
(Diminution) augmentation des montants prélevés sur la facilité de crédit à long terme renouvelable	(37 000)	(13 000)	51 000	30 000
Diminution de la dette bancaire	-	-	(1 261)	-
Diminution nette des autres composantes de la dette à long terme	(896)	(18 266)	(2 221)	(20 948)
Produit tiré de l'émission d'actions	351	180	960	949
	<u>(37 545)</u>	<u>(31 086)</u>	<u>48 478</u>	<u>10 001</u>
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement				
Acquisition d'immobilisations corporelles	(19 773)	(32 864)	(79 791)	(108 315)
Acquisition de V.I. Prewett & Son, Inc. (note 4)	-	-	(126 819)	-
Liquidités soumises à restrictions liées à une acquisition (note 4)	-	-	(10 000)	-
Produit tiré de la cession d'actifs destinés à la vente	10	4 429	1 124	6 424
Diminution (augmentation) nette des autres actifs	565	(778)	2 532	(1 786)
	<u>(19 198)</u>	<u>(29 213)</u>	<u>(212 954)</u>	<u>(103 677)</u>
Incidence des variations des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie libellés en devises	(34)	23	28	116
(Diminution) augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période	(16 116)	(27 944)	3 945	(21 470)
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	29 311	35 481	9 250	29 007
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	<u>13 195 \$</u>	<u>7 537 \$</u>	<u>13 195 \$</u>	<u>7 537 \$</u>

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés intermédiaires.

Renseignements complémentaires sur les flux de trésorerie (note 9)

Vêtements de Sport Gildan Inc.

États consolidés intermédiaires des capitaux propres et du résultat étendu

Neuf mois terminés les 6 juillet 2008 et 1^{er} juillet 2007

(en milliers et en milliers de dollars US)

	Capital-actions		Surplus d'apport	Cumul des autres éléments du résultat étendu	Bénéfices non répartis	Total des capitaux propres
	Nombre	Montant				
Solde au 30 septembre 2007	120 419	88 061 \$	3 953 \$	26 248 \$	545 388 \$	663 650 \$
Rémunération à base d'actions liée aux options sur actions et aux unités d'actions de négociation restreinte dilutives visant des actions nouvelles	-	-	2 083	-	-	2 083
Actions émises aux termes du régime d'achat d'actions des salariés	16	543	-	-	-	543
Actions émises à l'exercice d'options sur actions	81	417	-	-	-	417
Actions émises aux fins du règlement d'unités dilutives d'actions de négociation restreinte dilutives visant des actions nouvelles	8	126	(126)	-	-	-
Bénéfice net	-	-	-	-	123 171	123 171
Solde au 6 juillet 2008 (non vérifié)	120 524	89 147 \$	5 910 \$	26 248 \$	668 559 \$	789 864 \$

	Capital-actions		Surplus d'apport	Cumul des autres éléments du résultat étendu	Bénéfices non répartis	Total des capitaux propres
	Nombre	Montant				
Solde au 1 ^{er} octobre 2006	120 228	86 584 \$	2 365 \$	26 248 \$	415 368 \$	530 565 \$
Rémunération à base d'actions liée aux options sur actions et aux unités d'actions de négociation restreinte dilutives visant des actions nouvelles	-	-	1 149	-	-	1 149
Actions émises aux termes du régime d'achat d'actions des salariés	13	378	-	-	-	378
Actions émises à l'exercice d'options sur actions	117	571	-	-	-	571
Actions émises aux fins du règlement d'unités dilutives d'actions de négociation restreinte dilutives visant des actions nouvelles	18	153	(153)	-	-	-
Bénéfice net	-	-	-	-	89 154	89 154
Solde au 1 ^{er} juillet 2007 (non vérifié)	120 376	87 686 \$	3 361 \$	26 248 \$	504 522 \$	621 817 \$

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES

(Période terminée le 6 juillet 2008)

**(Les montants dans les tableaux sont en milliers ou en milliers de dollars américains, sauf les données par action ou à moins d'avis contraire.)
(non vérifié)**

1. Mode de présentation

Les états financiers consolidés intermédiaires non vérifiés ci-joints ont été dressés conformément aux principes comptables généralement reconnus du Canada régissant l'information financière intermédiaire et comprennent toutes les écritures d'ajustement normales et récurrentes nécessaires à la présentation fidèle des états financiers. Par conséquent, ils ne comprennent pas toutes les informations et notes afférentes que les principes comptables généralement reconnus du Canada exigent de fournir à l'égard des états financiers annuels, et ils doivent donc être lus à la lumière des derniers états financiers consolidés annuels de la Société pour l'exercice terminé le 30 septembre 2007.

