

*(tous les montants sont en dollars américains, à moins d'indication contraire)*

*1) Il y a lieu de se reporter à la rubrique intitulée « Définition et rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR » du présent communiqué de presse.*

## **Les Vêtements de Sport Gildan publie d'excellents résultats pour le quatrième trimestre et présente ses prévisions pour l'exercice 2024**

- Ventes nettes de 783 millions de dollars au quatrième trimestre, en hausse de 9 % par rapport au quatrième trimestre de 2022
- Marge opérationnelle de 22,8 % et marge opérationnelle ajustée<sup>1</sup> de 19,7 % au quatrième trimestre
- Bénéfice dilué par action de 0,89 \$ pour le quatrième trimestre, en hausse de 89 %, et bénéfice dilué par action ajusté<sup>1</sup> de 0,75 \$, en hausse de 15 % par rapport au quatrième trimestre de 2022
- Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles de 239 millions de dollars pour le quatrième trimestre et de 547 millions de dollars pour l'exercice complet; flux de trésorerie disponibles<sup>1</sup> de 203 millions de dollars pour le quatrième trimestre et de 392 millions de dollars pour l'exercice complet
- 204 millions de dollars retournés aux actionnaires au quatrième trimestre et 492 millions de dollars pour l'exercice complet, par voie de dividendes et de rachats d'actions
- La Société annonce une augmentation de 10 % du dividende pour l'exercice 2024
- La Société présente ses prévisions pour l'exercice 2024

**Montréal, le mercredi 21 février 2024** – Les Vêtements de Sport Gildan Inc. (TSX et NYSE : GIL) annonce aujourd'hui ses résultats pour le quatrième trimestre et l'exercice clos le 31 décembre 2023, et présente ses prévisions annuelles pour l'exercice 2024. De plus, la Société annonce une augmentation de 10 % du dividende pour l'exercice 2024.

Dans l'ensemble, malgré la conjoncture macroéconomique complexe et des périodes comparatives difficiles d'un exercice à l'autre, Gildan a réalisé en 2023 des progrès considérables dans le cadre de sa stratégie de croissance durable qui comprend trois piliers clés axés sur l'innovation, la capacité de fabrication et les pratiques ESG. Gildan a clos l'exercice avec une forte augmentation des ventes au quatrième trimestre, une marge opérationnelle ajustée<sup>1</sup> qui se situe à l'extrémité supérieure de la fourchette cible de la Société et un bénéfice par action qui a renoué avec la croissance. De plus, la Société a dégagé des flux de trésorerie robustes en 2023 et elle affichait un bilan sain à la clôture de l'exercice. Elle amorce donc l'exercice 2024 en bonne posture.

« Grâce à la capacité d'exécution exceptionnelle de notre équipe d'employés hautement qualifiés dans nos installations partout dans le monde, nous avons enregistré d'excellents résultats au quatrième trimestre », a déclaré Vince Tyra, président et chef de la direction. « La Société, qui célèbre son 40<sup>e</sup> anniversaire cette année, a devant elle un brillant avenir, où nous pourrons mettre à profit nos forces et continuer de créer de la valeur pour toutes les parties prenantes. Depuis que je me suis joint à la Société, j'ai eu la chance de rendre visite à des centaines d'employés à Montréal et au Honduras et j'ai rencontré plusieurs de nos principaux clients à l'occasion des foires commerciales qui ont eu lieu récemment à Las Vegas, au Nevada, et à Long Beach, en Californie, et j'en ressors encore plus enthousiaste à l'égard de l'avenir. »

Nous avons généré des ventes de 783 millions de dollars au quatrième trimestre, en hausse de 9 % par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent, et des marges opérationnelles de 22,8 %. Nous avons enregistré une solide performance sur le plan de la marge brute ajustée<sup>1</sup> et des charges de vente et charges générales et administratives ajustées<sup>1</sup>, ce qui nous a permis de dégager une marge opérationnelle ajustée de 19,7 %, en hausse de 90 points de base par rapport à un an plus tôt. Ces résultats ont donné lieu à un bénéfice dilué par action conforme aux PCGR et à un bénéfice dilué par action ajusté<sup>1</sup> de 0,89 \$ et de 0,75 \$, et les hausses respectives de 89 % et de 15 % d'un exercice à l'autre marquent la reprise de la croissance de notre bénéfice par action trimestriel. Les flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles ont augmenté pour s'établir à 239 millions de dollars, en hausse de 50 millions de dollars, en raison essentiellement du retour à la normale des niveaux des stocks par rapport à l'exercice précédent, portant à 547 millions de dollars le total des flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles pour l'exercice complet. Une fois les dépenses d'investissement effectuées, nous avons généré des flux de trésorerie disponibles<sup>1</sup> de 203 millions de dollars et de 392 millions de dollars, respectivement, pour le quatrième trimestre et l'exercice complet, ce qui est légèrement en deçà de nos attentes. Au cours du quatrième trimestre, nous avons racheté 5,4 millions d'actions dans le cadre de l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités à un coût total d'environ 173 millions de dollars, portant nos rachats totaux pour l'exercice à près de 7 % du flottant. En conséquence, la Société a retourné 492 millions de dollars de capital aux actionnaires en 2023 par l'intermédiaire des rachats d'actions et des versements de dividendes. Nous avons clos l'exercice 2023 avec une dette nette<sup>1</sup> de 993 millions de dollars et un ratio de levier financier de la dette nette<sup>1</sup> de 1,5 fois, ce qui s'inscrit tout à fait dans les limites de nos niveaux d'endettement ciblés.

### **Résultats opérationnels du quatrième trimestre de 2023**

Les ventes nettes de 783 millions de dollars pour le quatrième trimestre clos le 31 décembre 2023 ont augmenté de 9 % par rapport au quatrième trimestre de l'exercice précédent, compte tenu des ventes de vêtements de sport de 644 millions de dollars, en hausse de 8 %, et des ventes de 139 millions de dollars dans la catégorie des articles chaussants et des sous-vêtements, en hausse de 11 %. L'augmentation des ventes de vêtements de sport est aussi attribuable aux volumes plus élevés résultant de la performance dans les points de vente, ainsi qu'aux niveaux de réapprovisionnement des clients qui ont été plus importants qu'à l'exercice précédent. Les tendances dans les points de vente reflètent aussi la vigueur dans certaines catégories de produits clés, dont les vêtements molletonnés et les produits faits de fil à anneaux, ce qui a donné lieu à une gamme de produits avantageuse. En dépit d'une certaine reprise dans les points de vente sur les marchés internationaux, les ventes ont fléchi de 24 % en raison des difficultés macroéconomiques qui persistent sur ces marchés et de l'insuffisance du réapprovisionnement des stocks par rapport à l'exercice précédent. Dans la catégorie des articles chaussants et des sous-vêtements, l'augmentation des ventes s'explique surtout par les volumes plus élevés attribuables à l'effet combiné de l'amélioration des tendances dans les points de vente et du lancement de nouveaux programmes dans le réseau de la vente au détail sur le marché de masse. Malgré la demande qui reste faible dans l'ensemble du secteur pour ce qui est des sous-vêtements pour hommes et des chaussettes, notre performance a été solide dans cette catégorie.

Nous avons dégagé un bénéfice brut de 237 millions de dollars, ou 30,2 % des ventes, comparativement à 235 millions de dollars, ou 32,6 % des ventes, à l'exercice précédent, compte tenu d'un profit sur l'assurance de 25,6 millions de dollars. Le bénéfice brut ajusté<sup>1</sup> s'est chiffré à 237 millions de dollars, ou 30,2 % des ventes, soit une hausse de 28 millions de dollars. L'amélioration de 110 points de base de la marge brute ajustée<sup>1</sup> qui en découle s'explique principalement par la baisse des coûts des matières premières, légèrement contrée par les prix de vente nets moins élevés. Comme prévu, nous avons constaté une amélioration séquentielle de 270 points de base de la marge brute ajustée, alors que la pression découlant de l'incidence du coût du coton, qui avait atteint un sommet, s'est considérablement atténuée au quatrième trimestre.

Les charges de vente et charges générales et administratives de 88 millions de dollars, ou 11,3 % des ventes, ont augmenté de 15 millions de dollars par rapport à l'exercice précédent, ce qui traduit une hausse des volumes et une charge de 6 millions de dollars au titre des coûts liés à la cessation d'emploi du chef de la direction et des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires. Après ajustement pour exclure cette charge, les charges de vente et charges générales et administratives ajustées en pourcentage des ventes se sont établies à 10,5 % pour le trimestre à l'étude, contre 10,2 % un an plus tôt, l'incidence des charges plus élevées ayant plus que neutralisé l'incidence favorable de l'effet de levier sur les ventes.

Pour le trimestre à l'étude, nous avons engagé des coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions de 11 millions de dollars essentiellement attribuables à la fermeture annoncée au préalable d'une installation de filature aux États-Unis, en regard de coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions de 6 millions de dollars à l'exercice précédent. Étant donné la performance pour l'exercice 2023 et les projections de la rentabilité liées à nos ventes d'articles chaussants, nous avons également comptabilisé une reprise de pertes de valeur antérieures liées aux articles chaussants de 41 millions de dollars. Compte tenu de l'incidence nette de ces éléments pour les deux exercices, le bénéfice opérationnel de 178 millions de dollars a progressé par rapport à 93 millions de dollars pour l'exercice précédent. Après ajustement, le bénéfice opérationnel<sup>1</sup> s'est chiffré à 155 millions de dollars, ou 19,7 % des ventes, contre 136 millions de dollars, ou 18,8 % des ventes, à l'exercice précédent. La hausse du bénéfice opérationnel ajusté reflète l'augmentation des ventes et la marge brute ajustée plus élevée. L'amélioration de 90 points de base de la marge opérationnelle ajustée est principalement attribuable à l'augmentation de la marge brute ajustée.

Compte tenu des charges financières nettes de 21 millions de dollars, en hausse de 8 millions de dollars par rapport à l'exercice précédent en raison de la hausse des taux d'intérêt et des niveaux d'emprunt nets moyens, ainsi que de l'incidence favorable d'une diminution de la base des actions en circulation, nous avons présenté un bénéfice dilué par action de 0,89 \$ et un bénéfice dilué par action ajusté de 0,75 \$, en hausse de 89 % et de 15 %, respectivement, comparativement à un bénéfice dilué par action de 0,47 \$ et à un bénéfice dilué par action ajusté de 0,65 \$ pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent.