Les produits et le bénéfice de la Société sont soumis à des variations saisonnières. Par conséquent, les résultats d'exploitation du troisième trimestre ne sont habituellement pas représentatifs des résultats prévus pour l'exercice entier.

Certaines données comparatives ont été réagencées selon la présentation des états financiers adoptée pour la période courant.

Tous les montants présentés dans les notes ci-jointes n'ont pas fait l'objet d'une vérification, sauf indication contraire.

2. Principales conventions comptables

À l'exception de l'adoption des nouvelles normes comptables décrites à la note 3 ci-dessous, la Société a utilisé les mêmes conventions comptables que celles qui sont décrites aux notes 1 a) et 2 afférentes aux états financiers consolidés vérifiés paraissant dans le rapport annuel de la Société pour l'exercice terminé le 30 septembre 2007 pour dresser ses états financiers consolidés intermédiaires.

3. Adoption de nouvelles normes comptables

À partir du début de son exercice 2008, la Société a adopté les recommandations de certains chapitres du *Manuel de l'Institut Canadien des Comptables Agréés* (« ICCA »), soit le chapitre 1535, « Informations à fournir concernant le capital », le chapitre 3862, « Instruments financiers – informations à fournir », et le chapitre 3863, « Instruments financiers – présentation ». Ces nouveaux chapitres du *Manuel* s'appliquent aux exercices ouverts à compter du 1^{er} octobre 2007. Ces chapitres ne traitent que des informations à fournir et de la présentation et ils n'ont eu aucune incidence sur les résultats financiers de la Société (se reporter aux notes 10 et 11).

4. Acquisition d'une entreprise

Le 15 octobre 2007, la Société a acquis la totalité du capital-actions de V.I. Prewett & Son, Inc. (« Prewett »), fournisseur américain de chaussettes de base pour toute la famille auprès essentiellement des détaillants du marché de masse américain. Le siège social de Prewett est situé à Fort Payne, en Alabama. L'acquisition a pour but de renforcer la position de la Société en tant que fournisseur d'une gamme complète de chaussettes, de vêtements de sport et de sous-vêtements sur le marché de la vente au détail.

Le prix d'achat totalisant 126,8 millions de dollars (incluant des coûts d'opération de 1,5 million de dollars) payé en espèces à la clôture pourrait faire l'objet d'ajustements en fonction des soldes du fonds de roulement à la date de l'acquisition, lesquels n'ont pas encore été déterminés de façon définitive. En outre, la convention d'achat prévoit le versement d'une contrepartie d'acquisition supplémentaire de 10 millions de dollars, sous réserve d'événements futurs précis. Cette somme a été bloquée par la Société et elle a été inscrite dans les autres actifs au bilan consolidé. Toute contrepartie supplémentaire versée par la Société au titre du prix d'achat sera comptabilisée à titre d'écart d'acquisition supplémentaire.

La Société a comptabilisé cette acquisition selon la méthode de l'acquisition, et elle a consolidé les résultats de Prewett à partir de la date d'acquisition.

La Société a réparti le prix d'achat de façon provisoire entre les actifs acquis et les passifs pris en charge en fonction de la meilleure estimation de la direction quant aux justes valeurs et en tenant compte de tous les renseignements pertinents disponibles. Étant donné que la Société n'a pas encore terminé l'évaluation définitive indépendante de certains actifs incorporels et autres actifs acquis et passifs pris en charge à la date de l'acquisition, la répartition du prix d'achat pourrait changer. La Société prévoit établir de façon définitive la répartition du prix d'achat d'ici la fin de l'exercice 2008.

4. Acquisition d'une entreprise (suite)

Le tableau suivant résume la juste valeur estimative des actifs acquis et des passifs pris en charge à la date d'acquisition :

Actifs acquis		
Débiteurs	28 805	\$
Stocks	43 423	
Charges payées d'avance	1 370	
Immobilisations corporelles	20 202	
Écart d'acquisition et actifs incorporels identifiables	64 376	
Autres actifs	176	
Passifs pris en charge		
Dette bancaire	(1 261)	\$
Créditeurs et charges à payer	(14 178)	
Impôts futurs	(16 094)	
Actif net acquis	126 819	\$
Contrepartie		
Espèces	125 294	\$
Coûts de l'opération	1 525	
Prix d'achat	126 819	\$

L'écart d'acquisition comptabilisé relativement à cette acquisition n'est pas déductible à des fins fiscales. Les actifs incorporels identifiables comprennent principalement les contrats conclus avec les clients et les relations clients et ils sont actuellement amortis sur 15 ans selon la méthode linéaire en fonction des estimations préliminaires de la durée de vie utile de ces actifs.

L'écart d'acquisition correspond à l'excédent du prix d'achat sur la juste valeur de l'actif net acquis. L'écart d'acquisition n'est pas amorti et il doit être soumis à un test de dépréciation annuellement, ou plus fréquemment si des événements ou des changements de situation indiquent que l'actif pourrait avoir subi une dépréciation. Lorsque la valeur comptable d'une unité d'exploitation excède sa juste valeur estimative, une perte de valeur doit être comptabilisée pour un montant égal à l'excédent de la valeur comptable sur la juste valeur de l'écart d'acquisition, le cas échéant.

5. Rémunération à base d'actions

Le Régime d'incitation à long terme (« RILT ») de la Société comporte des options sur actions et des unités d'actions de négociation restreinte. Aux termes du RILT, le conseil d'administration peut attribuer aux dirigeants et à d'autres salariés clés de la Société et de ses filiales des options sur actions, des unités d'actions dilutives de négociation restreinte (« UANR visant des actions nouvelles ») et des unités d'actions non dilutives de négociation restreinte (« UANR visant des actions émises »).

Les variations survenues dans les options sur actions en cours ont été les suivantes :

	Nombre	Prix d'exercice moyen pondéré (en \$ CA)
Options en cours le 30 septembre 2007	853	10,08
Attribuées	127	39,37
Exercées	(81)	5,32
Éteintes	(13)	32,41
Options en cours le 6 juillet 2008	886	14,42

Le 6 juillet 2008, 625 200 options en cours pouvaient être exercées au prix moyen pondéré de 6,67 \$ CA. Selon le modèle d'évaluation d'options de Black et Scholes, la juste valeur moyenne pondérée à la date d'attribution des options attribuées au cours des neuf mois terminés le 6 juillet 2008 s'établit à 12,98 \$ CA.

5. Rémunération à base d'actions (suite)

Les variations survenues dans les UANR visant des actions nouvelles en circulation ont été les suivantes :

	Nombre	Juste valeur moyenne pondérée par unité (en \$ CA)
UANR visant des actions nouvelles en circulation le 30 septembre 2007	941	18,83
Attribuées	43	36,47
Réglées au moyen de l'émission d'actions ordinaires	(8)	17,89
Éteintes	(69)	27,85
UANR visant des actions nouvelles en circulation le 6 juillet 2008	907	18,99

Au 6 juillet 2008, de toutes les UANR visant des actions nouvelles qui avaient été attribuées et qui étaient en circulation, il n'y en avait aucune dont les droits étaient acquis.

La charge de rémunération inscrite pour les trois mois terminés les 6 juillet 2008 et 1^{er} juillet 2007 à l'égard des UANR visant des actions nouvelles et des options sur actions a été respectivement de 0,6 million de dollars et de 0,4 million de dollars. La charge de rémunération inscrite pour les neuf mois terminés les 6 juillet 2008 et 1^{er} juillet 2007 à l'égard des UANR visant des actions nouvelles et des options sur actions a été respectivement de 2,1 millions de dollars et de 1,2 million de dollars. La contrepartie a été imputée au surplus d'apport. Lorsque les actions sont émises aux salariés, les montants déjà crédités au surplus d'apport sont reclassés au crédit du capital-actions.

Les variations survenues dans les UANR visant des actions émises en circulation ont été les suivantes :

	Nombre
UANR visant des actions émises en circulation le 30 septembre 2007	56
Attribuées	50
Éteintes	(4)
UANR visant des actions émises en circulation le 6 juillet 2008	102

Les UANR visant des actions émises comportent les mêmes caractéristiques que les UANR visant des actions nouvelles à l'exception du fait que la période d'acquisition des droits ne doit pas excéder trois ans et que le règlement doit être effectué en espèces à la fin de la période d'acquisition. Le montant du règlement est fondé sur le cours de l'action de la Société à la date d'acquisition des droits. Au 6 juillet 2008, la juste valeur moyenne pondérée par UANR visant des actions émises s'établissait à 24,36 \$ CA. Aucune nouvelle action ordinaire n'est émise aux termes de ces attributions et, par conséquent, celles-ci sont non dilutives. Le 6 juillet 2008, de toutes les UANR visant des actions émises qui avaient été attribuées et qui étaient en circulation, il n'y en avait aucune dont les droits étaient acquis.

La charge de rémunération (recouvrement) inscrite pour les trois mois terminés les 6 juillet 2008 et 1^{er} juillet 2007 à l'égard des UANR visant des actions émises a été respectivement de (0,1) million de dollars et de 0,1 million de dollars. La charge de rémunération inscrite pour les neuf mois terminés les 6 juillet 2008 et 1^{er} juillet 2007 à l'égard des UANR visant des actions émises a été respectivement de 0,4 million de dollars et de 0,4 million de dollars. La contrepartie a été inscrite dans les créiteurs et charges à payer.