Les flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles ont totalisé 239 millions de dollars au quatrième trimestre et 547 millions de dollars pour l'exercice complet, soit des hausses respectives de 50 millions de dollars et de 133 millions de dollars par rapport à un an plus tôt. Les dépenses d'investissement de 208 millions de dollars pour l'exercice complet, dont 36 millions de dollars au quatrième trimestre, se sont situées à l'extrémité inférieure de notre fourchette cible pour 2023, comme prévu. Ces investissements ont porté sur des projets d'expansion de la capacité et d'intégration verticale, notamment la construction de notre nouveau complexe de fabrication à grande échelle et à faible coût au Bangladesh, dont la cadence de production continue d'accélérer. La Société a dégagé des flux de trésorerie disponibles de 203 millions de dollars au quatrième trimestre, portant à 392 millions de dollars le total pour l'exercice 2023, ce qui représente des hausses respectives de 72 millions de dollars et de 194 millions de dollars par rapport à un an plus tôt. L'augmentation des flux de trésorerie disponibles pour les deux périodes reflète la baisse des investissements dans le fonds de roulement par rapport à l'exercice précédent, la Société ayant alors ramené les stocks à des niveaux plus élevés et plus optimaux, ainsi que les dépenses d'investissement moins élevées. La Société a clos l'exercice 2023 avec une dette nette de 993 millions de dollars, en hausse par rapport à 874 millions de dollars en 2022, et un ratio de levier financier de la dette nette équivalant à 1,5 fois le BAIIA ajusté, ce qui s'inscrit tout à fait dans les limites de nos niveaux d'endettement ciblés.

### **Résultats pour l'exercice 2023 complet**

Les ventes nettes pour l'exercice clos le 31 décembre 2023 se sont élevées à 3 196 millions de dollars, en baisse de 1 % d'un exercice à l'autre, du fait d'un recul de 3 % des ventes de vêtements de sport et d'une augmentation de 10 % dans la catégorie des articles chaussants et des sous-vêtements. Les ventes de vêtements de sport se sont établies à 2 668 millions de dollars, en baisse de 95 millions de dollars, ce qui s'explique principalement par les volumes de ventes moins élevés par rapport à l'exercice précédent alors que le réapprovisionnement des distributeurs avait été plus important, en partie compensés par les prix de vente nets légèrement plus élevés. Pour l'exercice complet, les ventes dans les points de vente ont été faibles globalement pour la catégorie des vêtements de sport, mais nous avons constaté une amélioration séquentielle des tendances dans les points de vente pour cette catégorie au cours des trois premiers trimestres de l'exercice, avant une stabilisation au quatrième trimestre. Les ventes sur les marchés internationaux, de 225 millions de dollars, ont diminué de 17 % par rapport à l'exercice précédent, en raison surtout de la non-réurrence du déstockage effectué à l'exercice précédent et de la gestion prudente des stocks des distributeurs tout au long de l'exercice, dans des conditions de marché difficiles. L'excellente performance de la catégorie des articles chaussants et des sous-vêtements, dont les ventes ont totalisé 528 millions de dollars, en hausse de 50 millions de dollars, est attribuable à la croissance découlant de l'expansion de notre offre de marques privées et du lancement de nouveaux programmes de sous-vêtements dans le réseau de la vente au détail sur le marché de masse ainsi que la vigueur des ventes d'articles chaussants. Par ailleurs, même si la demande est restée faible pour ces catégories dans l'ensemble du secteur, nous avons tiré parti d'un environnement de demande plus favorable par rapport à 2022, ainsi que du retour à la normale des stocks des détaillants.

Nous avons réalisé des marges brutes de 27,5 %, en baisse de 310 points de base d'un exercice à l'autre, ce qui tient compte de la comptabilisation des recouvrements sur l'assurance ouragan représentant 70 points de base. La marge brute ajustée<sup>1</sup> de 27,4 % a diminué de 240 points de base. Cette baisse s'explique principalement par l'incidence, sur notre coût des ventes, du coût des fibres qui a atteint un sommet plus tôt dans l'année et de la hausse du coût des intrants utilisés dans la fabrication, qui était prévue. Ces facteurs ont été compensés en partie par les prix de vente nets légèrement plus élevés.

Les charges de vente et charges générales et administratives ont atteint 330 millions de dollars, ou 10,3 % en pourcentage des ventes nettes, ce qui rend compte de l'incidence de la charge liée à la cessation d'emploi du chef de la direction et des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires, décrite plus haut, et de l'inflation sur les coûts en général, ces facteurs ayant été essentiellement contrebalancés par l'incidence de la diminution des volumes, des charges moins élevées liées à la rémunération variable et de l'incidence favorable de nos mesures de contrôle des coûts. Les charges de vente et charges générales et administratives ajustées<sup>1</sup> exprimées en pourcentage des ventes se sont établies à 10,1 %, un niveau semblable à celui de l'exercice précédent.

Nous avons dégagé un bénéfice opérationnel de 644 millions de dollars, ou 20,1 % des ventes, compte tenu de l'incidence favorable du profit net sur l'assurance de 77 millions de dollars, de la reprise hors trésorerie d'une partie de la perte de valeur de 41 millions de dollars à l'égard des articles chaussants à l'exercice précédent et du profit de 25 millions de dollars sur la cession-bail d'une de nos installations de distribution aux États-Unis, facteurs en partie contrebalancés par la hausse de 46 millions de dollars des coûts de restructuration. Le bénéfice opérationnel de 603 millions de dollars en 2022, ou 18,6 % des ventes, tenait compte de la perte de valeur hors trésorerie de 62 millions de dollars pour les articles chaussants, compensée en partie par un profit comptable sur l'assurance de 26 millions de dollars. Le bénéfice opérationnel ajusté s'est établi à 553 millions de dollars en 2023, ce qui s'est traduit par une marge opérationnelle ajustée de 17,3 %, comparativement à 639 millions de dollars et à 19,7 %, respectivement, à l'exercice précédent, ce qui reflète surtout la pression exercée sur la marge brute au cours de l'exercice.

Compte tenu des charges financières nettes de 80 millions de dollars, en hausse par rapport à 37 millions de dollars pour l'exercice précédent, notre bénéfice net et notre bénéfice net ajusté<sup>1</sup> ont atteint 534 millions de dollars et 453 millions de dollars, respectivement, en 2023, ce qui représente une baisse de 1 % et de 21 % par rapport à l'exercice précédent. Compte tenu de l'incidence des rachats d'actions aux termes des offres publiques de rachat dans le cours normal des activités de la Société, le bénéfice dilué par action et le bénéfice dilué par action ajusté se sont fixés à 3,03 \$ et à 2,57 \$, soit une hausse de 3 % et une baisse de 17 %, respectivement, par rapport à un bénéfice dilué par action de 2,93 \$ et à un bénéfice dilué par action ajusté de 3,11 \$ pour l'exercice précédent.

### **Perspectives**

Au cours de l'exercice, Gildan a poursuivi la mise en œuvre des principaux éléments de sa stratégie de croissance durable. Bien que l'environnement de faible demande dans l'ensemble du secteur signifie qu'il était difficile de dégager une croissance des produits pendant cette période, nous avons tout de même continué d'accroître nos parts de marché dans les principales catégories de produits. Cela nous place en bonne position pour aller de l'avant en mettant à profit notre stratégie et nos capacités importantes, ainsi que de nouvelles occasions sur les marchés ciblés que nous desservons.

Pour 2024, nous nous attendons à ce qui suit :

- Stabilité ou hausse dans le bas d'une fourchette à un seul chiffre de la croissance des produits pour l'exercice complet;
- Marge opérationnelle ajustée dépassant légèrement l'extrémité supérieure de notre fourchette cible annuelle de 18 % à 20 %;
- Dépenses d'investissement représentant environ 5 % des ventes;
- Bénéfice dilué par action ajusté dans une fourchette de 2,92 \$ à 3,07 \$, soit une hausse notable comprise entre 13,5 % et 19,5 % d'un exercice à l'autre;

- Flux de trésorerie disponibles supérieurs à ceux de 2023 grâce à une plus grande rentabilité, à des investissements dans le fonds de roulement moindres et à des dépenses d'investissement moins élevées qu'en 2023.

Les hypothèses qui sous-tendent nos prévisions pour 2024 sont les suivantes :

- Nos prévisions supposent que les tendances dans les points de vente continueront de s'améliorer par rapport à 2023, reflétant le potentiel de reprise sur différents marchés, ainsi que des occasions de croissance dans l'ensemble. De plus, nos prévisions concernant le chiffre d'affaires tiennent compte de l'expiration du contrat de licence pour chaussettes avec Under Armour, le 31 mars 2024, qui devrait avoir une incidence minimale sur notre rentabilité. En excluant l'incidence de ce contrat, la croissance des produits pour l'exercice 2024 complet devrait se situer entre le bas et le milieu d'une fourchette à un seul chiffre.
- Les ventes nettes du premier trimestre devraient enregistrer une baisse dans le bas d'une fourchette à un seul chiffre d'un exercice à l'autre, car l'incidence du réapprovisionnement plus important que prévu des clients au quatrième trimestre de 2023 se traduira par des niveaux de réapprovisionnement plus faibles au premier trimestre de 2024. En conséquence, nous prévoyons une contraction de la marge opérationnelle ajustée du premier trimestre, qui devrait s'établir à l'extrémité inférieure de notre fourchette cible de 18 % à 20 %.
- Étant donné que nous prévoyons de solides flux de trésorerie disponibles, nous présumons que les rachats d'actions se poursuivront en 2024 et que notre ratio de levier financier de la dette se situera toujours dans notre fourchette cible de 1 à 2 fois.
- Bien que le moment de l'adoption éventuelle des lois demeure incertain, nous avons pris en compte l'incidence estimée de la mise en œuvre des projets de loi sur l'impôt minimum mondial au Canada et à la Barbade sur notre taux d'impôt effectif, avec effet rétroactif au 1<sup>er</sup> janvier 2024, ainsi que certains crédits d'impôt remboursables, que nous croyons seront instaurés par l'un des territoires où nous exerçons nos activités, qui réduiront nos charges de vente et charges générales et administratives.

Les prévisions ci-dessus supposent qu'il n'y aura pas de détérioration significative découlant des conditions du marché, notamment en ce qui a trait aux prix et à l'inflation. Ces prévisions reflètent nos attentes en date du 21 février 2024 et sont assujetties à des incertitudes commerciales et à des risques importants, notamment les facteurs décrits à la rubrique « Énoncés prospectifs » du présent communiqué de presse et de notre rapport de gestion annuel pour l'exercice clos le 31 décembre 2023. Le conseil peut modifier, prolonger ou mettre fin aux programmes de rachat d'actions actuel ou futurs à tout moment.

#### **Faits saillants des pratiques environnementales, sociales et de gouvernance (ESG)**

Comme nous l'avons annoncé en décembre 2023, la Société a été incluse dans l'indice nord-américain de développement durable Dow Jones (Dow Jones Sustainability™ (« DJSI ») North America Index) pour souligner ses efforts soutenus visant les initiatives ESG. C'est la 11<sup>e</sup> année consécutive que la Société est incluse au DJSI. Plus récemment, Gildan a aussi été incluse dans le *2024 Sustainability Yearbook* pour la 12<sup>e</sup> année consécutive, ses pratiques éprouvées en matière de développement durable ayant été reconnues selon l'évaluation de la durabilité des sociétés (Corporate Sustainability Assessment) menée par S&P Global. Enfin, Gildan a aussi été incluse récemment, pour la quatrième fois, dans le groupe leadership de CDP pour son rapport de 2023 sur les changements climatiques.

#### **Majoration du dividende trimestriel**

Le 20 février 2024, le conseil d'administration a approuvé une majoration de 10 % du montant du dividende trimestriel actuel et a déclaré un dividende en trésorerie de 0,205 \$ par action, qui sera versé le 8 avril 2024 aux actionnaires inscrits en date du 13 mars 2024. Ce dividende est un « dividende admissible » aux fins de la *Loi de l'impôt sur le revenu* (Canada) et de toute autre législation provinciale applicable se rapportant aux dividendes admissibles.

### **Offre publique de rachat dans le cours normal des activités**

Dans le cadre de son offre publique de rachat dans le cours normal des activités actuelle, qui a commencé le 9 août 2023 et prendra fin le 8 août 2024, Gildan est autorisée à racheter, aux fins d'annulation, au plus 8 778 638 actions ordinaires, soit environ 5 % des actions émises et en circulation de la Société au 31 juillet 2023. L'offre publique de rachat dans le cours normal des activités est réalisée au moyen de rachats par l'intermédiaire des installations de la TSX et de la NYSE et des systèmes de négociation canadiens parallèles. Au cours de la période allant du 9 août 2023 au 20 février 2024, Gildan a racheté pour annulation un total de 8 571 018 actions ordinaires, ce qui correspond à 4,9 % des actions ordinaires émises et en circulation de la Société au 31 juillet 2023.

### **Données sur les actions en circulation**

En date du 19 février 2024, 168 661 402 actions ordinaires étaient émises et en circulation, tandis que 467 401 options sur actions et 60 528 unités d'actions incessibles dilutives (les « UAI visant des actions nouvelles ») étaient en circulation. Chaque option sur actions confère au porteur le droit d'acheter, à un prix prédéterminé, une action ordinaire à la fin de la période d'acquisition des droits. Chaque UAI visant des actions nouvelles confère au porteur le droit de recevoir une action ordinaire nouvelle à la fin de la période d'acquisition des droits, sans qu'aucune contrepartie monétaire ne soit versée à la Société.

### **Information sur la conférence téléphonique**

Les Vêtements de Sport Gildan Inc. tiendra une conférence téléphonique aujourd'hui à 8 h 30, HE, pour présenter ses résultats du quatrième trimestre et de l'exercice 2023 complet ainsi que ses perspectives d'affaires. Une webdiffusion audio en direct, ainsi qu'une rediffusion de la conférence téléphonique sera disponible sur le site Web corporatif de Gildan en utilisant le lien suivant : <http://gildancorp.com/fr/investisseurs/evenements-et-presentations/>. Pour accéder à la conférence téléphonique, composez sans frais le (800) 715-9871 (Canada et États-Unis) ou le (646) 307-1963 (international), suivi du code 8434821#. Une retransmission sera disponible pendant 7 jours à compter de 11 h 30, HE, en composant sans frais le (800) 770-2030 (Canada et États-Unis) ou le (609) 800-9909 (international), suivi du même code.

### **Notes**

Le présent communiqué doit être lu en parallèle avec les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités ci-joints au 31 décembre 2023 et pour les périodes de trois mois et de douze mois closes à cette date ainsi qu'avec le rapport de gestion de Gildan et ses états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2023, qui seront déposés par Gildan auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis et qui seront aussi disponibles sur le site Web de Gildan. Gildan a déposé son rapport annuel sur formulaire 40-F pour l'exercice clos le 31 décembre 2023 auprès de la SEC. Le formulaire 40-F, y compris les états financiers combinés audités qui y sont inclus, est disponible sur <https://gildancorp.com> et sur EDGAR à <http://www.sec.gov>. Des copies papier des états financiers combinés audités sont disponibles gratuitement sur demande en composant le (514) 744-8515.

Certains légers écarts attribuables à des facteurs d'arrondissement peuvent exister entre les états financiers consolidés résumés et les tableaux sommaires qui se trouvent dans le présent communiqué de presse.

## Information financière supplémentaire

### DONNÉES FINANCIÈRES CONSOLIDÉES (NON AUDITÉES)

<i>(en millions de dollars, sauf les montants par action ou à moins d'indication contraire)</i>	Périodes de trois mois closes les			Périodes de douze mois closes les		
	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	Variation (%)	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	Variation (%)
Ventes nettes	<b>782,7</b>	720,0	8,7 %	<b>3 195,9</b>	3 240,5	(1,4) %
Bénéfice brut	<b>236,6</b>	234,8	0,8 %	<b>880,1</b>	992,4	(11,3) %
Bénéfice brut ajusté <sup>1)</sup>	<b>236,6</b>	209,2	13,1 %	<b>877,0</b>	965,5	(9,2) %
Charges de vente et charges générales et administratives	<b>88,3</b>	73,6	20,0 %	<b>330,4</b>	326,3	1,3 %
Charges de vente et charges générales et administratives ajustées <sup>1)</sup>	<b>82,0</b>	73,6	11,4 %	<b>324,1</b>	326,3	(0,7) %
Profit sur une cession-bail	—	—	n. s.	<b>(25,0)</b>	—	n. s.
Profits nets sur l'assurance	—	—	n. s.	<b>(74,2)</b>	—	n. s.
Coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions	<b>10,9</b>	6,3	73,0 %	<b>45,8</b>	0,5	n. s.
Perte de valeur du goodwill (reprise de perte de valeur) des immobilisations incorporelles	<b>(40,8)</b>	62,3	n. s.	<b>(40,8)</b>	62,3	n. s.
Bénéfice opérationnel	<b>178,1</b>	92,6	92,3 %	<b>643,9</b>	603,4	6,7 %
Bénéfice opérationnel ajusté <sup>1)</sup>	<b>154,5</b>	135,6	13,9 %	<b>552,9</b>	639,3	(13,5) %
BAIIA ajusté <sup>1)</sup>	<b>185,3</b>	163,6	13,3 %	<b>674,5</b>	764,2	(11,7) %
Charges financières	<b>21,2</b>	13,3	59,4 %	<b>79,7</b>	37,0	115,4 %
(Recouvrement) charge d'impôt sur le résultat	<b>3,6</b>	(4,6)	n. s.	<b>30,6</b>	24,9	23,0 %
Bénéfice net	<b>153,3</b>	83,9	82,7 %	<b>533,6</b>	541,5	(1,5) %
Bénéfice net ajusté <sup>1)</sup>	<b>129,2</b>	117,2	10,2 %	<b>452,6</b>	574,7	(21,2) %
Bénéfice de base par action	<b>0,89</b>	0,47	89,4 %	<b>3,03</b>	2,94	3,1 %
Bénéfice dilué par action	<b>0,89</b>	0,47	89,4 %	<b>3,03</b>	2,93	3,4 %
Bénéfice dilué par action ajusté <sup>1)</sup>	<b>0,75</b>	0,65	15,4 %	<b>2,57</b>	3,11	(17,4) %
Marge brute <sup>2)</sup>	<b>30,2 %</b>	32,6 %	(2,4) pp	<b>27,5 %</b>	30,6 %	(3,1) pp
Marge brute ajustée <sup>1)</sup>	<b>30,2 %</b>	29,1 %	1,1 pp	<b>27,4 %</b>	29,8 %	(2,4) pp
Charges de vente et charges générales et administratives en pourcentage des ventes <sup>3)</sup>	<b>11,3 %</b>	10,2 %	1,1 pp	<b>10,3 %</b>	10,1 %	0,2 pp
Charges de vente et charges générales et administratives ajustées en pourcentage des ventes <sup>1)</sup>	<b>10,5 %</b>	10,2 %	0,3 pp	<b>10,1 %</b>	10,1 %	— pp
Marge opérationnelle <sup>4)</sup>	<b>22,8 %</b>	12,9 %	9,9 pp	<b>20,1 %</b>	18,6 %	1,5 pp
Marge opérationnelle ajustée <sup>1)</sup>	<b>19,7 %</b>	18,8 %	0,9 pp	<b>17,3 %</b>	19,7 %	(2,4) pp
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	<b>239,1</b>	189,4	26,2 %	<b>546,6</b>	413,5	32,2 %
Dépenses d'investissement	<b>35,6</b>	80,5	(55,8) %	<b>208,0</b>	244,6	(14,9) %
Flux de trésorerie disponibles <sup>1)</sup>	<b>203,3</b>	130,8	55,4 %	<b>391,7</b>	197,6	98,2 %
Nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires en circulation (en milliers)	<b>171 806</b>	179 897	s. o.	<b>176 224</b>	184 532	s. o.

Au (en millions de dollars, à moins d'indication contraire)	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023
Stocks	1 089,4	1 225,9
Créances clients	412,5	248,8
Dettes nettes <sup>1)</sup>	993,4	873,6
Levier financier de la dette nette <sup>1)</sup>	1,5	1,1

1) Mesure financière ou ratio financier non conforme aux PCGR. Il y a lieu de se reporter à la rubrique intitulée « Mesures financières non conformes aux PCGR » du présent communiqué de presse.

2) La marge brute correspond au bénéfice brut divisé par les ventes nettes.

3) Les charges de vente et charges générales et administratives exprimées en pourcentage des ventes correspondent aux charges de vente et charges générales et administratives divisées par les ventes nettes.