6. Garanties

La Société ainsi que certaines de ses filiales ont octroyé à des tiers des garanties générales, des lettres de crédit de soutien irrévocables et des cautionnements afin d'indemniser ces tiers dans l'éventualité où la Société et certaines de ses filiales manqueraient à leurs obligations contractuelles. Au 6 juillet 2008, l'obligation éventuelle maximale aux termes de ces garanties s'élevait à 17,4 millions de dollars, dont une tranche de 5,2 millions de dollars était liée à des cautionnements et une autre de 12,2 millions de dollars, à des garanties générales ainsi qu'à des lettres de crédit de soutien. Ces dernières viendront à échéance à diverses dates au cours de l'exercice 2008, les cautionnements sont renouvelés automatiquement chaque année et les garanties générales viennent à échéance à diverses dates jusqu'à l'exercice 2010.

Au 6 juillet 2008, la Société n'avait inscrit aucun passif à l'égard de ces garanties puisqu'elle ne prévoit faire aucun paiement au titre des éléments susmentionnés. La direction est d'avis que la juste valeur des obligations réelles dont elle devrait s'acquitter aux termes de ces garanties advenant des événements ou des conditions spécifiques déclenchant leur réalisation se rapproche des coûts engagés pour obtenir les lettres de crédit de soutien et les cautionnements.

7. Charges de restructuration et autres charges, et actifs destinés à la vente

Le tableau ci-dessous présente un sommaire des composantes des charges de restructuration et autres charges :

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007
Amortissement accéléré	- \$	766 \$	- \$	2 892 \$
Gain à la cession d'actifs à long terme	(38)	(58)	(366)	(1 836)
Perte de valeur	1 700	-	1 700	3 560
Indemnités de départ	400	1 234	400	13 296
Autres	227	2 647	2 195	4 427
	2 289 \$	4 589 \$	3 929 \$	22 339 \$

Au cours des exercices 2006 et 2007, la Société a annoncé la fermeture, le déménagement et le regroupement des installations de fabrication et de distribution au Canada, aux États-Unis et au Mexique, de même que le déménagement de son siège social. Les coûts engagés relativement à ces annonces ont été comptabilisés comme des charges de restructuration et autres charges, et ils comprenaient des indemnités de départ et d'autres coûts, des pertes de valeur d'actifs et l'amortissement accéléré résultant de la réduction de la durée de vie économique restante estimative des immobilisations corporelles relatives à ces installations. Les autres coûts ont trait essentiellement aux coûts de retrait engagés relativement aux fermetures mentionnées ci-dessus, y compris des coûts de détention et de démantèlement liés aux actifs destinés à la vente. Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2008, la Société a constaté une perte de valeur de 1,7 million de dollars relative aux immobilisations corporelles résultant de la consolidation prévue de ses activités de couture en Haïti.

Les actifs destinés à la vente de 12,6 millions de dollars au 6 juillet 2008 (6,6 millions de dollars au 30 septembre 2007 et 2,4 millions de dollars au 1^{er} juillet 2007) sont principalement liés à des usines fermées dans ces divers emplacements et sont constatés à leur valeur comptable ou leur juste valeur, selon le moins élevé des deux, déduction faite des frais de vente. Les coûts additionnels de détention liés à ces usines fermées et les gains et les pertes liés à la cession d'actifs destinés à la vente seront comptabilisés à titre de charges de restructuration à mesure qu'ils sont engagés.

8. Bénéfice par action

Le tableau qui suit présente un rapprochement du bénéfice par action de base et du bénéfice par action dilué :

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007
Bénéfice par action de base				
Nombre moyen pondéré de base d'actions ordinaires en circulation	120 492	120 359	120 462	120 319
Bénéfice par action de base	0,45 \$	0,44 \$	1,02 \$	0,74 \$
Bénéfice par action dilué				
Nombre moyen pondéré de base d'actions ordinaires en circulation	120 492	120 359	120 462	120 319
Plus l'incidence des options sur actions et des UANR visant des actions nouvelles	1 130	1 240	1 181	1 206
Nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires en circulation	121 622	121 599	121 643	121 525
Bénéfice par action dilué	0,44 \$	0,43 \$	1,01 \$	0,73 \$

En ce qui a trait aux trois mois terminés le 6 juillet 2008, le calcul ci-dessus ne tient pas compte de 123 565 options sur actions qui ont été considérées comme antidilutives du fait que leur prix d'exercice était supérieur au cours moyen des actions ordinaires pour cette période. En ce qui a trait aux neuf mois terminés le 6 juillet 2008, le calcul ci-dessus ne tient pas compte de 81 968 options sur actions qui ont été considérées comme antidilutives du fait que leur prix d'exercice était supérieur au cours moyen des actions ordinaires pour cette période. Pour le trimestre terminé le 30 décembre 2007 ainsi que pour l'exercice 2007, toutes les options sur actions en cours ont été dilutives.

9. Autres informations

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007
a) Les éléments ci-après ont été inclus dans l'amortissement				
Amortissement des immobilisations corporelles	13 155 \$	9 612 \$	38 673 \$	26 791 \$
Perte de valeur et baisse de valeur des immobilisations corporelles	700	–	700	–
Charge d'amortissement liée aux frais de démarrage et autres frais reportés	454	499	1 385	1 247
Charge d'amortissement liée aux actifs incorporels	1 017	161	2 491	483
	15 326 \$	10 272 \$	43 249 \$	28 521 \$
b) Sommes versées en espèces au cours de la période pour les				
Intérêts	1 459 \$	1 842 \$	6 515 \$	4 065 \$
Impôts sur le bénéfice	461	482	2 799	3 798
c) Opérations hors caisse				
	<u>6 juillet 2008</u>	<u>30 septembre 2007</u> (vérifié)	<u>1^{er} juillet 2007</u>	
Acquisitions d'immobilisations corporelles comprises dans les créditeurs et charges à payer	500 \$	2 566 \$	2 652 \$	
Valeur attribuée créditée au capital-actions à l'émission d'UANR visant des actions nouvelles	126	226	153	
Reprise sur provision pour moins-value relative aux actifs d'impôts futurs acquis créditée aux actifs incorporels	–	7 340	–	
Produit tiré de la cession d'actifs à long terme compris dans les autres actifs	1 477	1 855	1 943	
Produit tiré de la cession d'actifs à long terme compris dans les débiteurs	1 380	1 050	–	
d) Composition de la trésorerie et des équivalents de trésorerie				
Soldes de caisse en banque	10 237 \$	9 250 \$	7 537 \$	
Placements à court terme	2 958	–	–	
	13 195 \$	9 250 \$	7 537 \$	

10. Instruments financiers

Au cours du premier trimestre de l'exercice 2008, la Société a adopté les recommandations du chapitre 3862 du *Manuel de l'ICCA*, « Instruments financiers – informations à fournir », visant les exercices ouverts à compter du 1^{er} octobre 2007. Ce nouveau chapitre du *Manuel* exige des entités de fournir des informations de façon à permettre aux utilisateurs d'évaluer l'importance des instruments financiers au regard de la situation financière et de la performance financière de l'entité, et la nature et l'ampleur des risques découlant des instruments financiers auxquels l'entité est exposée ainsi que la façon dont l'entité gère ces risques.

Les informations concernant l'exposition aux risques, en particulier le risque de crédit, le risque de liquidité, le risque de change et le risque de taux d'intérêt, sont présentées à la rubrique « Gestion du risque financier » du rapport de gestion de la Société au 6 juillet 2008 et pour les trois mois et neuf mois terminés à cette date, lequel est inclus dans le rapport trimestriel de Gildan aux actionnaires pour le troisième trimestre de 2008, ainsi que dans les présents états financiers consolidés intermédiaires de la Société. Par conséquent, ces informations sont intégrées par renvoi dans les présents états financiers consolidés intermédiaires.

a) Instruments financiers – valeur comptable et juste valeur

La juste valeur des actifs et des passifs financiers ainsi que la valeur comptable inscrite au bilan consolidé se présentent comme suit :

	6 juillet 2008		30 septembre 2007	
	Valeur comptable	Juste valeur	Valeur comptable	Juste valeur
Actifs financiers				
Actifs financiers disponibles à la vente				
Trésorerie et équivalents de trésorerie	13 195 \$	13 195 \$	9 250 \$	9 250 \$
Prêts et créances				
Débiteurs - comptes clients	236 912	236 912	189 070	189 070
Débiteurs - autres	17 599	17 599	17 018	17 018
Créances à long terme comprises dans les autres actifs	1 477	1 477	1 855	1 855
Liquidités soumises à restrictions liées à				
l'acquisition de Prewett incluses dans les autres actifs	10 000	10 000	-	-
Contrats de change à terme	123	123	293	293
Passifs financiers				
Autres passifs financiers				
Créditeurs et charges à payer	147 428	147 428	115 596	115 596
Dette à long terme portant intérêt à des taux variables				
Facilité de crédit à long terme renouvelable	100 000	100 000	49 000	49 000
Autres composantes de la dette à long terme	6 727	6 727	8 803	8 803
Dette à long terme portant intérêt à des taux fixes	1 712	1 712	1 857	1 857
Contrats de change à terme	2 058	2 058	1 087	1 087

La Société a déterminé que la juste valeur de ses actifs et de ses passifs financiers à court terme se rapprochait de leur valeur comptable respective à la date du bilan étant donné que ces instruments échoient à court terme. La juste valeur des créances à long terme, des liquidités soumises à restrictions liées à l'acquisition de Prewett et des passifs financiers de la Société portant intérêt se rapproche également de leur valeur comptable respective. La juste valeur des contrats de change à terme a été établie en fonction des cours du marché.