4) La marge opérationnelle correspond au bénéfice opérationnel (à la perte opérationnelle) divisé(e) par les ventes nettes.

n. s. = non significatif

s.o. = sans objet

## VENTILATION DES PRODUITS

Les ventes nettes par principal groupe de produits sont comme suit :

(en millions de dollars, à moins d'indication contraire)	T4 2023	T4 2022	Variation (%)	Cumul annuel en 2023	Cumul annuel en 2022	Variation (%)
Vêtements de sport	644,0	595,4	8,1 %	2 668,0	2 762,5	(3,4) %
Articles chaussants et sous-vêtements	138,7	124,6	11,4 %	527,9	478,0	10,5 %
	782,7	720,0	8,7 %	3 195,9	3 240,5	(1,4) %

Les ventes nettes ont été réalisées auprès de clients situés dans les régions suivantes :

(en millions de dollars, à moins d'indication contraire)	T4 2023	T4 2022	Variation (%)	Cumul annuel en 2023	Cumul annuel en 2022	Variation (%)
États-Unis	699,5	626,6	11,6 %	2 858,1	2 846,8	0,4 %
Canada	29,7	22,7	30,7 %	112,4	122,5	(8,2) %
International	53,5	70,7	(24,2) %	225,4	271,2	(16,9) %
	782,7	720,0	8,7 %	3 195,9	3 240,5	(1,4) %

## Mesures financières non conformes aux PCGR et ratios connexes

Le présent communiqué de presse comporte des références à certaines mesures financières non conformes aux PCGR ainsi qu'à certains ratios non conformes aux PCGR décrits ci-après. Ces mesures non conformes aux PCGR n'ont pas de sens normalisé aux termes des Normes internationales d'information financière (« IFRS ») et il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises. Par conséquent, elles ne doivent pas être considérées de façon isolée ni comme un substitut aux mesures de la performance établies en conformité avec les IFRS. Les modalités et les définitions relatives aux mesures non conformes aux PCGR utilisées dans le présent communiqué et un rapprochement de chacune d'elles avec la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable figurent ci-dessous.

## Certains ajustements des mesures financières non conformes aux PCGR

Comme mentionné ci-dessus, certains des ratios et des mesures financières non conformes aux PCGR que nous utilisons excluent la variation provoquée par divers ajustements qui influencent la comparabilité des résultats financiers de la Société et qui pourraient potentiellement fausser l'analyse des tendances relativement à son rendement commercial. Les ajustements qui ont une incidence sur plus d'une mesure financière ou plus d'un ratio financier non conforme aux PCGR sont expliqués ci-après.



#### *Coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions*

Les coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions sont composés de coûts directement liés à des activités de sortie importantes, notamment à la fermeture et à la vente d'installations ou à la relocalisation d'activités commerciales, à des changements importants apportés à la structure de gestion, ainsi qu'à des coûts de transaction et de sortie et des coûts d'intégration engagés à la suite d'acquisitions d'entreprises. Les coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions servent d'ajustement pour calculer le bénéfice opérationnel ajusté, la marge opérationnelle ajustée, le bénéfice net ajusté, le bénéfice dilué par action ajusté et le BAIIA ajusté. Les coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions se sont chiffrés à 46 millions de dollars pour l'exercice clos le 31 décembre 2023 (0,5 million de dollars en 2022, 8 millions de dollars en 2021).

#### *Perte de valeur (reprise de perte de valeur) des immobilisations incorporelles, déduction faite des réductions de valeur*

Au quatrième trimestre de l'exercice 2021, nous avons crédité un montant de 32 millions de dollars au bénéfice du fait d'une reprise de perte de valeur de 56 millions de dollars et la radiation de certaines immobilisations incorporelles de 24 millions de dollars se rapportant à l'UGT Articles chaussants de la Société. Au quatrième trimestre de l'exercice 2022, nous avons comptabilisé une perte de valeur de 62 millions de dollars au titre de l'UGT Articles chaussants de la Société. Au quatrième trimestre de l'exercice 2023, nous avons comptabilisé une reprise de perte de valeur de 41 millions de dollars au titre de l'UGT Articles chaussants. Ces pertes de valeur et reprises de pertes de valeur servent d'ajustement pour calculer le bénéfice opérationnel ajusté, la marge opérationnelle ajustée, le bénéfice net ajusté, le bénéfice dilué par action ajusté et le BAIIA ajusté.

#### *Pertes nettes (profits nets) sur l'assurance*

Les profits nets sur l'assurance de 77 millions de dollars (26 millions de dollars en 2022, 46 millions de dollars en 2021) pour l'exercice clos le 1<sup>er</sup> janvier 2023 se rapportent aux deux ouragans qui ont eu des répercussions sur les activités de la Société en Amérique centrale en novembre 2020. Les profits nets sur l'assurance se rapportent à la comptabilisation des recouvrements d'assurance pour les pertes liées à l'interruption des activités et des recouvrements d'assurance pour le matériel endommagé. Les profits sur l'assurance liés aux recouvrements pour les pertes liées à l'interruption des activités se sont élevés à 74 millions de dollars (néant en 2022, néant en 2021), sont comptabilisés dans les profits sur l'assurance et servent d'ajustement pour calculer le bénéfice opérationnel ajusté, la marge opérationnelle ajustée, le bénéfice net ajusté, le bénéfice dilué par action ajusté et le BAIIA ajusté. Les profits nets et les pertes nettes sur l'assurance se rapportant principalement aux recouvrements pour le matériel endommagé, les salaires et les avantages sociaux pour les employés inactifs se sont chiffrés à 3 millions de dollars (profit) (26 millions de dollars (profit) en 2022, 46 millions de dollars (profit) en 2021), sont comptabilisés dans le coût des ventes et servent d'ajustement pour calculer le bénéfice brut ajusté et la marge brute ajustée, le bénéfice opérationnel ajusté, la marge opérationnelle ajustée, le bénéfice net ajusté, le bénéfice dilué par action ajusté et le BAIIA ajusté.

#### *Incidence des initiatives stratégiques visant la gamme de produits*

Au quatrième trimestre de l'exercice 2019, la Société a lancé une initiative stratégique visant à réduire sensiblement le nombre d'unités de produits dans sa gamme de vêtements à imprimer. Au quatrième trimestre de l'exercice 2020, la Société a élargi la portée de cette initiative stratégique pour inclure une réduction importante du nombre d'unités de produits dans sa gamme de produits vendus au détail. Cette initiative stratégique a pour objectifs la cessation des activités de distribution à la pièce et l'abandon des styles et des unités de produits redondants et moins productifs entre les marques, ainsi que de simplifier le portefeuille de produits de la Société et de diminuer la complexité de ses activités de fabrication et de ses entrepôts de distribution. Cette initiative stratégique a notamment entraîné des réductions de valeur des stocks pour ramener la valeur comptable des unités de produits abandonnées à leur valeur de liquidation et la constitution de provisions pour les rendus sur ventes relatifs aux retours de produits liés aux unités de produits abandonnées et, au quatrième trimestre de l'exercice 2021, la réduction de valeur du matériel de production et d'autres actifs liés aux unités de produits abandonnées. L'incidence des initiatives stratégiques visant la gamme de produits sert d'ajustement pour calculer le bénéfice brut ajusté et la marge brute ajustée, le bénéfice opérationnel ajusté, la marge opérationnelle ajustée, le bénéfice net ajusté, le bénéfice dilué par action ajusté et le BAIIA ajusté.

Les charges liées à cette initiative pour les exercices 2021, 2022 et 2023 s'établissent comme suit :

- Les résultats de l'exercice 2021 comprennent des charges de 9 millions de dollars incluses dans le coût des ventes qui sont composées de réductions de valeur des stocks de 4 millions de dollars, principalement liées au plan d'abandon par la Société des gammes de produits de bas collants et de lingerie, et de la réduction de valeur du matériel de production et d'autres actifs liés aux unités de produits abandonnées de 5 millions de dollars pour le quatrième trimestre de 2021.
- Les résultats de l'exercice 2022 comprennent un profit de 1 million de dollars se rapportant au renversement d'une réserve liée aux initiatives stratégiques de la Société visant à réduire sensiblement le nombre d'unités de produits de sa gamme de produits.
- Aucun recouvrement n'a été comptabilisé pour l'exercice 2023.

#### *Profit sur une cession-bail*

Au premier trimestre de 2023, la Société a comptabilisé un profit de 25 millions de dollars (15,5 millions de dollars après avoir reflété une charge d'impôt de 9,5 millions de dollars) sur la cession-bail d'un de ses centres de distribution aux États-Unis. L'incidence de ce profit sert d'ajustement pour calculer le bénéfice opérationnel ajusté, la marge opérationnelle ajustée, le bénéfice net ajusté, le bénéfice dilué par action ajusté et le BAIIA ajusté.

*Coûts liés à la cessation d'emploi du chef de la direction et à des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires* Se rapporte aux coûts de séparation en ce qui concerne le départ de l'ancien chef de la direction de la Société en décembre 2023 et aux honoraires et charges connexes liés aux services-conseils, aux services juridiques et aux autres services liés à la course aux procurations en cours et aux questions concernant les actionnaires. La Société a inscrit une charge de 6,3 millions de dollars au quatrième trimestre de l'exercice 2023 qui se compose d'indemnités de cessation accumulées ainsi que de frais de services-conseils et honoraires juridiques, partiellement compensés par la reprise d'une charge de rémunération fondée sur des actions comptabilisée antérieurement.

#### Bénéfice net ajusté et bénéfice dilué par action ajusté

Le bénéfice net ajusté correspond au bénéfice net avant les coûts de restructuration et les autres coûts connexes à des acquisitions, la perte de valeur (reprise de perte de valeur) des immobilisations incorporelles, déduction faite des réductions de valeur, l'incidence des initiatives stratégiques visant la gamme de produits, les profits nets sur l'assurance, le profit sur une cession-bail (nouveau en 2023), les coûts liés à la cessation d'emploi du chef de la direction et à des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires (nouveau en 2023) et la charge ou le recouvrement d'impôt sur le résultat lié à ces éléments. Le bénéfice net ajusté exclut aussi l'impôt sur le résultat lié à la réévaluation de la probabilité de réalisation d'actifs d'impôt différé antérieurement comptabilisés ou décomptabilisés, ainsi que l'impôt sur le résultat découlant de la réévaluation des actifs et des passifs d'impôt différé à la suite de modifications des taux d'impôt prévus par la loi dans les pays où nous exerçons nos activités. Le bénéfice dilué par action ajusté correspond au bénéfice net ajusté divisé par le nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires en circulation. La Société utilise le bénéfice net ajusté et le bénéfice dilué par action ajusté pour mesurer la performance de son bénéfice net d'une période à l'autre et pour prendre des décisions concernant ses activités en cours, sans tenir compte de la variation liée à l'incidence des éléments décrits ci-dessus. La Société exclut ces éléments parce qu'ils influencent la comparabilité du bénéfice net et du bénéfice dilué par action et pourraient fausser l'analyse des tendances du bénéfice net relativement à son rendement commercial. La Société estime que la présentation du bénéfice net ajusté et du bénéfice dilué par action ajusté est utile, puisqu'elle aide les investisseurs à saisir les tendances sous-jacentes à ses activités qui pourraient autrement être rendues imperceptibles par certaines charges et radiations et par certains produits et recouvrements susceptibles de varier d'une période à l'autre. Le fait d'exclure ces éléments ne signifie pas qu'ils sont non récurrents. Ces mesures n'ayant pas de sens normalisé aux termes des IFRS, il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises.