10. Instruments financiers (suite)

b) Produits et charges financiers

Les composantes ci-dessous des produits et des charges liés aux instruments financiers sont présentées à l'état consolidé des résultats :

i) Intérêts créditeurs et débiteurs

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007
Intérêts débiteurs sur la dette à long terme	1 294 \$	1 393 \$	6 357 \$	3 578 \$
Intérêts débiteurs sur la dette à court terme	4	79	38	219
Intérêts créditeurs sur les actifs financiers disponibles à la vente	(106)	(85)	(349)	(400)
Intérêts créditeurs sur les prêts et créances	(20)	-	(60)	-
Autres intérêts	32	66	79	104
Intérêts débiteurs, montant net	1 204 \$	1 453 \$	6 065 \$	3 501 \$

Les intérêts créditeurs sur les actifs financiers disponibles à la vente consistent en des intérêts gagnés sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie investis dans des dépôts à court terme. Les intérêts créditeurs sur les prêts et les créances se rapportent aux intérêts gagnés sur les créances à long terme de la Société compris dans les autres actifs.

ii) Gain (perte) de change

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007
Gain (perte) lié aux actifs et aux passifs financiers, exception faite des contrats de change à terme	120 \$	(759) \$	1 321 \$	344 \$
Gain (perte) lié(e) aux contrats de change à terme, y compris les montants réalisés par suite de l'échéance de contrats et des variations de la juste valeur des positions ouvertes	185	2 333	(2 189)	2 659
Gain (perte) de change lié(e) aux instruments financiers	305	1 574	(868)	3 003
Autre gain (perte) de change	26	(2 282)	222	(1 319)
Gain (perte) de change	331 \$	(708) \$	(646) \$	1 684 \$

iii) Pertes de valeur constatées à l'égard des comptes clients

La Société a constaté une charge (recouvrement) au titre des mauvaises créances de 2,5 millions de dollars ((0,2) million de dollars en 2007) et de 2,6 millions de dollars (0,1 million de dollars en 2007) respectivement pour les périodes de trois mois et de neuf mois terminées le 6 juillet 2008. La charge au titre des mauvaises créances est présentée au poste « Frais de vente et frais généraux et administratifs » à l'état consolidé intermédiaire des résultats et du résultat étendu.

10. Instruments financiers (suite)

c) Contrats de change à terme

Le tableau ci-dessous présente un sommaire des instruments financiers dérivés liés aux engagements pris par la Société relativement à l'achat et à la vente de devises aux termes de contrats de change à terme au 6 juillet 2008 et au 30 septembre 2007 :

6 juillet 2008	Échéance	Montant nominal de référence en devises	Taux de change moyen	Montant nominal de référence équivalent en dollars US	Valeur comptable et juste valeur	
					Actif	Passif
Achat \$ CA/vente \$ US	0 à 6 mois	35 500	0,9923	35 225 \$	- \$	(457) \$
Vente EUR/achat \$ US	0 à 6 mois	8 485	1,3963	11 848	-	(1 404)
	6 à 12 mois	2 650	1,4743	3 907	-	(197)
Vente GBP/achat \$ US	0 à 6 mois	5 172	1,9952	10 319	123	-
				61 299 \$	123 \$	(2 058) \$

30 septembre 2007	Échéance	Montant nominal de référence en devises	Taux de change moyen	Montant nominal de référence équivalent en dollars US	Valeur comptable et juste valeur	
					Actif	Passif
Achat EUR/vente \$ US	0 à 6 mois	4 425	1,3616	6 025 \$	293 \$	- \$
Vente EUR/achat \$ US	0 à 6 mois	4 899	1,3626	6 675	-	(278)
	6 à 12 mois	9 081	1,3677	12 421	-	(467)
Vente GBP/achat \$ US	0 à 6 mois	4 781	1,9988	9 558	-	(146)
	6 à 12 mois	6 019	1,9841	11 942	-	(196)
Vente \$ CA/achat \$ US	0 à 6 mois	3 800	1,0055	3 821	-	-
				50 442 \$	293 \$	(1 087) \$

Les contrats de change à terme sont inscrits à la valeur de marché et les gains et les pertes afférents sont inscrits dans les résultats puisque la Société a choisi de ne pas utiliser la comptabilité de couverture en ce qui concerne ces instruments dérivés.

11. Informations à fournir concernant le capital

L'objectif de la Société en matière de gestion du capital consiste à disposer de liquidités suffisantes lui permettant de poursuivre sa stratégie de croissance interne et d'entreprendre des acquisitions ciblées, tout en maintenant une approche conservatrice à l'égard du levier financier et de la gestion du risque financier.