	Périodes de trois mois closes les		Périodes de douze mois closes les		
	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
<i>(en millions de dollars, sauf les montants par action)</i>					
Bénéfice net	<b>153,3</b>	83,9	<b>533,6</b>	541,5	607,2
Ajustements pour tenir compte des éléments suivants :					
Coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions	<b>10,9</b>	6,3	<b>45,8</b>	0,5	8,2
Perte de valeur (reprise de perte de valeur) des immobilisations incorporelles, déduction faite des réductions de valeur	<b>(40,8)</b>	62,3	<b>(40,8)</b>	62,3	(31,5)
Incidence des initiatives stratégiques visant la gamme de produits	—	—	—	(1,0)	8,8
Profit sur une cession-bail	—	—	<b>(25,0)</b>	—	—
(Profits nets) pertes nettes sur l'assurance	—	(25,6)	<b>(77,3)</b>	(25,9)	(46,0)
Coûts liés à la cessation d'emploi du chef de la direction et à des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires	<b>6,3</b>	—	<b>6,3</b>	—	—
Charge (recouvrement) d'impôt lié(e) aux ajustements qui précèdent	<b>(0,5)</b>	0,2	<b>10,0</b>	7,2	—
Recouvrement d'impôt lié à la réévaluation des actifs et des passifs d'impôt différé <sup>1)</sup>	—	(9,9)	—	(9,9)	(8,6)
<b>Bénéfice net ajusté</b>	<b>129,2</b>	117,2	<b>452,6</b>	574,7	538,1
Bénéfice dilué par action	<b>0,89</b>	0,47	<b>3,03</b>	2,93	3,07
Bénéfice dilué par action ajusté <sup>2)</sup>	<b>0,75</b>	0,65	<b>2,57</b>	3,11	2,72

1) Compte tenu d'un recouvrement d'impôt de néant (9,9 millions de dollars en 2022, 8,6 millions de dollars en 2021) au titre de la comptabilisation d'actifs d'impôt différé antérieurement décomptabilisés (au cours des exercices 2018 et 2017 aux termes du plan de réorganisation) à la suite de la réévaluation de la probabilité de réalisation de ces actifs d'impôt différé.

2) Ratio non conforme aux PCGR. Il correspond au bénéfice net ajusté (à la perte nette ajustée) divisé par le nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires en circulation.

### Bénéfice brut ajusté et marge brute ajustée

Le bénéfice brut ajusté correspond au bénéfice brut excluant l'incidence des initiatives stratégiques visant la gamme de produits de la Société et des profits nets sur l'assurance. La direction utilise le bénéfice brut ajusté et la marge brute ajustée pour mesurer la performance de la Société au niveau de la marge brute d'une période à l'autre, sans tenir compte des variations liées à l'incidence des éléments décrits ci-dessus. La Société exclut ces éléments parce qu'ils influencent la comparabilité des résultats financiers et pourraient fausser l'analyse des tendances relativement à son rendement commercial. Le fait d'exclure ces éléments ne signifie pas qu'ils sont non récurrents. La Société estime que la présentation du bénéfice brut ajusté et de la marge brute ajustée est utile, puisqu'elle aide la direction et les investisseurs à saisir les tendances sous-jacentes à ses activités en ce qui concerne l'efficacité avec laquelle la Société utilise la main-d'œuvre et les matériaux pour fabriquer des biens destinés à ses clients, qui pourraient autrement être rendues imperceptibles par l'incidence des initiatives stratégiques visant la gamme de produits et des profits nets sur l'assurance susceptibles de varier d'une période à l'autre. Ces mesures n'ayant pas de sens normalisé aux termes des IFRS, il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises.

<i>(en millions de dollars, à moins d'indication contraire)</i>	Périodes de trois mois closes les		Périodes de douze mois closes les		
	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
Bénéfice brut	236,6	234,8	880,1	992,4	940,2
Ajustements pour tenir compte des éléments suivants :					
Incidence des initiatives stratégiques visant la gamme de produits	—	—	—	(1,0)	8,8
Profits nets sur l'assurance	—	(25,6)	(3,1)	(25,9)	(46,0)
Bénéfice brut ajusté	236,6	209,2	877,0	965,5	903,0
Ventes nettes	782,7	720,0	3 195,9	3 240,5	2 922,6
Provision pour les rendus sur ventes en prévision des retours de produits	—	—	—	—	—
Ventes nettes excluant la provision pour les rendus sur ventes en prévision des retours de produits liés aux unités de produits abandonnées.	782,7	720,0	3 195,9	3 240,5	2 922,6
Marge brute	30,2 %	32,6 %	27,5 %	30,6 %	32,2 %
Marge brute ajustée <sup>1)</sup>	30,2 %	29,1 %	27,4 %	29,8 %	30,9 %

1) Ratio non conforme aux PCGR. Il correspond au bénéfice brut ajusté divisé par les ventes nettes excluant la provision pour les rendus sur ventes en prévision des retours de produits liés aux unités de produits abandonnées. Les ventes nettes excluant la provision pour les rendus sur ventes en prévision des retours de produits liés aux unités de produits abandonnées sont une mesure non conforme aux PCGR qui est prise en compte dans le dénominateur des ratios de la marge ajustée afin de renverser l'incidence intégrale des ajustements liés à la rationalisation des unités de produits.

### Charges de vente et charges générales et administratives ajustées et charges de vente et charges générales et administratives ajustées en pourcentage des ventes

Les charges de vente et charges générales et administratives ajustées correspondent aux charges de vente et charges générales et administratives excluant l'incidence des coûts liés à la cessation d'emploi du chef de la direction et à des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires (nouveau en 2023). La Société utilise les charges de vente et charges générales et administratives ajustées et les charges de vente et charges générales et administratives ajustées en pourcentage des ventes pour mesurer sa performance d'une période à l'autre, sans tenir compte des variations liées à l'incidence de l'élément décrit ci-dessus. Le fait d'exclure cet élément ne signifie pas qu'il est non récurrent. La Société estime que la présentation des charges de vente et charges générales et administratives ajustées et des charges de vente et charges générales et administratives ajustées en pourcentage des ventes est utile, puisqu'elle aide les investisseurs à saisir les tendances sous-jacentes à ses activités qui pourraient autrement être rendues imperceptibles par certaines charges et radiations susceptibles de varier d'une période à

l'autre. Ces mesures n'ayant pas de sens normalisé aux termes des IFRS, il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises.

	Périodes de trois mois closes les		Périodes de douze mois closes les		
	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
<i>(en millions de dollars)</i>					
Charges de vente et charges générales et administratives	<b>88,3</b>	73,6	<b>330,4</b>	326,3	311,6
Ajustement pour tenir compte de l'élément suivant :					
Coûts liés à la cessation d'emploi du chef de la direction et à des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires	<b>6,3</b>	—	<b>6,3</b>	—	—
Charges de vente et charges générales et administratives ajustées	<b>82,0</b>	73,6	<b>324,1</b>	326,3	311,6
Charges de vente et charges générales et administratives en pourcentage des ventes	<b>11,3 %</b>	10,2 %	<b>10,3 %</b>	10,1 %	10,7 %
Charges de vente et charges générales et administratives ajustées en pourcentage des ventes <sup>1)</sup>	<b>10,5 %</b>	10,2 %	<b>10,1 %</b>	10,1 %	10,7 %

1) Ratio non conforme aux PCGR. Il correspond aux charges de vente et charges générales et administratives ajustées divisées par les ventes nettes.

#### Bénéfice opérationnel ajusté et marge opérationnelle ajustée

Le bénéfice opérationnel ajusté correspond au bénéfice opérationnel avant les coûts de restructuration et les autres coûts connexes à des acquisitions. Le bénéfice opérationnel ajusté exclut aussi la perte de valeur (reprise de perte de valeur) des immobilisations incorporelles, l'incidence des initiatives stratégiques visant la gamme de produits de la Société, les profits nets sur l'assurance, le profit sur une cession-bail (nouveau en 2023) et les coûts liés à la cessation d'emploi du chef de la direction et à des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires (nouveau en 2023). La marge opérationnelle ajustée correspond au bénéfice opérationnel ajusté divisé par les ventes nettes excluant la provision pour les rendus sur ventes en prévision des retours de produits liés aux unités de produits abandonnées. La direction utilise le bénéfice opérationnel ajusté et la marge opérationnelle ajustée pour mesurer la performance de la Société au niveau du bénéfice opérationnel, car elle croit qu'ils donnent une meilleure indication de sa performance opérationnelle et facilitent la comparaison entre les périodes de présentation de l'information financière, sans tenir compte des variations liées à l'incidence des éléments décrits ci-dessus. La Société exclut ces éléments du calcul parce qu'ils influencent la comparabilité des résultats financiers et pourraient potentiellement fausser l'analyse des tendances relatives au rendement de son bénéfice opérationnel et de sa marge opérationnelle. La Société estime que la présentation du bénéfice opérationnel ajusté et de la marge opérationnelle ajustée est utile, puisqu'elle aide les investisseurs à saisir les tendances sous-jacentes à ses activités en ce qui concerne l'efficacité avec laquelle la Société génère des profits à partir de ses activités principales, qui pourraient autrement être rendues imperceptibles par l'incidence des éléments notés ci-dessus susceptibles de varier d'une période à l'autre. Le fait d'exclure ces éléments ne signifie pas qu'ils sont non récurrents. Ces mesures n'ayant pas de sens normalisé aux termes des IFRS, il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises.

<i>(en millions de dollars, à moins d'indication contraire)</i>	Périodes de trois mois closes les		Périodes de douze mois closes les		
	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
Bénéfice opérationnel	178,1	92,6	643,9	603,4	651,9
Ajustements pour tenir compte des éléments suivants :					
Coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions	10,9	6,3	45,8	0,5	8,2
Perte de valeur (reprise de perte de valeur) des immobilisations incorporelles, déduction faite des réductions de valeur	(40,8)	62,3	(40,8)	62,3	(31,5)
Incidence des initiatives stratégiques visant la gamme de produits	—	—	—	(1,0)	8,8
Profit sur une cession-bail	—	—	(25,0)	—	—
Profits nets sur l'assurance	—	(25,6)	(77,3)	(25,9)	(46,0)
Coûts liés à la cessation d'emploi du chef de la direction et à des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires	6,3	—	6,3	—	—
<b>Bénéfice opérationnel ajusté</b>	<b>154,5</b>	<b>135,6</b>	<b>552,9</b>	<b>639,3</b>	<b>591,4</b>
Marge opérationnelle	22,8 %	12,9 %	20,1 %	18,6 %	22,3 %
Marge opérationnelle ajustée <sup>1)</sup>	19,7 %	18,8 %	17,3 %	19,7 %	20,2 %

1) Ratio non conforme aux PCGR. Il correspond au bénéfice opérationnel ajusté divisé par les ventes nettes excluant la provision pour les rendus sur ventes en prévision des retours de produits liés aux unités de produits abandonnées. Les ventes nettes excluant la provision pour les rendus sur ventes en prévision des retours de produits liés aux unités de produits abandonnées sont une mesure non conforme aux PCGR qui est prise en compte dans le dénominateur des ratios de la marge ajustée afin de renverser l'incidence intégrale des ajustements liés à la rationalisation des unités de produits.

### BAIIA ajusté

Le BAIIA ajusté correspond au bénéfice avant les charges financières nettes, l'impôt sur le résultat et les amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles, et ne tient pas compte de l'incidence des coûts de restructuration et des autres coûts connexes à des acquisitions. Le BAIIA ajusté exclut aussi la perte de valeur (reprise de perte de valeur) des immobilisations incorporelles, les profits nets sur l'assurance, le profit sur une cession-bail (nouveau en 2023), les coûts liés à la cessation d'emploi du chef de la direction et à des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires (nouveau en 2023) et l'incidence de l'initiative stratégique visant la gamme de produits de la Société. La direction se sert du BAIIA ajusté, entre autres mesures, pour faciliter la comparaison de la rentabilité de ses activités de manière cohérente d'une période à l'autre et pour permettre une meilleure compréhension des facteurs et des tendances marquant ses activités. La Société croit aussi que cette mesure est couramment utilisée par les investisseurs et les analystes pour évaluer la rentabilité et la structure de coûts des entreprises du secteur ainsi que pour mesurer la capacité d'une entreprise à assurer le service de la dette et à s'acquitter d'autres obligations de paiement, ou en tant qu'instrument d'évaluation courant. La Société ne tient pas compte de la dotation aux amortissements, qui n'entraîne pas de décaissement de par sa nature et peut varier considérablement selon les méthodes comptables utilisées ou des facteurs non liés aux activités opérationnelles. Le fait d'exclure ces éléments ne signifie pas qu'ils sont non récurrents. Cette mesure n'ayant pas de sens normalisé aux termes des IFRS, il est donc peu probable qu'elle soit comparable à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises.

<i>(en millions de dollars)</i>	Périodes de trois mois		Périodes de douze mois		
	closes les		closes les		
	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
Bénéfice net	153,3	83,9	533,6	541,5	607,2
Coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions	10,9	6,3	45,8	0,5	8,2
Perte de valeur (reprise de perte de valeur) des immobilisations incorporelles, déduction faite des réductions de valeur	(40,8)	62,3	(40,8)	62,3	(31,5)
Incidence des initiatives stratégiques visant la gamme de produits	—	—	—	(1,0)	8,8
Profit sur une cession-bail	—	—	(25,0)	—	—
Profits nets sur l'assurance	—	(25,6)	(77,3)	(25,9)	(46,0)
Coûts liés à la cessation d'emploi du chef de la direction et à des frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires	6,3	—	6,3	—	—
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	30,8	28,0	121,6	124,9	135,4
Charges financières, montant net	21,2	13,3	79,7	37,0	27,3
(Recouvrement) charge d'impôt sur le résultat	3,6	(4,6)	30,6	24,9	17,4
<b>BALIA ajusté</b>	<b>185,3</b>	<b>163,6</b>	<b>674,5</b>	<b>764,2</b>	<b>726,8</b>

#### Flux de trésorerie disponibles

Les flux de trésorerie disponibles correspondent aux flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles moins les flux de trésorerie liés aux activités d'investissement, à l'exclusion des flux de trésorerie liés aux acquisitions et cessions d'entreprises. La Société considère que les flux de trésorerie disponibles constituent un indicateur important de la solidité et de la situation de trésorerie de l'entreprise et il s'agit d'une mesure clé utilisée par la direction en matière de gestion du capital, car elle indique les flux de trésorerie disponibles, une fois les dépenses d'investissement effectuées, afin de rembourser la dette, de poursuivre les acquisitions d'entreprises et/ou de redistribuer à ses actionnaires. La direction croit que les flux de trésorerie disponibles permettent également aux investisseurs d'apprécier les liquidités dont dispose la Société pour assurer le service de la dette, pour financer des acquisitions et pour verser des dividendes. De plus, les flux de trésorerie disponibles sont une mesure couramment utilisée par les investisseurs et les analystes afin d'évaluer une entreprise et ses éléments d'actif sous-jacents. Cette mesure n'a pas de sens normalisé aux termes des IFRS et il est donc peu probable qu'elle soit comparable à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises.

<i>(en millions de dollars)</i>	Périodes de trois mois		Périodes de douze mois		
	closes les		closes les		
	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	239,1	189,4	546,6	413,5	617,5
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(35,8)	(52,9)	(154,9)	(182,4)	(187,8)
Ajustement pour tenir compte de l'élément suivant :					
(Cessions) acquisitions d'entreprises	—	(5,7)	—	(33,5)	164,0
<b>Flux de trésorerie disponibles</b>	<b>203,3</b>	<b>130,8</b>	<b>391,7</b>	<b>197,6</b>	<b>593,7</b>

### Total de la dette et dette nette

Le total de la dette est défini comme la somme de la dette bancaire, de la dette à long terme, incluant la partie courante, et des obligations locatives, incluant la partie courante, alors que la dette nette correspond au total de la dette duquel sont déduits la trésorerie et les équivalents de trésorerie. La Société estime que le total de la dette et la dette nette constituent des indicateurs importants pour la direction et les investisseurs afin d'évaluer la situation financière et les liquidités de la Société et de mesurer son levier financier. Ces mesures n'ont pas de sens normalisé aux termes des IFRS et il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises.

<i>(en millions de dollars)</i>	<b>31 décembre 2023</b>	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
Dette à long terme (y compris la partie courante)	<b>985,0</b>	930,0	600,0
Dette bancaire	—	—	—
Obligations locatives (y compris la partie courante)	<b>98,1</b>	94,0	109,1
Total de la dette	<b>1 083,1</b>	1 024,0	709,1
Trésorerie et équivalents de trésorerie	<b>(89,6)</b>	(150,4)	(179,2)
Dette nette	<b>993,4</b>	873,6	529,9

### Ratio de levier financier de la dette nette

La Société définit le ratio de levier financier de la dette nette comme étant le ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté pro forma des douze derniers mois consécutifs; ces mesures sont toutes des mesures non conformes aux PCGR. Le BAIIA ajusté pro forma des douze derniers mois consécutifs reflète les acquisitions effectuées pendant la période comme si elles avaient eu lieu au début de cette période. La Société a établi un ratio cible de levier financier de la dette nette à la clôture de l'exercice qui équivaut à une ou deux fois le BAIIA ajusté pro forma des douze derniers mois consécutifs. Le ratio de levier financier de la dette nette sert à évaluer le levier financier de la Société et est utilisé par la direction dans ses décisions à l'égard de la structure du capital de la Société, y compris la stratégie de financement. La Société croit que certains investisseurs et analystes utilisent le ratio de levier financier de la dette nette pour mesurer le levier financier de la Société, y compris sa capacité à rembourser la dette contractée. Le ratio de levier financier de la dette nette de la Société diffère du ratio de la dette nette au BAIIA, qui est un engagement que renferment nos conventions relatives aux prêts et aux effets en raison principalement d'ajustements dans ce dernier liés à la comptabilisation des contrats de location. Par conséquent, la Société estime qu'il s'agit d'une mesure supplémentaire utile. Cette mesure n'a pas de sens normalisé aux termes des IFRS et il est donc peu probable qu'elle soit comparable à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises.

<i>(en millions de dollars, à moins d'indication contraire)</i>	<b>31 décembre 2023</b>	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
BAIIA ajusté des douze derniers mois consécutifs	<b>674,5</b>	764,2	726,8
Ajustement pour tenir compte de l'élément suivant :			
Acquisitions d'entreprises	—	—	22,8
BAIIA ajusté pro forma des douze derniers mois consécutifs	<b>674,5</b>	764,2	749,6
Dette nette	<b>993,4</b>	873,6	529,9
Ratio de levier financier de la dette nette <sup>1)</sup>	<b>1,5</b>	1,1	0,7

1) Aux fins des conventions relatives aux prêts et aux effets, le ratio de la dette nette totale au BAIIA de la Société était de 1,6 au 31 décembre 2023.



### Rendement de l'actif net moyen ajusté

La Société définit le rendement de l'actif net moyen ajusté (« RAN ajusté ») comme étant le ratio du rendement sur l'actif net moyen ajusté pour les cinq derniers trimestres. Le rendement correspond au bénéfice net ajusté, en excluant les charges financières nettes et l'amortissement des immobilisations incorporelles (en excluant les logiciels) déduction faite des recouvrements d'impôt y afférents. La moyenne est calculée comme la somme des cinq derniers trimestres divisée par cinq. L'actif net moyen ajusté correspond à la somme du total des actifs moyens, en excluant la trésorerie et les équivalents de trésorerie moyens, le montant net moyen de l'impôt sur le résultat différé et le cumul moyen des amortissements des immobilisations incorporelles en excluant les logiciels, moins le total moyen des passifs courants en excluant la partie courante des obligations locatives. L'actif net moyen ajusté et le rendement sont des mesures non conformes aux PCGR qui servent de composantes du RAN ajusté. La Société utilise le RAN ajusté en tant qu'indicateur de performance pour mesurer l'efficacité de son capital investi. La Société croit que le RAN ajusté est utile pour les investisseurs en tant que mesure de la performance et de l'efficacité de l'utilisation du capital que fait la Société. Le RAN ajusté n'est pas une mesure de la performance financière conforme aux IFRS et il est donc possible qu'il soit défini et calculé différemment par d'autres entreprises.