Le capital de la Société se compose de la dette nette et des capitaux propres. La dette nette se compose de la dette portant intérêt moins la trésorerie et les équivalents de trésorerie. Le capital de la Société est principalement affecté au financement des acquisitions, des augmentations du fonds de roulement hors caisse et des dépenses en immobilisations liées à l'expansion de la capacité. La Société finance actuellement ces besoins à même ses flux de trésorerie et en effectuant des prélèvements périodiques sur sa facilité de crédit bancaire à long terme renouvelable.

Comme principale mesure de suivi de son levier financier, la Société se sert du ratio dette nette sur le bénéfice avant les intérêts, les impôts et l'amortissement, la part des actionnaires sans contrôle et les charges de restructuration et autres charges (« BAIIA ») qu'elle vise maintenir en deçà du seuil maximal de 3,0:1. La dette nette est calculée à la date de clôture trimestrielle la plus récente. Le BAIIA est fondé sur les quatre derniers trimestres terminés à la même date de clôture que celle utilisée pour calculer la dette nette. Le ratio de la dette nette sur le BAIIA aux 6 juillet 2008, 30 septembre 2007 et 1^{er} juillet 2007 s'établissait comme suit :

	6 juillet 2008	30 septembre 2007	1 ^{er} juillet 2007
Dette bancaire	- \$	- \$	3 500 \$
Tranche de la dette à long terme échéant à moins de un an	3 762	3 689	3 934
Dette à long terme	104 677	55 971	38 979
Moins : trésorerie et équivalents de trésorerie	(13 195)	(9 250)	(7 537)
Dette nette	95 244 \$	50 410 \$	38 876 \$

	<i>Pour les quatre derniers trimestres terminés les</i>		
	6 juillet 2008	30 septembre 2007	1 ^{er} juillet 2007
Bénéfice net	164 037 \$	130 020 \$	105 942 \$
Charges de restructuration et autres charges	9 602	28 012	42 725
Amortissement	53 505	38 777	37 593
Intérêts, montant net	7 462	4 898	4 540
Charge (recouvrement) d'impôts	4 466	(4 815)	917
Part des actionnaires sans contrôle dans le bénéfice de la coentreprise consolidée	1 010	1 278	645
BAIIA	240 082 \$	198 170 \$	192 362 \$
Ratio dette nette/BAIIA	0,4:1	0,3:1	0,2:1

Aux termes des modalités de la facilité de crédit renouvelable la Société doit maintenir un ratio dette nette sur le BAIIA maximal de 3,0:1, bien qu'elle pourrait dépasser cette limite dans certaines circonstances. La Société a utilisé sa facilité de crédit renouvelable pour financer l'acquisition de Prewett, réalisée le 15 octobre 2007. Le financement de l'acquisition a donné lieu à un endettement inférieur au ratio de la dette nette sur le BAIIA maximal visé par la Société. À l'heure actuelle, la Société ne prévoit pas refinancer sa facilité de crédit renouvelable, ni même une partie de celle-ci, en contractant des emprunts à plus long terme, ou réunir des capitaux propres supplémentaires.

Afin de maintenir et d'ajuster sa structure du capital, la Société, avec l'autorisation de son conseil d'administration, peut émettre ou rembourser des titres d'emprunt à long terme, émettre des actions, racheter des actions, verser des dividendes ou prendre d'autres mesures jugées appropriées dans les circonstances. À l'heure actuelle, la Société ne verse aucun dividende. Toutefois, le conseil d'administration réévalue à intervalles réguliers la possibilité de commencer à verser des dividendes.

La Société n'est pas soumise à des exigences concernant son capital imposées par une autorité de réglementation.

12. Impôts sur les bénéfices

L'Agence du revenu du Canada (« ARC ») mène présentement une vérification des déclarations fiscales de Gildan pour les exercices 2000, 2001, 2002 et 2003, vérification dont l'étendue comprend un examen du prix de transfert et de la répartition du bénéfice entre l'entité juridique canadienne de la Société et ses filiales étrangères. Au troisième trimestre de 2008, la Société a rencontré des responsables de l'ARC pour la première fois afin de discuter des points soulevés dans le cadre de la vérification préliminaire du prix de transfert et plus particulièrement pour expliquer les rôles et les responsabilités assumés dans les filiales étrangères de la Société où la majeure partie de son bénéfice imposable est gagné. La Société poursuit ses discussions avec l'ARC et estime que le bien-fondé de sa méthode relative au prix de transfert, laquelle s'appuie sur des études annuelles sur le prix de transfert menées par des spécialistes externes, et la substance économique de sa structure juridique et opérationnelle soutiennent ses positions fiscales. Bien que l'issue de la vérification ne puisse être déterminée avec certitude, la Société est d'avis que ses positions fiscales seront maintenues et que l'issue définitive de cette question n'aura aucune incidence importante sur les résultats d'exploitation ou la situation financière de la Société.