<i>(en millions de dollars)</i>	<b>31 décembre 2023</b>	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
Total de l'actif moyen	<b>3 565,7</b>	3 344,4	3 050,8
Trésorerie et équivalents de trésorerie moyens	<b>(97,0)</b>	(118,8)	(384,1)
Impôt différé moyen, montant net	<b>(11,4)</b>	(12,9)	(15,6)
Amortissement cumulatif moyen des immobilisations incorporelles, en excluant les logiciels	<b>304,7</b>	254,9	254,8
Total des passifs courants moyens, en excluant la partie courante des obligations locatives et de la dette	<b>(432,7)</b>	(485,3)	(400,1)
Actif net moyen ajusté	<b>3 329,3</b>	2 982,3	2 505,8

  

	<b>Périodes de douze mois closes les</b>		
<i>(en millions de dollars, à moins d'indication contraire)</i>	<b>31 décembre 2023</b>	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
Bénéfice net ajusté	<b>452,6</b>	574,7	538,1
Charges financières nettes (impôts de néant pour les trois exercices)	<b>79,7</b>	37,0	27,3
Amortissement des immobilisations incorporelles, en excluant les logiciels, montant net (impôts de néant pour les trois exercices)	<b>8,3</b>	13,8	12,8
Rendement	<b>540,6</b>	625,5	578,2
Rendement de l'actif net moyen ajusté (RAN ajusté)	<b>16,2 %</b>	21,0 %	23,1 %

## Fonds de roulement

Le fonds de roulement est une mesure non conforme aux PCGR que la Société définit comme étant les actifs courants diminués des passifs courants. La direction estime que le fonds de roulement, en plus des autres mesures financières traditionnelles établies en conformité avec les IFRS, fournit de l'information qui est utile pour comprendre la situation financière de la Société. L'utilisation du fonds de roulement a pour but de présenter aux lecteurs la situation de la Société du point de vue de la direction en interprétant les tendances importantes et les activités qui influent sur la situation de trésorerie et la situation financière à court terme de la Société, notamment sa capacité à s'acquitter de ses passifs à court terme lorsqu'ils deviennent exigibles. Cette mesure n'est pas comparable aux mesures ayant un nom semblable utilisées par d'autres sociétés.

(en millions de dollars)	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	2 janvier 2022
Trésorerie et équivalents de trésorerie	89,6	150,4	179,2
Créances clients	412,5	248,8	330,0
Stocks	1 089,4	1 225,9	774,4
Charges payées d'avance, acomptes et autres actifs courants	96,0	101,8	163,7
Créditeurs et charges à payer	(408,3)	(471,2)	(440,4)
Impôt sur le résultat à payer	(1,6)	(6,6)	(7,9)
Partie courante des obligations locatives	(14,2)	(13,8)	(15,3)
Partie courante de la dette à long terme	(300,0)	(150,0)	—
Fonds de roulement	963,4	1 085,3	983,7

## Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs

Certains énoncés qui figurent dans le communiqué de presse constituent des énoncés prospectifs au sens de la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* et des lois et de la réglementation sur les valeurs mobilières du Canada. Ces énoncés sont assujettis à des risques, des incertitudes et des hypothèses importants. Les énoncés prospectifs comprennent entre autres de l'information sur nos objectifs et sur les stratégies visant à atteindre ces objectifs, de même que de l'information sur nos opinions, nos plans, nos attentes, nos anticipations, nos estimations et nos intentions, incluant notamment nos attentes relatives à la croissance des ventes nettes et des produits, à la marge brute, aux charges de ventes et charges générales et administratives, aux coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions, à la marge opérationnelle, à la marge opérationnelle ajustée, au BAIIA ajusté, au bénéfice dilué par action, au bénéfice dilué par action ajusté, au taux d'imposition, aux flux de trésorerie disponibles, au rendement de l'actif net ajusté moyen, aux ratios de levier financier de la dette nette au BAIIA ajusté, au remboursement de capital et aux dépenses d'investissement, y compris nos prévisions financières décrites dans le présent communiqué de presse à la rubrique « Perspectives et mise à jour sur la stratégie de croissance durable de Gildan ». Les énoncés prospectifs se reconnaissent généralement à l'emploi de termes ayant une connotation conditionnelle ou prospective, tels que « peut », « fera », « s'attend à », « a l'intention de », « estime », « prévoit », « suppose », « anticipe », « planifie », « croit », ou « continue », de même que de la forme négative de ces expressions ou des variantes de celles-ci ou de termes semblables. Le lecteur est invité à consulter les documents déposés auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis, ainsi que les risques décrits aux rubriques « Gestion des risques financiers », « Principales estimations comptables et jugements » et « Risques et incertitudes » de notre rapport de gestion le plus récent pour une analyse des facteurs pouvant influencer nos résultats futurs. Les facteurs significatifs et les principales hypothèses qui ont été retenus pour tirer une conclusion ou formuler une prévision ou une projection sont également présentés dans ce document et le présent communiqué de presse, y compris certaines hypothèses ayant trait aux prévisions financières décrites dans le présent communiqué de presse à la rubrique « Perspectives et mise à jour sur la stratégie de croissance durable de Gildan ».

Les énoncés prospectifs sont, de par leur nature, incertains et les résultats ou les événements qui y sont prévus pourraient différer considérablement des résultats ou des événements réels. Les facteurs significatifs qui pourraient faire en sorte que les événements ou les résultats réels diffèrent considérablement des conclusions, prévisions ou projections reflétées dans ces énoncés prospectifs comprennent notamment :

- les changements des conditions économiques, financières ou géopolitiques générales à l'échelle mondiale ou sur un ou plusieurs des marchés que nous desservons;
- notre capacité à mettre à exécution nos stratégies et nos plans de croissance, y compris notre aptitude à mettre en service l'expansion de la capacité prévue;
- notre capacité à intégrer avec succès les acquisitions et réaliser les synergies et les bénéfices attendus;
- l'intensité de la concurrence et notre capacité à la soutenir efficacement;
- notre dépendance à l'égard d'un petit nombre de clients d'envergure;
- le fait que nos clients ne soient pas dans l'obligation de passer un minimum de commandes fermes;
- notre capacité à prévoir, identifier et réagir à l'évolution des préférences des consommateurs et des tendances de consommation;
- notre capacité à gérer efficacement le niveau de notre production et de nos stocks en fonction des fluctuations de la demande des consommateurs;
- les fluctuations et la volatilité des cours des matières premières par rapport aux niveaux actuels et des produits énergétiques entrant dans la fabrication et le transport de nos produits;
- notre dépendance à l'égard de fournisseurs clés et notre capacité à maintenir un approvisionnement ininterrompu en matières premières, en matières intermédiaires et en produits finis;
- l'impact des risques liés aux conditions météorologiques, au climat politique et socioéconomique, aux catastrophes naturelles, aux épidémies, aux pandémies et aux endémies, telle que la pandémie de COVID-19, propres aux pays où nous exerçons nos activités ou dans lesquels nous vendons nos produits ou auprès desquels nous nous approvisionnons;
- la perturbation des activités de fabrication et de distribution causée par des facteurs tels que des enjeux opérationnels, des perturbations au niveau des fonctions logistiques de transport, des conflits de travail, l'instabilité politique ou sociale, les événements liés au climat, les catastrophes naturelles, les épidémies et les pandémies (comme la pandémie de COVID-19) et d'autres événements défavorables imprévus;
- la conformité à la réglementation en matière de commerce international, de concurrence, de fiscalité, d'environnement, de santé et de sécurité au travail, de responsabilité de produits, d'emploi, de brevets et de marques de commerce, de gouvernance et de valeurs mobilières, de licences et de permis, de protection de la vie privée, de faillite, de lutte anticorruption, ou de toutes autres lois ou réglementation en vigueur dans les territoires où nous exerçons nos activités;
- l'imposition de mesures correctives commerciales ou la modification des droits et des tarifs, des lois et accords sur le commerce international, des accords commerciaux bilatéraux et multilatéraux et des programmes de préférences commerciales sur lesquels compte actuellement la Société pour exercer ses activités de fabrication ou pour l'application des mesures de protection qui en découlent;
- l'élimination des subventions gouvernementales et des crédits dont nous bénéficions actuellement, et la non-matérialisation des nouvelles subventions et des nouveaux crédits attendus;
- les facteurs ou circonstances qui pourraient faire grimper notre taux d'impôt effectif, dont le résultat de vérifications fiscales ou la modification de lois ou de traités fiscaux applicables, y compris la mise en place prévue d'ici peu d'un taux d'imposition minimum global de 15 %;
- l'évolution ou le risque de violation des lois et règlements sur la sécurité des produits de consommation;
- les changements relatifs à nos relations de travail avec nos employés ou aux lois et réglementations sur l'emploi au Canada comme à l'étranger;
- une mauvaise presse à la suite de violations réelles, présumées ou perçues, par la Société ou l'un de ses sous-traitants, des droits de la personne, des lois du travail et environnementales ou des normes du travail internationales, ou pour des pratiques de travail ou toutes autres pratiques commerciales contraires à l'éthique;
- notre capacité à protéger nos droits de propriété intellectuelle;
- les problèmes opérationnels liés à nos systèmes d'information ou à ceux de nos fournisseurs de services découlant de pannes de systèmes, de virus, d'une atteinte à la sécurité et à la cybersécurité, de désastres, de perturbations découlant de la mise à jour ou de l'intégration de systèmes;
- une atteinte réelle ou perçue à la sécurité des données;

- notre dépendance à l'égard des gestionnaires clés et notre capacité à attirer et/ou à retenir du personnel clé;
- l'évolution rapide de l'intelligence artificielle;
- les modifications des méthodes et des estimations comptables;
- l'exposition aux risques découlant des instruments financiers, dont le risque de crédit lié aux créances clients et à d'autres instruments financiers, le risque de liquidité, le risque de change et le risque de taux d'intérêt, de même que les risques liés aux prix des marchandises;
- les coûts globaux pour la Société liés aux coûts de cessation d'emploi du chef de la direction et aux frais de services-conseils connexes en ce qui a trait aux questions touchant les actionnaires.

Ces facteurs pourraient faire en sorte que la performance et les résultats financiers réels de la Société au cours des périodes futures diffèrent de façon significative des estimations ou des projections à l'égard de la performance ou des résultats futurs exprimés, expressément ou implicitement, dans ces énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs ne tiennent pas compte de l'incidence que les opérations ou les éléments non récurrents ou inhabituels annoncés ou qui se produiront après la formulation des énoncés pourraient avoir sur les activités de la Société. Par exemple, ils ne tiennent pas compte de l'incidence des cessions et des acquisitions d'entreprises ou d'autres transactions commerciales, des dépréciations d'actifs, des pertes de valeur d'actifs ou d'autres charges annoncées ou qui sont constatées après la formulation des énoncés prospectifs. L'incidence financière de ces opérations et d'éléments non récurrents ou inhabituels peut se révéler complexe et dépend des faits propres à chacun d'eux.

Rien ne peut garantir que les attentes exprimées dans nos énoncés prospectifs se concrétiseront. Les énoncés prospectifs ont pour but de fournir au lecteur une description des attentes de la direction relativement à la performance financière future de la Société et ils risquent de ne pas convenir à d'autres fins. De plus, à moins d'indication contraire, les énoncés prospectifs présentés dans ce communiqué ont été établis en date de ce dernier et nous ne nous engageons nullement à les actualiser publiquement ni à les réviser à la lumière de nouveaux renseignements ou d'événements futurs ou pour quelque autre motif que ce soit, sauf si les lois ou les réglementations applicables l'exigent. Les énoncés prospectifs contenus dans ce communiqué sont présentés sous réserve expresse de cette mise en garde.

### **À propos de Gildan**

Gildan est l'un des principaux fabricants de vêtements de base de tous les jours. L'offre de produits de la Société comprend des vêtements de sport, des sous-vêtements et des chaussettes vendus à un large éventail de clients, y compris des grossistes, des sérigraphes ou des décorateurs, ainsi qu'aux détaillants qui vendent aux consommateurs par l'entremise de leurs magasins physiques et/ou leurs plateformes de commerce électronique et aux entreprises de marques mondiales axées sur le style de vie. La Société commercialise ses produits en Amérique du Nord, en Europe, en Asie-Pacifique et en Amérique latine, sous un portefeuille diversifié de marques appartenant à la Société, notamment Gildan®, American Apparel®, Comfort Colors®, GOLDTOE® et Peds®.

Gildan possède et opère des installations de production à grand volume et verticalement intégrées, qui sont principalement situées en Amérique centrale, dans les Caraïbes, en Amérique du Nord et au Bangladesh. Gildan est engagée à mettre en place des pratiques de premier plan en matière de main-d'œuvre, d'environnement et de gouvernance dans toute la chaîne d'approvisionnement de la Société conformément à son programme ESG intégré dans la stratégie d'affaires à long terme de la Société. Des informations additionnelles sur Gildan et sur ses pratiques et initiatives en matière d'ESG sont disponibles au [www.gildancorp.com](http://www.gildancorp.com).

-30-

#### **Relations avec les investisseurs :**

Jessy Hayem, CFA  
 Vice-présidente et chef des relations avec les investisseurs  
 (514) 744-8511  
[jhayem@gildan.com](mailto:jhayem@gildan.com)

#### **Relations avec les médias :**

Geneviève Gosselin  
 Directrice, communications mondiales et marketing d'entreprise  
 (514) 343-8814  
[ggosselin@gildan.com](mailto:ggosselin@gildan.com)

**LES VÊTEMENTS DE SPORT GILDAN INC.**  
**ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE**  
(en milliers de dollars US) – non audité

	<b>31 décembre 2023</b>	1 <sup>er</sup> janvier 2023
<b>Actifs courants</b>		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	89 642 \$	150 417 \$
Créances clients	412 498	248 785
Stocks	1 089 441	1 225 940
Charges payées d'avance, acomptes et autres actifs courants	95 955	101 810
<b>Total des actifs courants</b>	<b>1 687 536</b>	1 726 952
<b>Actifs non courants</b>		
Immobilisations corporelles	1 174 515	1 115 169
Actifs au titre de droits d'utilisation	81 447	77 958
Immobilisations incorporelles	261 419	229 951
Goodwill	271 677	271 677
Impôt sur le résultat différé	23 971	16 000
Autres actifs non courants	14 308	2 507
<b>Total des actifs non courants</b>	<b>1 827 337</b>	1 713 262
<b>Total des actifs</b>	<b>3 514 873 \$</b>	3 440 214 \$
<b>Passifs courants</b>		
Créditeurs et charges à payer	408 294 \$	471 208 \$
Impôt sur le résultat à payer	1 635	6 637
Partie courante des obligations locatives	14 161	13 828
Partie courante de la dette à long terme	300 000	150 000
<b>Total des passifs courants</b>	<b>724 090</b>	641 673
<b>Passifs non courants</b>		
Dette à long terme	685 000	780 000
Obligations locatives	83 900	80 162
Actifs d'impôt différé	18 118	—
Autres passifs non courants	46 308	56 217
<b>Total des passifs non courants</b>	<b>833 326</b>	916 379
<b>Total des passifs</b>	<b>1 557 416</b>	1 558 052
<b>Capitaux propres</b>		
Capital social	271 213	202 329
Surplus d'apport	61 363	79 489
Résultats non distribués	1 611 231	1 590 499
Cumul des autres éléments du résultat global	13 650	9 845
<b>Total des capitaux propres attribuables aux actionnaires de la Société</b>	<b>1 957 457</b>	1 882 162
<b>Total des passifs et des capitaux propres</b>	<b>3 514 873 \$</b>	3 440 214 \$

**LES VÊTEMENTS DE SPORT GILDAN INC.**  
**ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DU RÉSULTAT NET ET DU RÉSULTAT GLOBAL**  
(en milliers de dollars US, sauf les données par action) – non audité

	Trimestres clos les		Exercices clos les	
	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2022	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023
Ventes nettes	782 709 \$	720 022 \$	3 195 911 \$	3 240 482 \$
Coût des ventes	546 151	485 197	2 315 857	2 248 070
Bénéfice brut	236 558	234 825	880 054	992 412
Charges de vente et charges générales et administratives	88 269	73 588	330 391	326 258
Profit sur une cession-bail	—	—	(25 010)	—
Profits nets sur l'assurance	—	—	(74 172)	—
Coûts de restructuration et autres coûts connexes à des acquisitions	10 912	6 316	45 762	479
Perte de valeur (reprise de perte de valeur) des immobilisations incorporelles	(40 770)	62 290	(40 770)	62 290
Bénéfice opérationnel	178 147	92 631	643 853	603 385
Charges financières, montant net	21 239	13 282	79 670	36 957
Bénéfice avant l'impôt sur le résultat	156 908	79 349	564 183	566 428
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	3 600	(4 551)	30 603	24 888
Bénéfice net	153 308	83 900	533 580	541 540
Autres éléments du résultat global, après déduction de l'impôt sur le résultat connexe				
Couvertures de flux de trésorerie	(15 106)	(18 303)	3 805	(54 964)
Gain actuariel sur les obligations au titre des avantages du personnel	1 717	8 094	1 717	8 094
	(13 389)	(10 209)	5 522	(46 870)
Résultat global	139 919 \$	73 691 \$	539 102 \$	494 670 \$
Bénéfice par action				
De base	0,89 \$	0,47 \$	3,03 \$	2,94 \$
Dilué	0,89 \$	0,47 \$	3,03 \$	2,93 \$

**LES VÊTEMENTS DE SPORT GILDAN INC.**  
**TABLEAUX CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE**  
(en milliers de dollars US) – non audité

	Trimestres clos les		Exercices clos les	
	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023	31 décembre 2023	1 <sup>er</sup> janvier 2023
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles				
Bénéfice net	153 308 \$	83 900 \$	533 580 \$	541 540 \$
Ajustements pour tenir compte des éléments suivants :				
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	30 783	28 037	121 644	124 926
Charges de restructuration hors trésorerie liées aux immobilisations corporelles, aux actifs au titre de droits d'utilisation et aux logiciels	10 135	4 916	18 142	(3 259)
Perte de valeur (reprise de perte de valeur) des immobilisations incorporelles	(40 770)	62 290	(40 770)	62 290
(Profit) perte à la sortie d'immobilisations corporelles, y compris les recouvrements d'assurance liés aux immobilisations corporelles	583	(28 003)	(24 584)	(34 195)
Rémunération fondée sur des actions	4 110	8 314	26 957	32 393
Impôt différé	(3 242)	(14 331)	10 147	(151)
Autres	(8 444)	(13 674)	(14 042)	(2 962)
Variations des soldes du fonds de roulement	92 598	57 923	(84 468)	(307 094)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	239 061	189 372	546 606	413 488
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement				
Achat d'immobilisations corporelles	(34 676)	(79 086)	(203 289)	(239 128)
Achat d'immobilisations incorporelles	(935)	(1 378)	(4 720)	(5 426)
Cessions d'entreprises (acquisitions)	—	5 663	—	33 543
Produit d'une cession-bail, d'assurance lié aux immobilisations corporelles et produit tiré d'autres sorties d'immobilisations corporelles	(160)	21 935	53 151	28 607
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(35 771)	(52 866)	(154 858)	(182 404)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement				
(Diminution) augmentation des montants prélevés aux termes de la facilité de crédit bancaire à long terme renouvelable	(40 000)	10 000	(95 000)	330 000
Paiement au titre des effets	—	—	(150 000)	—
Produit du prêt à terme à prélèvement différé	—	—	300 000	—
Paiement au titre des obligations locatives	(4 465)	(3 410)	(24 894)	(16 559)
Dividendes versés	(31 890)	(30 505)	(131 797)	(123 769)
Produit tiré de l'émission d'actions	42 977	12 943	55 086	14 968
Rachat et annulation d'actions	(172 574)	(40 938)	(360 479)	(449 158)
Rachats d'actions en vue du règlement d'UAI visant des actions émises	(6 673)	(2 549)	(26 228)	(8 258)
Retenues d'impôt payées dans le cadre du règlement d'UAI visant des actions émises	(3 809)	(1 434)	(19 470)	(5 498)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(216 434)	(55 893)	(452 782)	(258 274)
Incidence des variations des cours de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie libellés en devises	281	555	259	(1 639)
(Diminution) augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période	(12 863)	81 168	(60 775)	(28 829)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture de la période	102 505	69 249	150 417	179 246
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de la période	89 642 \$	150 417 \$	89 642 \$	150 417 \$