Le recouvrement d'impôts de 3,3 millions de dollars pour la période de trois mois terminée le 1^{er} juillet 2007 et de 0,2 million de dollars pour la période de neuf mois terminée le 1^{er} juillet 2007 tient compte de la constatation d'économies d'impôts non comptabilisées lors d'un exercice précédent d'une somme de 5,7 millions de dollars.

13. Éventualités

La Société et certains de ses hauts dirigeants ont été nommés à titre de défendeurs dans le cadre d'une série de recours collectifs envisagés devant la Cour de district des États-Unis, district sud de New York. Ces poursuites seront vraisemblablement regroupées en un seul recours collectif au nom d'un demandeur principal. Un autre recours collectif envisagé a aussi été porté devant la Cour supérieure de justice de l'Ontario, et une demande d'autorisation d'exercer un recours collectif a été déposée auprès de la Cour supérieure du Québec. Dans chacune de ces causes aux États-Unis et au Canada, qui ne sont pas encore autorisées à titre de recours collectifs par les tribunaux respectifs, les demandeurs veulent représenter un groupe de personnes qui ont acheté des actions ordinaires de la Société entre le 2 août 2007 et le 29 avril 2008 et prétendent, entre autres choses, que les défendeurs ont donné des informations fausses ou trompeuses ou fait une présentation inexacte des faits concernant les perspectives financières de la Société dans les prévisions financières pour l'exercice 2008, lesquelles perspectives ont été modifiées le 29 avril 2008. Les poursuites aux États-Unis sont fondées sur les lois fédérales américaines sur les valeurs mobilières. Quant à l'affaire en Ontario, outre des demandes fondées sur la *common law*, les demandeurs demandent l'autorisation du tribunal ontarien de présenter des demandes en responsabilité civile pour cause de présentation inexacte des faits, en violation de la Loi sur les valeurs mobilières de l'Ontario. La Société conteste catégoriquement le fondement de toutes ces poursuites et elle a l'intention de se défendre énergiquement. Toutefois, étant donné que tout procès comporte un élément d'incertitude, il n'est pas possible de prédire l'issue de ces poursuites ni le montant des pertes éventuelles. Dans les états financiers consolidés intermédiaires, aucune provision pour pertes éventuelles n'a été comptabilisée.

14. Informations sectorielles

La Société confectionne et vend des vêtements de sport, des sous-vêtements ainsi que des chaussettes. Elle mène ses activités dans un seul secteur, soit celui des vêtements de base qui sont sujets à un remplacement fréquent, qui sont vendus en grands volumes et qui ne sont pas influencés par la mode.

La Société a deux clients comptant pour au moins 10 % du chiffre d'affaires total :	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007
Client A	25,1%	22,2 %	23,2%	22,2 %
Client B	11,7%	2,6 %	15,5%	5,5 %

Le chiffre d'affaires est réalisé auprès de clients
situés dans les régions suivantes :

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007
États-Unis	338 130	\$ 255 281	\$ 833 230	\$ 627 758
Canada	19 604	16 456	42 217	39 021
Europe et autres pays	23 040	19 873	49 547	42 794
	380 774	\$ 291 610	\$ 924 994	\$ 709 573

Chiffre d'affaires par principal groupe de produits :

	Trois mois terminés les		Neuf mois terminés les	
	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007	6 juillet 2008	1 ^{er} juillet 2007
Vêtements de sport et sous-vêtements	306 407	\$ 261 087	\$ 703 457	\$ 603 646
Chaussettes	74 367	30 523	221 537	105 927
	380 774	\$ 291 610	\$ 924 994	\$ 709 573

14. Informations sectorielles (suite)

	<u>6 juillet 2008</u>	<u>30 septembre 2007</u>	<u>1^{er} juillet 2007</u>
Les immobilisations corporelles par région sont les suivantes :		(vérifié)	
Bassin des Caraïbes et Amérique centrale	321 613 \$	294 063 \$	276 000 \$
États-Unis	80 486	65 399	69 163
Canada et autres	24 682	18 155	23 314
	<u>426 781 \$</u>	<u>377 617 \$</u>	<u>368 477 \$</u>

	<u>6 juillet 2008</u>	<u>30 septembre 2007</u>	<u>1^{er} juillet 2007</u>
Les actifs destinés à la vente par région sont les suivants :		(vérifié)	
États-Unis	2 200 \$	2 278 \$	1 934 \$
Canada et autres	10 403	4 332	500
	<u>12 603 \$</u>	<u>6 610 \$</u>	<u>2 434 \$</u>

L'écart d'acquisition et les actifs incorporels sont liés à des acquisitions faites aux États-Unis.